

**RAPORT KWARTALNY ZA OKRES
TRZECH MIESIĘCY ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.**

Limassol, 6 maja 2008 r.

Spis treści

	Strona
CZĘŚĆ I DODATKOWE INFORMACJE	5
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	15

Poniższy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 86 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie raportów bieżących i okresowych publikowanych przez emitentów papierów wartościowych.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdania finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdania finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2008 r. Załączone sprawozdania finansowe zostały sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej ("IFRS") i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu w niektórych z przedstawionych w raporcie tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich i euro wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i zysku na akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

Stwierdzenia odnoszące się do przyszłych oczekiwań

Niniejsze raport kwartalny zawiera stwierdzenia odnoszące się do przyszłych oczekiwań dotyczących naszej działalności, wyników finansowych i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do przyszłych oczekiwań. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbyt nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie sporządzania niniejszego Sprawozdania.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do przyszłych oczekiwań, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie wydania niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Dodatkowe informacje

1. Wprowadzenie

Jesteśmy jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach Wschodzących Europy i Azji: Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej. Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Polska, Czechy, Słowacja, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, Rosja, Ukraina, i kraje Bliskiego Wschodu (włączając między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i Kuwejt).

Jesteśmy dostawcą serwerów, komputerów stacjonarnych i laptopów dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów i sprzedawców detalicznych. Asortyment produktów informatycznych oferowany przez nas obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell i Hitachi. Ponadto, coraz większa część przychodów Grupy pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon. Niektórym ze swych największych odbiorców oferujemy także produkty obcych producentów, sprzedawane pod własną marką naszych odbiorców (ang. white label).

Rozpoczęliśmy działalność w 1992 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez cztery główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Holandii, Finlandii i Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 20 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także do innych klientów w łącznie ok. 70 krajach.

Siedziba Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników naszej działalności w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r.

- Przychody wzrosły o 38,9% do 360.082 USD z 259.227 USD w analogicznym okresie 2007 r.
- Zysk brutto na sprzedaży wzrósł o 84.4% do 21.670 USD z 11.749 USD w analogicznym okresie 2006 r. Marża zysku brutto na sprzedaży wzrosła do 6% w porównaniu do 4,5% w analogicznym okresie 2007 r.
- EBITDA wzrosła o 155,6% do 9.419 USD z 3.685 USD w analogicznym okresie 2007 r. Marża EBITDA wzrosła do 2,6% w porównaniu do 1,4% w analogicznym okresie 2007 r.
- Zysk netto zwiększył się prawie trzykrotnie do 5.528 USD z 1.862 USD w analogicznym okresie 2007 r.
- Przychody ze sprzedaży procesorów („CPUs”) wzrosły o 34,7% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 r., do 95.668 USD.
- Przychody ze sprzedaży oprogramowania (Microsoft) wzrosły o 230%, w porównaniu do analogicznego okresu 2007 r., do 54.844 USD.
- Przychody ze sprzedaży laptopów wzrosły o 255,9%, w porównaniu do analogicznego okresu 2007 r., do 45.237 USD.

- Przychody ze sprzedaży produktów informatycznych pod własnymi markami, Canyon i Prestigio, wzrosły o 18,1%% do 21.110 USD z 17.890 USD w analogicznym okresie 2007 r.
- Przychody ze sprzedaży napędów dysku twardego ("HDDs") spadły o 6,1% w porównaniu do analogicznego okresu 2006 r., tym niemniej sprzedaliśmy więcej dysków twardych w związku ze spadkiem ceny.
- Zysk na akcję wzrósł ponad dwukrotnie do 0,0996 USD z 0,0388 USD w analogicznym okresie 2007 r.

3. Wybrane dane finansowe

Poniższa tabela przedstawia wybrane skonsolidowane dane finansowe na prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w oparciu o punkt 12 niniejszego raportu kwartalnego oraz w kontekście sprawozdań finansowych załączonych do tego raportu kwartalnego.

Wybrane dane finansowe zostały przeliczone z USD na euro i złotówki po następujących kursach:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy, tzn. na dzień 30 marca 2007 r.: 1 US\$ = 2,9058 PLN i 1 EUR = 3,8695 złotego i na dzień 31 marca 2008 r.: 1 USD = 2,2305 PLN i 1 EUR = 3,5258 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 marca 2007 r. 1 US\$ = 2,9719 PLN i 1 EUR = 3,9066 PLN zaś dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 marca 2008 r. 1 US\$ = 2,3299 PLN i 1 EUR = 3,5574 PLN.

	Okres od 1 stycznia do 31 marca 2008 r.			Okres od 1 stycznia do 31 marca 2007 r.		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	Przychody	360.082	838.955	235.834	259.227	770.396
Koszt własny sprzedaży	(338.412)	(788.466)	(221.641)	(47.478)	(735.480)	(190.071)
Zysk brutto na sprzedaży	21.670	50.489	14.193	11.749	34.916	9.023
Koszty sprzedaży	(7.094)	(16.528)	(4.646)	(5.057)	(15.029)	(3.884)
Koszty ogólnego zarządu	(5.721)	(13.328)	(3.747)	(3.450)	(10.253)	(2.650)
Zysk operacyjny	8.856	20.633	5.800	3.241	9.633	2.490
Koszty finansowe	(1.546)	(3.602)	(1.013)	(1.154)	(3.431)	(887)
Przychody finansowe	271	630	177	50	148	38
Pozostałe przychody	80	187	53	23	70	18
Zysk przed opodatkowaniem	7.661	17.848	5.017	2.160	6.420	1.659
Podatek dochodowy	(2.107)	(4.909)	(1.380)	(298)	(887)	(229)
Zysk netto	5.554	12.940	3.637	1.862	5.533	1.430
Udziały mniejszościowe	(25)	(59)	(17)	-	-	-
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego	5.528	12.880	3.621	1.862	5.533	1.430

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	9,96	23,21	6,52	3,88	11,53	2,98

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przepływy pieniężne wykorzystane w działalności operacyjnej	(16.503)	(49.042)	(12.673)	(11.917)	(35.413)	(9.151)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(1.193)	(2.779)	(781)	(391)	(1.162)	(300)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	2.271	5.291	1.487	(2.189)	(6.505)	(1.681)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(15.425)	(35.938)	(10.102)	(14.497)	(43.084)	(11.134)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	29.286	68.233	19.181	13.250	39.379	10.177
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	13.861	32.295	9.078	(1.247)	(3.705)	(958)

	Na dzień 31 marca 2008 r.			Na dzień 31 marca 2007 r.		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	353.331	788.105	223.525	348.367	1.012.284	261.606
Aktywa trwałe	20.695	46.160	13.092	17.304	50.282	12.994
Aktywa ogółem	374.026	834.265	236.617	365.672	1062.568	274.601
Pasywa	272.036	606.776	172.096	269.971	784.481	202.734
Kapitał własny	101.990	227.487	64.521	95.700	278.085	71.866

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia spółki wchodzące w skład organizacji Grupy Asbis na dzień 31 marca 2008 r. wraz ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji i określeniem metody konsolidacji:

Spółka	Metoda Konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallin, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
ZAO Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited–Group (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ‘ Asbis’-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Fin OY (Helsinki, Finlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Marocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Warranty RU Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (99% spółka zależna)
Comptizon Ltd (Brytyjskie Wyspy Dziewicze)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware International S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovenia (Lubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp. z o.o. (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Technologies (Cyprus) Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Canyon Technology Ltd (Hong Kong, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis NL B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Grupy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. nie było zmian w strukturze organizacyjnej naszej Grupy, poza tymi opisanymi w tym raporcie.

6. Stanowisko Grupy odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników finansowych

Nie publikowaliśmy prognoz wyników dotyczących okresu trzech miesięcy zakończonych 31 marca 2008 r.

7. Akcjonariusze posiadający, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc na dzień przekazania raportu.

Tabela poniżej przedstawia akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki na dzień przekazania skonsolidowanego raportu kwartalnego za trzy miesiące zakończone 31 marca 2008 r. i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od udziałowców zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Maizuri Enterprises Ltd	4.800.000	8,65%	4.800.000	8,65%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%	3.200.000	5,76%
Sangita Enterprises Ltd	2.800.000	5,05%	2.800.000	5,05%
Wolny obrót*	19.023.639	34,28%	19.023.639	34,28%
Razem	55.500.000	100,00%	55.500.000	100,00%

* Włączając akcjonariuszy posiadających więcej niż 1% kapitału akcyjnego, którzy są objęci zakazem sprzedaży akcji do 30 października 2008 r. (około 15% wolnego obrotu objęte jest zakazem sprzedaży akcji). Z wyłączeniem tych akcji, na dzień 31 marca 2008 r. akcje w wolnym obrocie stanowiły około 20% kapitału akcyjnego.

8. Akcje w posiadaniu członków Rady Dyrektorów Asbis Entrprises Plc

Poniższa tabela przedstawia akcje w posiadaniu, pośrednio lub bezpośrednio, przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji raportu tj. 6 maja 2008 r. Nie było zmian w stanie posiadania akcji przez poszczególnych członków Rady Dyrektorów do dnia publikacji poprzedniego raportu kwartalnego tj. 28 lutego 2008 r. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego
Siarhei Kostevitch	25.676.361	46,26%
John Hirst	75.600	0,14%
Marios Christou	400.000	0,72%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%

9. Informacje o istotnych postępowaniach dotyczących Asbis Enterprises Plc lub spółek zależnych podlegających konsolidacji

Na dzień 31 marca 2008 r. nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Asbis Enterprises Plc lub jednostek zależnych, których wartość przekraczałyby 10% kapitałów własnych emitenta.

10. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostki zależne nietypowych transakcji z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. nie zawarliśmy żadnych nietypowych transakcji z podmiotami powiązanymi, których wartość przekroczyła równowartość 500 euro.

11. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub spółki Grupy poręczeń kredytów lub pożyczek i udzieleniu gwarancji w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r.

Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliła poręczeń kredytów lub pożyczek, także gwarancji innemu podmiotowi, których wartość wynosiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r.

12. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki a także jej wyników finansowych

Istotne czynniki wpływające na sytuację finansową i wyniki działalności

Na nasze wyniki działalności wpływa i oczekuje się, że nadal będzie wpływać szereg czynników, w tym konkurencja presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, zmiany kursów walut, wahania stóp procentowych, rynki rosnące oraz sezonowość działalności. Czynniki te zostały szerzej omówione poniżej.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. Na każdym ze swych rynków napotykamy konkurencję ze strony szeregu podmiotów, wśród których są zarówno dystrybutorzy międzynarodowi, tacy jak np. Avenet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od nas, ale ich zasięg geograficzny nie zawsze pokrywa się z naszym lokalnym zasięgiem, jak i dystrybutorzy regionalni bądź lokalni w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, Rosji, Ukrainie i regionie Adriatyku), Kvazar Micro i Millennium Distribution (na terenie byłego Związku Radzieckiego), ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i BGS-Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągane przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo niezależna od sprzedaży, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć wpływ spadku marży brutto w przyszłości.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Często musimy nabywać komponenty zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych komponentów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na niesprzedane zapasy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen. Nasza zdolność do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Niektóre spośród naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi najważniejszymi dostawcami zawierają korzystne postanowienia zapewniające nam ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz przestarzałych zapasów. Umowy zawarte przez nas przewidują szczególnie: (1) zasady ochrony cen, dające nam prawo żądania od dostawców zwrotu kosztów produktów w transporcie lub przechowywanych w naszych magazynach w wypadku spadku cen tych produktów; (2) zasady rotacji zapasów, dające nam prawo zwrotu dostawcy zapasów wolnorotujących w zamian za notę kredytową, co zmniejsza nasze ryzyko związane z przestarzałymi zapasami; oraz (3) zasady zwrotu materiałów, dzięki którym możemy zwracać do dostawców produkty wadliwe w zamian za notę kredytową lub wymieniony albo naprawiony produkt.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. Około połowa naszych przychodów jest denominowana w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro. Zasadniczo wszystkie nasze zobowiązania z tytułu dostaw i usług denominowane są w dolarach. Ponadto, około połowa naszych kosztów operacyjnych denominowana jest w dolarach, natomiast pozostała część denominowana jest w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro.

W związku z powyższym, na nasze wyniki finansowe wpływ mają zmiany kursów walut, zwłaszcza w relacjach dolar – euro oraz dolar – inne waluty krajów, w których prowadzimy działalność, takich jak korona słowacka, korona czeska czy złoty polski. Umocnienie kursu dolara wobec euro oraz innych

walut krajów, w których działamy, może spowodować spadek naszych przychodów wykazywanych w dolarach, co miałoby negatywny wpływ na wynik operacyjny oraz nasz wynik netto, pomimo pozytywnego wpływu na poziom kosztów operacyjnych. Z kolei spadek wartości dolara wobec euro oraz innych walut krajów, gdzie prowadzimy działalność, może wpłynąć korzystnie na wartość naszych przychodów wykazywanych w dolarach, a co za tym idzie, może przyczynić się do poprawy wyniku operacyjnego oraz wyniku netto, pomimo negatywnego wpływu na poziom kosztów operacyjnych, tak jak to miało miejsce w 2006 r.

Wahania kursów wymiany dolara amerykańskiego na waluty krajów, w których prowadzimy działalność, mogą skutkować powstaniem zysków lub strat z przeliczenia, wykazywanych w naszych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Ponadto, istotny spadek wartości którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowych rynkach walutowych oraz ograniczeniem możliwości transferu takiej waluty lub jej wymiany na dolary amerykańskie lub inne waluty.

Wahania stóp procentowych

Na dzień 31 marca 2007 r. suma naszych zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (z wyłączeniem zobowiązań z tytułu faktoringu) wyniosła 48.893 USD, natomiast poniesione przez nas w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. koszty odsetek z tytułu tych zobowiązań sięgnęły 921 USD, wobec zysku netto w wysokości 5.554 USD. Zasadniczo wszystkie udzielone nam kredyty i pożyczki oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, obliczanej na podstawie stopy LIBOR dla dolara amerykańskiego lub stóp bazowych obowiązujących w poszczególnych krajach, powiększonych o określoną marżę. Zmiany stopy LIBOR mającej zastosowanie dla dolara amerykańskiego lub zmiany wysokości innych stóp procentowych dla kredytów i pożyczek zaciągniętych przez nas miałyby wpływ na poziom jej kosztów finansowych. W szczególności podwyżki tych stóp procentowych mogłyby pociągnąć za sobą wzrost naszych kosztów finansowych, co z kolei wpłynęłoby niekorzystnie na jej działalność wyniki operacyjne i sytuację finansową.

Ryzyko kredytowe

Nabywamy komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 15 do 45 dni, a w niektórych wypadkach – do 90 dni. Nasze zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi z zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyska płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będzie ona w stanie uzyskać terminowej płatności od swoich klientów, to będzie narażona na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% jej przychodów.

Rynki rosnące

Rynki, na których działamy, charakteryzują się znacznie większym potencjałem rozwojowym dla informatyki niż bardziej dojrzałe rynki Europy Zachodniej. W konsekwencji wzrasta popyt na nasze produkty na tych rynkach, a Rada Dyrektorów spodziewa się ich dalszego wzrostu w dającej się przewidzieć przyszłości. Ponadto w przypadku wielu z tych rynków, m.in. rosyjskiego i ukraińskiego, spodziewamy się usprawnień w obowiązujących przepisach dotyczących importu, co pozytywnie wpłynie na popyt na jej produkty. Zamierzamy wykorzystać ten wzrost w celu zwiększenia przychodów, a potencjalnie także swoich udziałów w rynku.

Sezonowość działalności

Rynek dystrybucji produktów i usług informatycznych, na którym działamy, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W przypadku dystrybutorów komponentów sprzętu informatycznego, takich jak my, popyt wykazuje tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku. W obu tych okresach wzrastają również zwykle ceny naszych produktów, co może mieć pozytywny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku brutto. Jednakże, jak miało to już miejsce w przeszłości, z powodu zwiększonego popytu w wymienionych okresach możemy mieć trudności z dostawą produktów.

Wyniki działalności

Porównanie wyników za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2008 r. z wynikami za analogiczny okres 2007 r.

Przychody: Nasze przychody wzrosły o 38,9% do 360.082 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 259.227 USD w analogicznym okresie 2007 r. Wzrost ten odzwierciedla wzrost sprzedaży jednostkowej i niewielkiego, pozytywnego wpływu osłabienia kursu dolara amerykańskiego wobec euro oraz walut powiązanych z euro, częściowo zniwelowanego ogólnym spadkiem cen części dystrybuowanych produktów. W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. odnotowaliśmy znaczny wzrost sprzedaży oprogramowania (Microsoft) głównie w Federacji Rosyjskiej. Wzrost ten jest głównie wynikiem wspólnych wysiłków rządu Rosji oraz Microsoft w celu wyeliminowania nielegalnego oprogramowania oraz zniesienie podatku VAT ze sprzedaży tych nie wyłącznych praw w Rosji. Uważamy że dzisiejsze wysokie marże ze sprzedaży produktów Microsoft nie są do utrzymania i będą one spadały stopniowo.

Zysk brutto na sprzedaży: Nasz zysk brutto na sprzedaży wzrósł o 84,4% do 21.670 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 11.749 USD w analogicznym okresie 2007 r.

Marża zysku brutto na sprzedaży (zysk brutto na sprzedaży jako procent przychodów) wzrosła do 6% w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. w porównaniu do 4,5% w analogicznym okresie 2007 r. Wzrost marży zysku brutto wynikał głównie z poprawy asortymentu produktów a głównie wzrostu sprzedaży i marż laptopów i oprogramowania. Przychody ze sprzedaży produktów oferowanych pod markami własnymi wzrosły o 18% ale ich udział w zysku brutto na sprzedaży spadł na skutek bardzo znaczącego wzrostu sprzedaży innych produktów (oprogramowania i laptopów).

Koszty sprzedaży: Na koszty sprzedaży składają się głównie wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników sprzedaży (pracowników działów sprzedaży, marketingu i logistyki), koszty marketingu i reklamy, prowizje i koszty podróży służbowych.

Koszty sprzedaży wzrosły o 40,3% do 7.094 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 5,057 USD w analogicznym okresie 2007 r. Wzrost ten był w głównej mierze spowodowany zwiększeniem wydatków na marketing i reklamę marek własnych (Canyon i Prestigio) oraz wyższymi wynagrodzeniami i innymi świadczeniami na rzecz pracowników sprzedaży, co głównie wynikało ze wzrostu marży brutto na sprzedaży.

Koszty sprzedaży stanowiły 2% całkowitych przychodów w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. i 2007 r.

Koszty ogólnego zarządu: Na koszty ogólnego zarządu składają się głównie wynagrodzenia oraz koszty wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 65,8% do 5.721 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 3.450 USD w analogicznym okresie 2007 r. głównie na skutek wzrostu liczby pracowników administracyjnych jak również umocnienia się Euro i walut powiązanych z Euro w stosunku do dolara amerykańskiego.

Koszty ogólnego zarządu stanowiły odpowiednio 1,6% i 1,3% całkowitych przychodów w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. i 2007 r.

Zysk operacyjny: Zysk operacyjny wzrósł prawie trzykrotnie do 8.856 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 3.241 w analogicznym okresie 2007 r., głównie na skutek znacznego wzrostu przychodów częściowo skompensowanego wzrostem kosztów.

Marża operacyjna (zysk operacyjny jako procent przychodów) wzrosła do 2,5% w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 1,3% w analogicznym okresie 2007 r.

Zysk przed opodatkowaniem: Zysk przed opodatkowaniem wzrósł do 7.661 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 2.160 USD w analogicznym okresie 2007 r.

Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego: Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego wzrósł do 5.528 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 1.862 USD w analogicznym okresie 2007 r.

Zysk na akcję: Zysk na akcję wzrósł do 0,0996 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. z 0,0388 USD w analogicznym okresie 2007 r.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości zaspokajaliśmy swoje zapotrzebowanie na środki finansowe (niezbędne m.in. do finansowania bieżących wydatków operacyjnych, nakładów kapitałowych i inwestycji) głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez kredyty i kapitały własne. Zamierzamy w dalszym ciągu zaspokajać swoje zapotrzebowanie na środki finansowe głównie poprzez wpływy pieniężne z działalności operacyjnej, kredyty i kapitały własne.

Poniższa tabela przedstawia przepływy pieniężne w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. i 2007 r.:

	Trzy miesiące zakończone 31 marca	
	2008	2007
	USD	
Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności operacyjnej	(16,503)	(11,917)
Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej	(1,193)	(391)
Przepływy pieniężne netto z/(wykorzystane w) działalności finansowej	2,271	(2,189)
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(15,425)	(14,497)

Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności operacyjnej

Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności operacyjnej wyniosły 16.503 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. w porównaniu do przepływów pieniężnych netto wykorzystanych w działalności operacyjnej w wysokości 11.917 USD w analogicznym okresie 2007 r. Wzrost ten wynikał głównie ze wzrostu biznesu oraz inwestycji w kapitał obrotowy częściowo skompensowanego wzrostem podatku.

Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej

Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej wyniosły 1.193 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. w porównaniu do 391 USD w analogicznym okresie

2007 r. Wzrost ten wynika głównie ze zwiększonych wydatków na zakup rzeczowych aktywów trwałych.

Przepływy pieniężne netto z/(wykorzystane w) działalności finansowej

Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej wyniosły 2.271 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 marca 2008 r. w porównaniu do przepływów pieniężnych netto wykorzystanych w działalności finansowej w kwocie 2.189 USD w analogicznym okresie 2007 r. Wzrost ten wynikał przede wszystkim z naszej zdolności do zwiększenia finansowania w wyniku poprawy rentowności w 2007 r.

13. Czynniki, które mogą mieć wpływ na wyniki Grupy

Nasze działalność na Bliskim Wschodzie odnotowały znaczny wzrost, co było powodem zakupu magazynu w Dubaju (w strefie wolnego handlu Jebel Ali), aby wesprzeć ten rozwijający się region. Oczekujemy że nowe biura i magazyn zostanie oddany do użytku w drugim kwartale bieżącego roku.

Rozważamy założenie nowej spółki zależnej w Królestwie Arabii Saudyjskiej. Działanie takie wydaje się być koniecznością po wybraniu nas jako głównego dystrybutora Toshiba w tym kraju. Oczkujemy, że posunięcie to przyczyni się do znacznego wzrostu przychodów i zysków z regionu Środkowego Wschodu, jako jednego z najszybciej rosnących rynków.

Jesteśmy na ostatnim etapie zakładania od podstaw spółki w Turcji. Oczekujemy, że kraj z ponad 60 milionami mieszkańców i całkowitym rynkiem sprzedaży komputerów osobistych przekraczającym 2 miliony sztuk, znacznie przyczyni się naszego dalszego rozwoju pod koniec obecnego roku i w latach kolejnych.

Jak już wspomnieliśmy w prospekcie z dnia 4 października 2007 r., zakupiliśmy grunty i rozpoczęliśmy budowę magazynu i powierzchni biurowych w Bratysławie, na Słowacji. Projekt ten został zakończony i oczekujemy iż poprawi on naszą wydajność operacyjną. Jest on budowany z zachowaniem najwyższych standardów i znacznie poprawi działania wszystkich nowych linii biznesowych, w które ASBIS Słowacja zainwestował w ciągu ostatnich trzech miesięcy. Nasza spółka zależna na Słowacji zawarła porozumienie z Sun Microsystems i dzięki temu, oczekujemy znacznego wzrostu jej marży zysku.

Większość zewnętrznych doradców (IDC oraz Gartner) poprawiły swoje szacunki rozwoju rynku komputerów przenośnych (laptopów), co może pozytywnie wpłynąć na wyniki naszych operacji, jako że zawarliśmy umowy z wiodącymi producentami laptopów (na przykład Toshiba, Dell i inne).

Część II Sprawozdania finansowe

RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.

Spis treści	Strona
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	18
Niezbadany skonsolidowany bilans	19
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	20
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	21
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	22-29

ASBISC ENTERPRISES PLC
NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY
31 MARCA 2008 R.

ASBISC ENTERPRISES PLC

**RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES
ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.**

Spis treści	Strona
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	18
Niezbadany skonsolidowany bilans	19
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	20
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	21
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	22-29

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
 ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
 (Dane wyrażone w USD))**

	Nota	Za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2007 r. <i>USD</i>
Przychody		360.082.185	259.226.711
Koszt własny sprzedaży		<u>(338.412.119)</u>	<u>(247.477.961)</u>
Zysk brutto na sprzedaży		21.670.066	11.748.750
Koszty sprzedaży		(7.093.744)	(5.057.189)
Koszty ogólnego zarządu		<u>(5.720.587)</u>	<u>(3.450.122)</u>
Zysk operacyjny		8.855.735	3.241.439
Koszty finansowe	5	(1.546.182)	(1.154.349)
Przychody finansowe	5	270.585	49.735
Pozostałe przychody	4	<u>80.416</u>	<u>23.491</u>
Zysk przed opodatkowaniem	6	7.660.555	2.160.316
Podatek dochodowy	7	(2.106.809)	(298.430)
Zysk netto		<u>5.553.746</u>	<u>1.861.886</u>
Udziały mniejszościowe		(25.482)	-
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego		<u>5.528.264</u>	<u>1.861.886</u>
		Centy USD	Centy USD
Zysk na akcję			
Podstawowy i rozwodniony z działalności kontynuowanej		<u>9,96</u>	<u>3,88</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY BILANS
WEDŁUG STANU NA 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

AKTYWA	Nota	Niezbadany na 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Zbadany na 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Aktywa obrotowe			
Zapasy		102.727.104	88.279.393
Należności z tytułu dostaw i usług	8	206.518.132	209.740.666
Pozostałe aktywa obrotowe	9	10.443.505	5.150.240
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		33.642.437	45.197.152
Aktywa obrotowe ogółem		<u>353.331.178</u>	<u>348.367.451</u>
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	10	19.528.463	16.190.268
Wartości niematerialne i prawne	11	1.066.932	1.014.383
Inwestycje	12	99.580	99.580
Aktywa trwałe ogółem		<u>20.694.975</u>	<u>17.304.231</u>
Aktywa ogółem		<u><u>374.026.153</u></u>	<u><u>365.671.682</u></u>
PASYWA			
Zobowiązania			
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		193.852.816	181.850.153
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	13	27.149.780	44.635.126
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7	1.720.894	314.464
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	16	94.428	68.676
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	14	44.324.150	40.767.798
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		<u>267.142.068</u>	<u>267.636.217</u>
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania długoterminowe	15	4.684.998	2.257.497
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	16	191.674	54.878
Rezerwa na podatek odroczoney		17.024	22.595
Zobowiązania długoterminowe ogółem		<u>4.893.696</u>	<u>2.334.970</u>
Zobowiązania ogółem		<u>272.035.764</u>	<u>269.971.187</u>
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	17	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Kapitały rezerwowe		67.346.664	61.082.252
Kapitały własne ogółem		<u>101.964.907</u>	<u>95.700.495</u>
Udziały mniejszościowe		25.482	-
Pasywa ogółem		<u><u>374.026.153</u></u>	<u><u>365.671.682</u></u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

	Kapitał zakładowy <i>USD</i>	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej <i>USD</i>	Zyski zatrzymane <i>USD</i>	Rezerwa Walutowa <i>USD</i>	Ogółem <i>USD</i>
Stan na 1 stycznia 2007 r.	9.600.000	8.138.039	41.082.228	1.332.299	60.152.566
Zysk za okres od 1 stycznia 2007 r. do 31 marca 2007 r.	-	-	1.861.886	-	1.861.886
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	(30.690)	(30.690)
Stan na 31 marca 2007 r.	<u>9.600.000</u>	<u>8.138.039</u>	<u>42.944.114</u>	<u>1.301.609</u>	<u>61.983.762</u>
Zysk za okres od 1 kwietnia 2007 r. do 31 grudnia 2007 r.	-	-	16.823.640	-	16.823.640
Emisja akcji	1.500.000	17.318.761	-	-	18.818.761
Koszty emisji akcji	-	(1.938.557)	-	-	(1.938.557)
Wypłata dywidendy za 2006 r.	-	-	(960,000)	-	(960,000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	972.889	972.889
Stan na 31 grudnia 2007 r.	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>58.807.754</u>	<u>2.274.498</u>	<u>95.700.495</u>
Zysk za okres od 1 stycznia 2008 r. do 31 marca 2008 r.	-	-	5.528.264	-	5.528.264
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	736.148	736.148
Stan na dzień 31 marca 2008 r.	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>64.336.018</u>	<u>3.010.646</u>	<u>101.964.907</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻYCH
Z OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2008 r. USD	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2007 r. USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowe		7.660.555	2.160.316
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		6.926	(164.845)
Amortyzacja środków trwałych	10	355.712	273.391
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	11	207.533	169.760
Odsetki otrzymane		(94.711)	(49.735)
Odsetki zapłacone		933.514	667.371
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(14.356)	(1.052)
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianą stanu kapitału obrotowego		9.055.173	3.055.206
Zwiększenie stanu zapasów		(14.447.711)	(12.445.489)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		9.822.534	23.017.410
Zwiększenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(11.893.264)	(248.349)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		12.002.663	(23.302.870)
Zmniejszenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(19.408.187)	(1.123.333)
Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej		(14.868.792)	(11.047.427)
Podatki zapłacone netto	7	(700.379)	(202.553)
Zapłacone odsetki		(933.514)	(667.371)
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej		(16.502.685)	(11.917.351)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Odsetki otrzymane		94.711	49.735
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	10	(985.548)	(333.830)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	11	(253.351)	(130.185)
Płatności za zakup udziałów w spółce zależnej		(6.041)	-
Gotówka netto uzyskana z zakupu spółki zależnej		(273.744)	-
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		231.114	23.291
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(1.192.859)	(390.989)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wpływy/(spłaty) z tytułu kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		2.558.726	(196.672)
Spłaty kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		(287.949)	(1.992.199)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej		2.270.776	(2.188.871)
Zmniejszeni netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów		(15.424.768)	(14.497.211)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		29.285.726	13.250.441
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	19	13.860.958	(1.246.770)

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Podmiotem dominującym Grupy jest K.S. Holdings Limited, spółka zawiązana na Cyprze.

2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze niezbadane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa

Główne zasady rachunkowości

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2007 r.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

3. Sezonowość sprzedaży

Przychody Grupy Kapitałowej, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Wynika to ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

4. Pozostałe przychody

	Za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2008 r. USD	Za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2007 r. USD
Zysk ze sprzedaży środków trwałych	14.356	1.052
Pozostałe przychody	66.060	22.439
	<u>80.416</u>	<u>23.491</u>

5. Przychody/(koszty) finansowe netto

	Za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2008 r. USD	Za okres trzech miesięcy zakończony 31 marca 2007 r. USD
Przychody z tytułu odsetek	94.711	49.735
Zysk z tytułu różnic kursowych	175.874	-
	<u>270.585</u>	<u>49.735</u>
Odsetki na rzecz banków	921.403	613.325
Opłaty na rzecz banków	229.532	201.125
Odsetki z tytułu faktoringu	224.656	179.005
Opłaty z tytułu faktoringu	115.056	106.848
Pozostałe koszty finansowe	43.424	-
Pozostałe odsetki	12.111	54.046
	<u>(1.546.182)</u>	<u>(1.154.349)</u>
Netto	<u>(1.275.597)</u>	<u>(1.104.614)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2007 r. <i>USD</i>
Zysk brutto wykazywany jest po dodaniu:		
(a) Zysku z tytułu różnic kursowych i po odliczeniu:	175.874	-
(b) Amortyzacji	355.712	273.391
(c) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych oraz wartości firmy	207.533	169.760
(d) Odsetek i opłat na rzecz banków	1.150.935	814.450
(e) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	186.282	208.919
(f) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	191.989	121.019
(g) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	40.197	-

7. Opodatkowanie

	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Za rok zakończony 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Stan na 1 stycznia	314.464	278.181
Rezerwa na bieżący okres/rok	2.106.809	2.751.791
Nadpłata rezerwy z lat ubiegłych	-	(6.114)
Kwoty zapłacone netto	(700.379)	(2.709.394)
Stan na 31 marca/31 grudnia	1.720.894	314.464

Na obciążenie podatkowe spółek Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

8. Należności z tytułu dostaw i usług

	Na dzień 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Na dzień 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Należności z tytułu dostaw i usług	209.036.042	212.230.205
Rezerwa na należności wątpliwe	(2.517.910)	(2.489.539)
	206.518.132	209.740.666

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

9. Pozostałe aktywa obrotowe

	Na dzień 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Na dzień 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Pozostałe należności i zaliczki	2.590.620	2.201.394
Należności z tytułu VAT i innych podatków	6.115.383	1.883.234
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego	110.000	117.844
Pożyczki udzielone	38.239	39.367
Zaliczki dla dostawców	587.951	58.504
Rozliczenia kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	88.406	-
Zaliczki pracownicze	395.940	272.046
Depozyty	516.966	577.851
	<u>10.443.505</u>	<u>5.150.240</u>

Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy stanowi dobre przybliżenie ich wartości godziwej.

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

10. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki USD	Aktywa w budowie USD	Maszyny magazyny USD	Meble i wyposa- żenie USD	Sprzęt biurowy USD	Środki transportu USD	Sprzęt Komputer. USD	Ogółem USD
Koszty								
Stan na 1 stycznia 2007 r	5.148.022	-	143.590	962.773	1.230.324	1.764.373	3.224.811	12.473.893
Różnica kursowa								
W bilansie otwarcia	356.148	-	15.114	114.481	90.978	155.895	238.963	971.579
Nabycie podmiotu zależnego	-	6.474.166	-	8.511	9.604	59.602	21.328	99.045
Zwiększenia	944.549		6.083	184.293	602.649	772.047	748.270	9.732.057
Zmniejszenia	-		-	(13.123)	(106.842)	(424.116)	(640.088)	(1.184.169)
Stan na 1 stycznia 2008 r.	6.448.719	6.474.166	164.787	1.256.935	1.826.713	2.327.801	3.593.284	22.092.405
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	879.653	-	10.032	40.856	77.558	85.666	146.137	1.239.902
Nabycie podmiotu zależnego	-	-	-	18.277	42.469	87.136	39.396	187.278
Zwiększenia	5.896.110	(3.897.568)	-	251.342	105.078	363.760	189.667	2.908.389
Zmniejszenia	-		(1.264)	(2.781)	(35.618)	(6.054)	(187.463)	(233.180)
Stan na 31 marca 2008 r.	13.224.482	2.576.598	173.555	1.564.629	2.016.200	2.858.309	3.781.021	26.194.794
Skumulowane umorzenie								
Stan na dzień 1 stycznia 2007 r.	638.942	-	95.850	426.337	711.260	1.057.581	2.381.994	5.311.964
Różnica kursowa								
W bilansie otwarcia	52.708	-	11.899	30.671	80.542	107.169	195.959	478.948
Odpis za rok	147.561	-	25.404	127.806	145.944	285.066	395.609	1.127.390
Nabycie jednostki zależnej	-	-	-	1.043	1.642	10.960	6.447	20.092
Zmniejszenia	-	-	-	(5.069)	(103.739)	(327.936)	(599.513)	(1.036.257)
Stan na 1 stycznia 2008 r.	839.211	-	133.153	580.788	835.649	1.132.840	2.380.496	5.902.137
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	53.267	-	3.097	19.059	64.744	71.796	119.517	331.480
Nabycie podmiotu zależnego	40.051	-	16.031	38.209	57.552	99.336	104.533	355.712
Zwiększenia	-	-	-	14.737	28.325	27.845	22.697	93.604
Zmniejszenia	-	-	-	(468)	(6.733)	(1.246)	(8.155)	(16.602)
Stan na 31 marca 2008 r.	932.529	-	152.281	652.325	979.537	1.330.571	2.619.088	6.666.331
Wartość księgowa netto								
31 marca 2008 r.	<u>12.291.953</u>	<u>2.576.598</u>	<u>21.274</u>	<u>912.304</u>	<u>1.036.663</u>	<u>1.527.738</u>	<u>1.161.933</u>	<u>19.528.463</u>
31 grudnia 2007 r.	<u>5.609.508</u>	<u>6.474.166</u>	<u>31.634</u>	<u>676.147</u>	<u>991.064</u>	<u>1.194.961</u>	<u>1.212.788</u>	<u>16.190.268</u>

Rzeczowe aktywa trwałe

	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2008 r. USD	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2007 r. USD
Rzeczowe aktywa trwałe po kosztach nabycia	2.908.389	333.830
Rzeczowe aktywa trwałe nie opłacone	(1.922.841)	-
	<u>985.548</u>	<u>333.830</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

11. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe <i>USD</i>	Patenty i licencje <i>USD</i>	Ogółem <i>USD</i>
Koszty			
Stan na 1 stycznia 2007 r.	4.097.683	331.601	4.429.284
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	110.709	5.506	116.215
Nabycie podmiotu zależnego	1.164	-	1.164
Zwiększenia	340.113	227.101	567.214
Zmniejszenia	(318.683)	(8.745)	(327.428)
Stan na dzień 1 stycznia 2008 r.	4.230.986	555.463	4.786.449
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	17.482	3.248	20.730
Nabycie podmiotu zależnego	854	-	854
Zwiększenia	251.577	1.774	253.351
Zmniejszenia	(582)	-	(582)
Stan na 31 marca 2008 r.	4.500.317	560.485	5.060.802
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2007 r.	2.955.641	205.393	3.161.034
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	103.057	808	103.865
Odpis za rok	609.479	162.211	771.690
Nabycie podmiotu zależnego	752	-	752
Zmniejszenia	(263.526)	(1.749)	(265.275)
Stan na 1 stycznia 2008 r.	3.405.403	366.663	3.772.066
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	14.170	418	14.588
Odpis za rok	162.011	45.522	207.533
Nabycie podmiotu zależnego	265	-	265
Zmniejszenia	(582)	-	(582)
Stan na 31 marca 2008 r.	3.581.267	412.603	3.993.870
Wartość księgowa netto			
31 marca 2008 r.	<u>919.050</u>	<u>147.882</u>	<u>1.066.932</u>
31 grudnia 2007 r.	<u>825.583</u>	<u>188.800</u>	<u>1.014.383</u>

12. Inwestycje

	Kraj rejestracji	Udział w kapitale zakładowym (%)	Na dzień 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Na dzień 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Akcje i udziały wg cen nabycia				
Inwestycje w spółkach pozostających pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego				
E-Vision Limited	Cypr	18%	90.000	90.000
Pozostałe inwestycje				
Asekol s.r.o.	Czechy	9.09%	9.580	9.580
			<u>99.580</u>	<u>99.580</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

13. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Na dzień 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Na dzień 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Zobowiązania z tytułu faktoringu (Nota a)	10.608.750	13.707.714
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	2.910.612	12.006.952
Wynagrodzenia i powiązane koszty	2.105.660	1.903.354
Podatek od towarów i usług	3.927.225	8.886.163
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – wykonawczym	40.198	38.318
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – niewykonawczym	-	28.411
Kredytodawcy budowy nowych budynków	2.137.799	1.719.438
Rozliczenia międzyokresowe bierne	5.419.536	6.344.776
	<u>27.149.780</u>	<u>44.635.126</u>

Note a: Wg stanu na dzień 31 marca 2008 r. wartość umów faktoringowych wyniosła 35.863.061 USD (na 31 grudnia 2007 r.: 32.008.699 USD).

Rodzaje zabezpieczeń tych umów opisano w Nocie 14.

14. Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe

	Na dzień 31 marca 2008 r. <i>USD</i>	Na dzień 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>
Kredyty w rachunkach bieżących	19.781.479	15.911.426
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	24.229.240	24.577.864
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	313.431	278.508
	<u>44.324.150</u>	<u>40.767.798</u>

Na dzień 31 marca 2008 r. w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących 34.810.209 USD (31 grudnia 2007 r.: 25.980.656 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne 29.432.604 USD (31 grudnia 2007 r.: 30.134.980 USD)
- gwarancje bankowe 6.111.250 USD (31 grudnia 2007 r.: 6.581.440 USD)

W okresie zakończonym 31 marca 2008 r. Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym okresie 8,2% (2007: 8,6%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw zmienny (first floating charge) na wszystkich aktywach Spółki na łączną kwotę w wysokości 2.000.000 USD wraz z odsetkami
- Zastaw zmienny (second floating charge) na wszystkich aktywach Spółki na kwotę 4.000.000 USD
- Zastaw zmienny (third floating charge) na wszystkich aktywach Spółka na łączną kwotę 1.200.000 USD
- Zastaw zmienny (fourth floating charge) na wszystkich aktywach Spółka na łączną kwotę 3.000.000 USD
- Hipoteka na znajdującym się na Cyprze, w Czechach, Ukrainie i Słowacji gruncie i budynkach będących własnością Grupy.
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne i – w niektórych wypadkach – gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w kwocie 3.621.922 USD (31 grudnia 2007 r.: 2.901.663 USD)
- Gwarancje osobiste udzielone przez Dyrektora Naczelnego odnośnie pewnych kredytów udzielonych spółce zarejestrowanej na Cyprze.

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.
(Dane wyrażone w USD)**

15. Zobowiązania długoterminowe

	Na dzień 31 marca 2008 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD
Kredyty bankowe	4.568.840	2.136.096
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	116.158	121.401
	<u>4.684.998</u>	<u>2.257.497</u>

16. Leasing finansowy

	Na dzień 31 marca 2008 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD
Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego	286.102	123.554
Pomniejszone o: Kwotę płatną w ciągu jednego roku	(94.428)	(68.676)
Kwota płatna w okresie od 2 do 5 lat łącznie	<u>191.674</u>	<u>54.878</u>

17. Kapitał zakładowy

	Na dzień 31 marca 2008 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD
Kapitał statutowy 63.000.0000 (2007: 63.000.000)akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 (2007: 55.500.000)akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

18. Sprawozdawczość wg segmentów działalności

Grupa prowadzi działalność w jednym segmencie rynkowym (dystrybucja komponentów sprzętu informatycznego) w szeregu regionów geograficznych.

Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną sprzedaży realizowanej przez Grupę, niezależnie od miejsca pochodzenia towaru.

	Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży	
	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2008 r. USD	Za okres trzech miesiący zakończony 31 marca 2007 r. USD
Kraje byłego Związku Radzieckiego	157.874.756	115.022.688
Europa Wschodnia i Kraje Nadbałtyckie	117.089.849	90.238.603
Europa Zachodnia	31.185.669	28.080.260
Bliski Wschód i Afryka	42.882.436	19.438.963
Pozostałe	11.049.475	6.446.197
Przychody ze sprzedaży ogółem	<u>360.082.185</u>	<u>259.226.711</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 MARCA 2008 R.

(Dane wyrażone w USD)

19. Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

	Na dzień 31 marca 2008 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	33.642.437	45.197.152
Kredyty w rachunkach bieżących – Nota 14	(19.781.479)	(15.911.426)
	<u>13.860.958</u>	<u>29.285.726</u>

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych obejmują kwotę 3.621.922 USD (31 grudnia 2007 r.: 2.901.663 USD) stanowiącą zabezpieczenie zobowiązań.

20. Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Na dzień 31 marca 2008 r. USD	Na dzień 31 marca 2007 r. USD
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	191.989	121.019
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	40.197	-
	<u>232.186</u>	<u>121.019</u>

	Na dzień 31 marca 2008 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów		
- wykonawczym	40.198	38.318
- niewykonawczym	-	28.411
	<u>40.198</u>	<u>66.729</u>

21. Zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 marca 2008 r. Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów o łącznej wartości wg kosztu nabycia wynoszącej 11.678.477 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 31 marca 2008 r. i zostały dostarczone w kwietniu 2008 r. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawcy nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ – zgodnie z warunkami zakupu – tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę przed końcem okresu objętego sprawozdaniem.

Na dzień 31 marca 2008 r. Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych na łączną kwotę 6.111.250 USD udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 31 marca 2008 r. Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

22. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiły żadne istotne zdarzenia.