

**RAPORT OKRESOWY  
ZA OKRES SZEŚCIU MIESIĘCY ZAKOŃCZONY  
30 CZERWCA 2008 ROKU**

Limassol, 12 sierpnia 2008

## **SPIS TREŚCI**

	<b>Page</b>
<b>CZĘŚĆ I    INFORMACJE DODATKOWE</b>	<b>4</b>
<b>CZĘŚĆ II    SPRAWOZDANIE FINANSOWE</b>	<b>16</b>

Poniższy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 86 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie raportów bieżących i okresowych publikowanych przez emitentów papierów wartościowych.

## **PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH**

Zawarte w niniejszym raporcie odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

### **Dane finansowe i operacyjne**

Niniejszy raport zawiera sprawozdania finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera okresowe skonsolidowane sprawozdania finansowe za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 r. Załączone sprawozdania finansowe zostały sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej ("IFRS") i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu w niektórych z przedstawionych w raporcie tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

### **Prezentacja walut**

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolar amerykański” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich i euro wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

## **STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI**

Niniejsze raport zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, wyników finansowych i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie sporządzania niniejszego Sprawozdania.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie wydania niniejszego raportu.

## Część I Informacje dodatkowe

### 1. Wprowadzenie

Jesteśmy jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach Wschodzących Europy i Azji: Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Polska, Czechy, Słowacja, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, Rosja, Ukraina, i kraje Bliskiego Wschodu (włączając między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i Kuwejt).

Jesteśmy dystrybutorem serwerów, komputerów stacjonarnych i laptopów dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów i sprzedawców detalicznych. Asortyment produktów informatycznych oferowany przez nas obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell i Hitachi. Ponadto, coraz większa część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon. Dodatkowo oferujemy produkty typu "white label", dystrybuowane przez Grupę oraz brandowane nazwami niektórych naszych największych klientów.

Rozpoczęliśmy działalność w 1992 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez cztery główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Holandii, Finlandii i Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 25 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów łącznie w ok. 70 krajach.

Siedziba Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

### 2. Podsumowanie wyników naszej działalności w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 roku

#### Główne wydarzenia w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 roku:

- Przychody wzrosły o 30.5% do U.S.\$ 704,805 z U.S.\$ 540,056 w analogicznym okresie 2007 roku.
- Zysk brutto wzrósł o 74.1% do U.S.\$ 41,388 z U.S.\$ 23,779 w analogicznym okresie 2007 roku. Marża zysku brutto wzrosła do 5.9% w porównaniu do 4.4% w analogicznym okresie 2007 roku.
- EBITDA wzrosła o 125.5% do U.S.\$ 14,784 z U.S.\$ 6,557 w analogicznym okresie 2007 roku. Marża EBITDA wyniosła 2.1% w porównaniu do 1.2% w analogicznym okresie 2007 roku.
- Zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 130.7% do U.S.\$ 7,308 z U.S.\$ 3,168 w analogicznym okresie 2007 roku.
- Przychody ze sprzedaży procesorów („CPUs”) wzrosły o 26.8% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku, osiągając poziom U.S. \$ 189,959.
- Przychody ze sprzedaży dysków twardych („HDDs”) zmniejszyły się o 11.2% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku, do poziomu U.S. \$ 102,764.
- Przychody ze sprzedaży oprogramowania (Microsoft) wzrosły o 85.5% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku, do poziomu U.S. \$ 100,069.
- Przychody ze sprzedaży komputerów mobilnych (laptopy) wzrosły o 203.9% w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku, do poziomu U.S. \$ 99,956.
- Przychody ze sprzedaży produktów pod markami własnymi Canyon and Prestigio, zmniejszyły się o 0.4% do U.S. \$ 40,963 z U.S. \$ 41,136 w analogicznym okresie 2007 roku.

- Zysk na akcję wzrósł prawie dwukrotnie, do U.S. \$ 0,1311 z U.S. \$ 0,0660 w analogicznym okresie 2007 roku.

### **3. Wybrane dane finansowe**

Poniższa tabela przedstawia wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz sprawozdaniami finansowymi z działalności załączonymi do tego raportu.

Dla wygody czytelnika wartości wyrażone w dolarach amerykańskich odnoszące się do okresu sześciu miesięcy zakończonego 30 czerwca 2008 i 2007 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2007 1 US\$ = 2.4350 PLN i 1 EUR = 3.5820 PLN oraz na dzień 30 czerwca 2008 roku 1 US\$ = 2.1194 PLN i 1 EUR = 3.3542 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2007 1 US\$ = 2.8903 PLN i 1 EUR = 3.8486 PLN zaś dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 czerwca 2008 1 US\$ = 2.2531 PLN i 1 EUR = 3.4776 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do 30 czerwca 2008			1 stycznia do 30 czerwca 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
<b>Przychody</b>	<b>704,805</b>	<b>1,587,961</b>	<b>456,626</b>	<b>540,056</b>	<b>1,560,942</b>	<b>405,585</b>
Koszt własny sprzedaży	-663,416	-1,494,709	-429,811	-516,277	-1,492,213	-387,727
<b>Zysk brutto na sprzedaży</b>	<b>41,388</b>	<b>93,251</b>	<b>26,815</b>	<b>23,779</b>	<b>68,729</b>	<b>17,858</b>
Koszty sprzedaży	-15,626	-35,206	-10,124	-10,048	-29,042	-7,546
Koszty ogólnego zarządu	-12,371	-27,872	-8,015	-8,087	-23,374	-6,073
<b>Zysk operacyjny</b>	<b>13,391</b>	<b>30,173</b>	<b>8,676</b>	<b>5,644</b>	<b>16,313</b>	<b>4,239</b>
Koszty finansowe	-3,278	-7,385	-2,124	-2,298	-6,642	-1,726
Przychody finansowe (netto)	222	500	144	381	1,101	286
Pozostałe przychody	187	421	121	119	344	89
Ujemna wartość firmy odpisana	90	203	58	0	0	0
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	<b>10,611</b>	<b>23,907</b>	<b>6,875</b>	<b>3,846</b>	<b>11,116</b>	<b>2,888</b>
Podatek dochodowy	-3,303	-7,442	-2,140	-678	-1,960	-509
<b>Zysk netto (po opodatkowaniu)</b>	<b>7,308</b>	<b>16,465</b>	<b>4,735</b>	<b>3,168</b>	<b>9,157</b>	<b>2,379</b>
Udziały mniejszościowe	-34	-77	-22	0	0	0
<b>Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego</b>	<b>7,274</b>	<b>16,389</b>	<b>4,713</b>	<b>3,168</b>	<b>9,157</b>	<b>2,379</b>
	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	13.11	29.54	8.49	6.60	19.08	4.96
	<b>USD</b>	<b>PLN</b>	<b>EUR</b>	<b>USD</b>	<b>PLN</b>	<b>EUR</b>
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	-21,291	-47,970	-13,794	4,196	12,128	3,151.2
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-6,470	-14,577	-4,192	-1,314	-3,798	-986.8
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	1,881	4,238	1,219	-1,194	-3,451	-896.7
<b>Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>	<b>-25,881</b>	<b>-58,309</b>	<b>-16,767</b>	<b>1,687</b>	<b>4,879</b>	<b>1,268</b>
<b>Środki pieniężne na początek okresu</b>	<b>29,286</b>	<b>65,983</b>	<b>18,974</b>	<b>13,250</b>	<b>38,297</b>	<b>9,950.8</b>
<b>Środki pieniężne na koniec okresu</b>	<b>3,405</b>	<b>7,674</b>	<b>2,207</b>	<b>14,938</b>	<b>43,176</b>	<b>11,219</b>
	Na dzień 30 czerwca 2008			Na dzień 31 grudnia 2007		
	<b>USD</b>	<b>PLN</b>	<b>EUR</b>	<b>USD</b>	<b>PLN</b>	<b>EUR</b>
Aktywa obrotowe	350,093	741,987	221,211	348,367	848,274	236,816
Aktywa trwałe	24,091	51,058	15,222	17,304	42,135	11,763
<b>Aktywa ogółem</b>	<b>374,184</b>	<b>793,046</b>	<b>236,434</b>	<b>365,672</b>	<b>890,409</b>	<b>248,579</b>
Pasywa	273,016	578,630	172,509	269,971	657,379	183,523
Kapitał własny	101,167	214,413	63,924	95,700	233,030	65,056

#### 4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia spółki wchodzące w skład organizacji Grupy Asbis na dzień 30 czerwca 2008 roku wraz ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji i określeniem metody konsolidacji

Spółka	Metoda konsolidacji
<b>ASBISC Enterprises PLC</b>	<b>Spółka holdingowa</b>
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallinn, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited–Group (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ' Asbis'-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Marocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Warranty RU Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (99% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRL(wcześniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovenia (Lublana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (wcześniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Canyon Technology Ltd (Hong Kong, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA "ASBIS LV" Latvia (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	80% udziałów
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
CZAO ASBIS (Mińsk, Białoruś)	66.6% udziałów

## 5. Zmiany w strukturze

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 w strukturze Grupy miały miejsce następujące zmiany.

### Nowe spółki zależne:

- SIA "ASBIS LV" Latvia (Ryga, Łotwa)
- Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia Hercegowina)
- CZA O ASBIS (Mińsk, Białoruś)
- PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)

### Dwie spółki zależne zmieniły nazwy:

- ISA Hardware International S.R.L (Bukareszt, Rumunia) zmieniła nazwę na Euro-Mall SRL
- Prestigio Technologies (Limassol, Cypr) zmieniła nazwę na Prestigio Plaza Ltd

### Dwie spółki zależne zostały zlikwidowane w związku z faktem, że nigdy nie rozpoczęły działalności:

- Asbis Fin OY (Helsinki, Finlandia)
- Comptizon Ltd (Brytyjskie Wyspy Dziewicze)

## 6. Stanowisko Grupy odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników finansowych

Nie publikowaliśmy żadnych formalnych prognoz finansowych w odniesieniu do okresu sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca 2008.

## 7. Informacja o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 wypłaciliśmy akcjonariuszom dywidendę za rok finansowy 2007. Dniem ustalenia prawa do dywidendy był 26 maja 2008, a dniem wypłaty dywidendy 11 czerwca 2008 roku. Łączna wysokość wypłaconej dywidendy wyniosła U.S. \$ 3,330, co dało U.S. \$ 0,06 na akcję.

## 8. Akcjonariusze posiadający, co najmniej 5% akcji ASBISc Enterprises Plc na dzień przekazania raportu

Tabela poniżej przedstawia akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od udziałowców zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25,676,361	46.26%	25,676,361	46.26%
Maizuri Enterprises Ltd	4,800,000	8.65%	4,800,000	8.65%
Alpha Ventures S.A.	3,200,000	5.76%	3,200,000	5.76%
Sangita Enterprises Ltd	2,800,000	5.05%	2,800,000	5.05%
Free float*	19,023,639	34.28%	19,023,639	34.28%
<b>Razem</b>	<b>55,500,000</b>	<b>100.00%</b>	<b>55,500,000</b>	<b>100.00%</b>

\* Włączając akcjonariuszy posiadających więcej niż 1% kapitału zakładowego, którzy są objęci zakazem sprzedaży akcji do 30 października 2008 r. (około 15% wolnego obrotu objęte jest zakazem sprzedaży akcji). Z wyłączeniem tych akcji, na dzień 30 czerwca 2008 r. akcje w wolnym obrocie stanowiły około 20% kapitału zakładowego.



## 9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów Asbis Enterprises Plc

Poniższa tabela przedstawia informację o liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji niniejszego raportu. Nie było zmian wstanie posiadania akcji przez poszczególnych członków Rady Dyrektorów pomiędzy 3 kwietnia 2008 (data publikacji wyników za pierwszy kwartał 2008) i 12 sierpnia 2008 (data publikacji niniejszego raportu). Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch	25,676,361	46.26%
John Hirst	75,600	0.14%
Marios Christou	400,000	0.72%
Laurent Journoud	400,000	0.72%
Constantinos Tziamalis	35,000	0.06%

## 10. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Asbis Enterprises Plc lub spółek zależnych podlegających konsolidacji

Na dzień 30 czerwca 2008 r. nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Asbis Enterprises Plc lub jednostek zależnych, których wartość przekraczałaby 10% kapitałów własnych emitenta.

## 11. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostki zależne transakcji z podmiotami powiązanymi

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 nie zawarliśmy z podmiotami powiązanymi żadnych transakcji innych niż typowe, których wartość przekroczyła ekwiwalent 500 Euro wyrażony w złotych polskich.

## 12. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub spółki Grupy poręczeń kredytów lub pożyczek i udzieleniu gwarancji

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliła poręczeń kredytów lub pożyczek, także gwarancji innemu podmiotowi, których wartość wynosiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

## 13. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki a także jej wyników finansowych

### Istotne czynniki wpływające na sytuację finansową i wyniki działalności

Na nasze wyniki działalności wpływa i oczekuje się, że nadal będzie wpływać szereg czynników, w tym konkurencja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, zmiany kursów walut, wahania stóp procentowych, rynki rosnące oraz sezonowość działalności. Czynniki te zostały szerzej omówione poniżej.

### **Konkurencja i presja cenowa**

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. Na każdym ze swych rynków napotykamy konkurencję ze strony szeregu podmiotów, wśród których są zarówno dystrybutorzy międzynarodowi, tacy jak np. Avenet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od nas, ale ich zasięg geograficzny nie zawsze pokrywa się z naszym lokalnym zasięgiem, jak i dystrybutorzy regionalni bądź lokalni w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, Rosji, Ukrainie i regionie Adriatyku), Kvazar Micro i Millennium Distribution (na terenie byłego Związku Radzieckiego), ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i BGS-Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągane przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

### ***Niskie marże zysku brutto***

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo niezależna od sprzedaży, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć wpływ spadku marży brutto w przyszłości.

### ***Starzenie się zapasów i spadek cen***

Często musimy nabywać komponenty zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych komponentów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na niesprzedane zapasy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen. Nasza zdolność do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Niektóre spośród naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi najważniejszymi dostawcami zawierają korzystne postanowienia zapewniające nam ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz przestarzałych zapasów. Umowy zawarte przez nas przewidują szczególnie: (1) zasady ochrony cen, dające nam prawo żądania od dostawców zwrotu kosztów produktów w transporcie lub przechowywanych w naszych magazynach w wypadku spadku cen tych produktów; (2) zasady rotacji zapasów, dające nam prawo zwrotu dostawcy zapasów wolnorotujących w zamian za notę kredytową, co zmniejsza nasze ryzyko związane z przestarzałymi zapasami; oraz (3) zasady zwrotu materiałów, dzięki którym możemy zwracać do dostawców produkty wadliwe w zamian za notę kredytową lub wymieniony albo naprawiony produkt.

### ***Wahania kursów walut***

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. Około połowa naszych przychodów jest denominowana w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro. Zasadniczo wszystkie nasze zobowiązania z tytułu dostaw i usług denominowane są w dolarach. Ponadto, około połowa naszych kosztów operacyjnych denominowana jest w dolarach, natomiast pozostała część denominowana jest w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro.

W związku z powyższym, na nasze wyniki finansowe wpływ mają zmiany kursów walut, zwłaszcza w relacjach dolar – euro oraz dolar – inne waluty krajów, w których prowadzimy działalność, takich jak korona słowacka, korona czeska czy złoty polski. Umocnienie kursu dolara wobec euro oraz innych walut krajów, w których działamy, może spowodować spadek naszych przychodów wykazywanych w dolarach, co miałoby negatywny wpływ na wynik operacyjny oraz nasz wynik netto, pomimo pozytywnego wpływu na poziom kosztów operacyjnych. Z kolei spadek wartości dolara wobec euro oraz innych walut krajów, gdzie prowadzimy działalność, może wpłynąć korzystnie na wartość naszych przychodów wykazywanych w dolarach, a co za tym idzie, może przyczynić się do poprawy wyniku operacyjnego oraz wyniku netto, pomimo negatywnego wpływu na poziom kosztów operacyjnych, tak jak to miało miejsce w 2007 r.

Wahania kursów wymiany dolara amerykańskiego na waluty krajów, w których prowadzimy działalność, mogą skutkować powstaniem zysków lub strat z przeliczenia, wykazywanych w naszych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Ponadto, istotny spadek wartości którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowych rynkach walutowych oraz ograniczeniem możliwości transferu takiej waluty lub jej wymiany na dolary amerykańskie lub inne waluty.

### ***Wahania stóp procentowych***

Na dzień 30 czerwca 2008 r. suma naszych zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (z wyłączeniem zobowiązań z tytułu faktoringu) wyniosła U.S. \$ 56,052, natomiast poniesione przez nas w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 roku koszty odsetek z tytułu tych zobowiązań sięgnęły U.S. \$ 1,976, wobec zysku netto w wysokości U.S. \$ 7,308. Zasadniczo wszystkie udzielone nam kredyty i pożyczki oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, obliczanej na podstawie stopy LIBOR dla dolara amerykańskiego lub stóp bazowych obowiązujących w poszczególnych krajach, powiększonych o określoną marżę. Zmiany stopy LIBOR mającej zastosowanie dla dolara amerykańskiego lub zmiany wysokości innych stóp procentowych dla kredytów i pożyczek zaciągniętych przez nas miałyby wpływ na poziom jej kosztów finansowych. W szczególności podwyżki tych stóp procentowych mogłyby pociągnąć za sobą wzrost naszych kosztów finansowych, co z kolei wpłynęłoby niekorzystnie na jej działalność wyniki operacyjne i sytuację finansową.

### ***Ryzyko kredytowe***

Nabywamy komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 15 do 45 dni, a w niektórych wypadkach – do 90 dni. Nasze zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi z zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyska płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będzie ona w stanie uzyskać terminowej płatności od swoich klientów, to będzie narażona na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% jej przychodów.

### ***Rynki rosnące***

Stopień nasycenia IT na rynkach naszej działalności jest cały czas istotnie niższy niż w przypadku bardziej dojrzałych rynków Europy Zachodniej. W konsekwencji wzrasta popyt na nasze produkty na tych rynkach, a Rada Dyrektorów spodziewa się ich dalszego wzrostu w dającej się przewidzieć przyszłości. Ponadto w przypadku wielu z tych rynków, m.in. rosyjskiego i ukraińskiego, spodziewamy się usprawnień w obowiązujących przepisach dotyczących importu, co pozytywnie wpłynie na popyt na jej produkty. Zamierzamy wykorzystać ten wzrost w celu zwiększenia przychodów, a potencjalnie także swoich udziałów w rynku.

### ***Sezonowość działalności***

Rynek dystrybucji produktów i usług informatycznych, na którym działamy, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W przypadku dystrybutorów komponentów sprzętu informatycznego, takich jak my, popyt wykazuje tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku. W obu tych okresach wzrastają również zwykle ceny naszych produktów, co może mieć pozytywny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku brutto. Jednakże, jak miało to już miejsce w przeszłości, z powodu zwiększonego popytu w wymienionych okresach możemy mieć trudności z dostawą produktów.

## Wyniki działalności

### Porównanie wyników za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 r. z wynikami za analogiczny okres 2007 r.

*Przychody:* Przychody wzrosły o 30.5% do U.S. \$ 704,805 w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 540,056 w analogicznym okresie 2007 roku. Wzrost ten odzwierciedla wzrost sprzedaży jednostkowej i niewielkiego, pozytywnego wpływu osłabienia kursu dolara amerykańskiego wobec euro oraz walut powiązanych z euro, częściowo zniwelowanego ogólnym spadkiem cen części dystrybuowanych produktów. W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 r. odnotowaliśmy znaczny wzrost sprzedaży oprogramowania (Microsoft) głównie w Federacji Rosyjskiej. Jest to efekt połączonych wysiłków rządu Rosyjskiego oraz firmy Microsoft w celu eliminacji nielegalnego oprogramowania w kraju oraz zniesienia podatku VAT od sprzedaży takich niewyłącznych praw w Rosji. Uważamy że dzisiejsze wysokie marże ze sprzedaży produktów Microsoft nie są możliwe do utrzymania i będą stopniowo spadały.

	Dla okresu sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca			
	2008		2007	
	Tys. U.S. \$	% przychodów	Tys. U.S. \$	% przychodów
Procesory (CPUs)	189,959	27.0%	149,862	27.7%
Dyski twarde (HDDs)	102,764	14.6%	115,716	21.4%
Oprogramowanie	100,069	14.2%	53,948	10.0%
Komputery mobilne (laptopy)	99,956	14.2%	32,896	6.1%
Pozostałe	212,057	30.0%	187,634	34.8%
<b>Przychody razem</b>	<b>704,805</b>	<b>100.0%</b>	<b>540,056</b>	<b>100.0%</b>

Przychody ze sprzedaży procesorów ("CPUs") wzrosły o 26.8% (wzrosła sprzedaż obu firm: Intel i AMD) do U.S. \$ 189,959 (27.0% naszych przychodów) w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 149,862 (27.7% naszych przychodów) w analogicznym okresie 2007 roku, głównie ze względu na zwiększenie sprzedaży jednostkowej.

Przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 85.5% do U.S. \$ 100,069 (14.2% naszych przychodów) w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 53,948 (10.0% naszych przychodów) w analogicznym okresie 2007 roku, głównie w związku ze zwiększonym popytem na oprogramowanie Microsoft notowanym szczególnie w Rosji.

Przychody ze sprzedaży komputerów mobilnych (laptopy) wzrosły o 203.9% do U.S. \$ 99,956 (14.2% naszych przychodów) w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 32,896 (6.1% naszych przychodów) w analogicznym okresie 2007 roku, głównie ze względu na zwiększenie sprzedaży laptopów pod markami Toshiba i Dell wynikającego ze zwiększonego popytu na laptopy w porównaniu do komputerów stacjonarnych.

Przychody ze sprzedaży dysków twardej ("HDDs") zmniejszyły się o 11.2% do U.S. \$ 102,764 (14.6% naszych przychodów) w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 115,716 (21.4% naszych przychodów) w analogicznym okresie 2007 roku, głównie ze względu na zmniejszenie sprzedaży jednostkowej w związku ze spadkiem popytu na dyski twarde na niektórych rynkach.

Większość naszych kategorii produktowych obejmuje produkty pod markami własnymi Firmy, takie jak pamięci flash, monitory, akcesoria i produkty multimedialne. Przychody osiągnięte ze sprzedaży produktów pod markami własnymi osiągnęły poziom U.S. \$ 40,963 (5.8% naszych przychodów w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008) w porównaniu do U.S. \$ 41,136 (7.6% naszych przychodów w analogicznym okresie 2007 roku).

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę sprzedaży w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 i 2007 roku:

	Dla okresu sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca			
	2008		2007	
	Tys. U.S. \$	% przychodów	Tys. U.S. \$	% przychodów
Kraje byłego Związku Radzieckiego	306,787	43.5%	252,844	46.8%
Europa Wschodnia	232,772	33.0%	173,978	32.2%
Środkowy Wschód i Afryka	82,813	11.8%	42,935	8.0%
Europa Zachodnia	65,864	9.3%	55,751	10.3%
Pozostałe	16,568	2.4%	14,548	2.7%
<b>Przychody razem</b>	<b>704,805</b>	<b>100.0%</b>	<b>540,056</b>	<b>100.0%</b>

Poniższa tabela przedstawia geograficzną strukturę sprzedaży na najważniejszych rynkach naszej działalności wg krajów w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 i 2007 roku:

	Dla okresu sześciu miesięcy zakończonych 30 czerwca			
	2008		2007	
	Tys. U.S. \$	% przychodów	Tys. U.S. \$	% przychodów
Rosja	209,143	29.7%	152,307	28.2%
Słowacja	71,355	10.1%	47,460	8.8%
Ukraina	66,485	9.4%	72,774	13.5%
Zjednoczone Emiraty Arabskie	40,639	5.8%	19,970	3.7%
Polska	34,438	4.9%	24,542	4.5%
Czechy	27,808	3.9%	22,311	4.1%
Rumunia	26,468	3.8%	26,741	5.0%
Pozostałe	228,468	32.4%	173,951	32.2%
<b>Razem</b>	<b>704,805</b>	<b>100.0%</b>	<b>540,056</b>	<b>100.0%</b>

*Zysk brutto:* Zysk brutto w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 wzrósł o 74.1% do U.S. \$ 41,388 z U.S. \$ 23,779 w analogicznym okresie 2007 roku.

Marża zysku brutto (zysk brutto jako procent przychodów) wzrosła do 5.9% w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 w porównaniu do 4.4% w analogicznym okresie 2007 roku. Wzrost marży brutto wynikał głównie ze poszerzenia portfolio produktów oraz wzrostu sprzedaży i marży w segmencie oprogramowania i laptopów. Mimo, że rynek spodziewa się spowolnienia sprzedaży oprogramowania (szczególnie w Rosji Grupa była w stanie w pełni wykorzystać zwiększony popyt notowany do tej pory).

*Koszty sprzedaży:* Na koszty sprzedaży składają się głównie wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników sprzedaży (pracowników działów sprzedaży, marketingu i logistyki), koszty marketingu i reklamy, prowizje i koszty podróży służbowych.

Koszty sprzedaży wzrosły o 55.5% do U.S. \$ 15,626 w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 10,048 w analogicznym okresie 2007 roku.

Ten wzrost był w głównej mierze spowodowany wydatkami na marketing i reklamę nowych linii produktowych (DELL, Lenovo, Toshiba), oraz wzrostem wynagrodzeń i innymi świadczeniami na rzecz pracowników sprzedaży, co wynikało głównie ze wzrostu zysku brutto.

Koszty sprzedaży stanowiły odpowiednio 2.2% i 1.9% naszych przychodów w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 i 2007.

*Koszty ogólnego zarządu:* Na koszty ogólnego zarządu składają się głównie wynagrodzenia oraz koszty wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 53.0% do U.S. \$ 12,371 w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 roku z U.S. \$ 8,087 w analogicznym okresie 2007 roku, głównie na skutek wzrostu ilości pracowników

administracyjnych jak również umocnienia Euro i walut powiązanych z Euro w stosunku do dolara amerykańskiego.

Koszty ogólnego zarządu stanowiły odpowiednio 1.8% i 1.5% naszych przychodów w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 i 2007.

*Zysk operacyjny:* Zysk operacyjny w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 wzrósł o 137.3% do U.S. \$ 13,391 z U.S. \$ 5,644 w analogicznym okresie 2007 roku, głównie ze względu na istotny wzrost przychodów, a co jeszcze ważniejsze – ze względu na mocny wzrost zysku brutto.

Marża operacyjna (zysk operacyjny jako procent przychodów) wzrosła do 1.9% w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z 1.0% w analogicznym okresie 2007 roku.

*Zysk przed opodatkowaniem:* Zysk przed opodatkowaniem wzrósł do U.S. \$ 10,611 w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 3,846 w analogicznym okresie 2007 roku.

*Zysk dla akcjonariuszy podmiotu dominującego:* Zysk dla akcjonariuszy podmiotu dominującego wzrósł do U.S. \$ 7,274 w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 z U.S. \$ 3,168 w analogicznym okresie 2007 roku.

*Zysk na akcję:* Zysk na akcję wzrósł do U.S. \$0.1311 w okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 w porównaniu do U.S. \$ 0.0660 w analogicznym okresie 2007 roku.

### **Płynność i zasoby kapitałowe**

W przeszłości zaspokajaliśmy swoje zapotrzebowanie na środki finansowe (niezbędne m.in. do finansowania bieżących wydatków operacyjnych, nakładów kapitałowych i inwestycji) głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez kredyty i kapitały własne. Zamierzamy zaspokajać swoje zapotrzebowanie na środki finansowe głównie poprzez wpływy pieniężne z działalności operacyjnej, kredyty i kapitały własne.

Poniższa tabela przedstawia w skrócie przepływy pieniężne Grupy w okresie sześciu miesięcy 2008 i 2007 roku:

	<b>Sześć miesięcy zakończone 30 czerwca</b>	
	<b>2008</b>	<b>2007</b>
	<b>U.S. \$</b>	
Środki pieniężne netto (wydatki środków pieniężnych netto) z działalności operacyjnej	(21,291)	4,196
Środki pieniężne netto (wydatki środków pieniężnych netto) z działalności inwestycyjnej	(6,470)	(1,314)
Środki pieniężne netto (wydatki środków pieniężnych netto) z działalności finansowej	1,881	(1,194)
Zwiększenie/(zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	(25,881)	1,687

### **Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej**

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 Grupa zanotowała ujemne saldo środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej w wysokości U.S. \$ 21,291, w porównaniu dodatniego salda środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej w wysokości U.S. \$ 4,196 w analogicznym okresie 2007 roku. Zmiana ta spowodowana była głównie zwiększeniem skali działalności oraz dodatkowymi inwestycjami w kapitał obrotowy częściowo zrównoważonym zwiększoną zyskowością. Zwiększona wartość należności z tytułu dostaw i usług oraz zapasów była rezultatem większych zakupów produktów gotowych (Toshiba i Dell) dokonanych w związku z faktem, że zwykle czas oczekiwania na dostawę od tych dostawców jest dłuższy w porównaniu do sytuacji w segmencie komponentów tradycyjnych.

### **Środki pieniężne z działalności inwestycyjnej**

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 środki Grupa zanotowała ujemne saldo środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej w wysokości U.S. \$ 6,470, w porównaniu do ujemnego salda w

wysokości U.S. \$ 1,314 w analogicznym okresie 2007 roku. Ta zmiana związana była głównie ze zwiększonymi wydatkami na rzeczowe aktywa trwałe.

### **Środki pieniężne netto z działalności finansowej**

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 Grupa zanotowała dodatnie saldo środków pieniężnych netto z działalności finansowej w wysokości U.S. \$ 1,881, w porównaniu z ujemnym saldem w wysokości U.S. \$ 1,194 w analogicznym okresie 2007 roku. Zmiana ta była związana głównie z możliwościami jakie Grupa posiada w zakresie pozyskiwania linii finansowych jako rezultatu zwiększonej zyskowności i wzmocnienia kapitałów własnych.

### **14. Czynniki, które mogą mieć wpływ na wyniki Grupy w przyszłości**

Grupa w dalszym ciągu notuje wzrost przychodów wyższy niż rynek (na podstawie danych Gartner i IDC). Największy wzrost notujemy w regionie Środkowego Wschodu oraz Afryki (MEA) gdzie Grupa koncentruje się na zwiększaniu zakresu działalności poprzez inwestycje w magazyn w Dubaju (w strefie wolnego handlu Jebel Ali), aby wesprzeć rosnące zaangażowanie biznesowe w tym regionie. Oczekujemy, że nowe biura i magazyny rozpoczną działalność operacyjną w trakcie drugiej połowy tego roku.

Grupa notuje istotny wzrost sprzedaży oprogramowania (głównie Microsoft) wynikający ze zwiększonego popytu w Rosji. W tym segmencie spodziewamy się w niedalekiej przyszłości spowolnienia i zmniejszenia marży brutto. Jakkolwiek nie jesteśmy w stanie przewidzieć kiedy to nastąpi, Grupa zapewnia, że w pełni wykorzystuje sytuację powstałą po tym jak rząd Rosji w kooperacji z Microsoft zdecydował się na walkę z piractwem komputerowym.

W okresie zakończonym 30 czerwca 2008 Grupa zanotowała spowolnienie sprzedaży w krajach takich jak Ukraina i Kazahstan. Wynikało ono głównie z bezpośrednich efektów światowego kryzysu kredytowego uderzającego w sector usług finansowych obu tych krajów. Jednakże niezależnie od spadku sprzedaży, dzięki dywersyfikacji działalności Grupy byliśmy w stanie zastąpić zmniejszone przychody na Ukrainie i w Kazahstanie przychodami z innych krajów (Środkowy Wschód, Rosja, Słowacja, Polska).

W okresie sześciu miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 Grupa w istotny sposób zwiększyła przychody ze sprzedaży produktów takich dostawców jak Toshiba i Dell. Miało to negatywny wpływ na okres otrzymania i dostaw ze względu na problemy producentów z dostawami i uzupełnianiem zapasów.

Rozpoczęliśmy działalność w Turcji, która zgodnie z oczekiwaniami Grupy ma wnieść wartość jeszcze w tym roku lub na początku przyszłego roku. Pracujemy nad rozwojem infrastruktury w Turcji oraz zwiększeniem zatrudnienia pracowników sprzedaży, którzy będą w stanie obsłużyć tak duży kraj. Zgodnie z tym co zostało wskazane w prospekcie z 4 października 2007, pozyskaliśmy ziemię i rozpoczęliśmy budowę magazynu i powierzchni biurowej w Bratysławie na Słowacji. Ten projekt został już zrealizowany i w istotny sposób zwiększył efektywność naszej działalności w Bratysławie. Jednakże widząc olbrzymi wzrost naszej działalności na Słowacji Grupa rozważa powtórzenie modelu z Bratysławy w Koszycach, co powinno skutkować dalszym wzrostem sprzedaży i efektywności.

Grupa inwestowała w nowych krajach (Łotwa – otwarcie spółki zależnej w 100% oraz Bośnia i Hercegowina – objęcie 80% spółki Megatrend D.o.o.) i spodziewa się, że te operacje przełożą się na pozytywne rezultaty rozpoczynając od początku przyszłego roku.

Dwie spółki zależne Grupy zmieniły swoje nazwy (ISA Hardware International S.R.L w Rumunii na Euro-Mall SRL oraz Prestigio Technologies na Cyprze na Prestigio Plaza Ltd) w związku z rozpoczęciem przez Grupę pilotażowego programu pilot e-sklepów w tych krajach. Jeśli program okaże się sukcesem, zostanie wprowadzony również w innych krajach naszej działalności.

W Większości badań zewnętrznych (IDC i Gartner) zwiększone zostały oczekiwania dotyczące wzrostu rynku komputerów mobilnych (laptopy) co może w pozytywny sposób wpłynąć na wyniki naszej działalności, w związku z faktem podpisania kontraktów z czołowymi producentami laptopów (Toshiba, Dell i others).

### **15. Istotne wydarzenia po dacie 30 czerwca 2008, a przed datą publikacji tego raportu**

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 30 czerwca 2008 a 12 sierpnia 2008 nie zaistniały istotne wydarzenia które mogłyby wpłynąć w istotny sposób na działalność i stabilność finansową firmy.

## **Część II      Sprawozdanie finansowe**

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

### **Raport i Niezbadane Sprawozdanie Finansowe za okres zakończony 30 czerwca 2008**

<b>Spis treści</b>	<b>Strona</b>
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Raport biegłego rewidenta	2
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	3
Niezbadany skonsolidowany bilans	4
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	5
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	6
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7-15



ASBISC ENTERPRISES PLC  
NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY  
30 CZERWCA 2008

## **ASBISC ENTERPRISES PLC**

### **RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008**

<b>Spis treści</b>	<b>Strona</b>
Oświadczenia Rady Dyrektorów	1
Raport biegłego rewidenta	2
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	3
Niezbadany skonsolidowany bilans	4
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	5
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	6
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	7-15

## OŚWIADCZENIE RADY DYREKTORÓW

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Rady Ministrów z dnia 19 października 2005 r. W sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Rada Dyrektorów ASBISC ENTERPRISES PLC niniejszym oświadcza, że:

- wedle jego najlepszej wiedzy, półroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową Grupy oraz jej wynik finansowy, a sprawozdanie Rady Dyrektorów z działalności zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć Grupy oraz jej sytuacji, w tym opis podstawowych ryzyk i zagrożeń;

- podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych, dokonujący przeglądu półrocznego skonsolidowanego sprawozdania finansowego został wybrany zgodnie z przepisami prawa. Podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego przeglądu, spełniali warunki do wyrażenia bezstronnej i niezależnej opinii o przeglądzie, zgodnie z przepisami Ustawy o rachunkowości.

Limassol, 8 sierpnia 2008

## **RAPORT BIEGŁEGO REWIDENTA DO RADY DYREKTORÓW ASBISC ENTERPRISES PLC**

### ***Wstęp***

Dokonaliśmy przeglądu niezbadanego skondensowanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Asbisc Enterprises PLC od strony 3 do strony 15, obejmującego bilans na dzień 30 czerwca 2008, rachunek zysków i strat, zestawienie zmian w kapitale własnym oraz rachunek przepływów pieniężnych za okres od 1 stycznia 2008 do 30 czerwca 2008, a także podsumowanie najważniejszych zasad rachunkowości oraz pozostałe noty objaśniające. Za sporządzenie i rzetelne przedstawienie tych danych śródrocznych, zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej dla przygotowania danych śródrocznych, odpowiadają władze spółki. Naszą odpowiedzialnością jest wyrażenie opinii o niniejszym sprawozdaniu finansowym na podstawie dokonanego przez nas przeglądu.

### ***Zakres przeglądu***

Nasz przegląd przeprowadziliśmy w zgodzie z Międzynarodowymi Standardami Rewizji Finansowej 2410, "Przegląd Śródrocznego Sprawozdania Finansowego dokonywany przez niezależnego audytora". Przegląd śródrocznego sprawozdania finansowego składa się z zadawania pytań, głównie osobom odpowiedzialnym za kwestie finansowe i księgowe, oraz zastosowanie analitycznych i innych procedur przeglądu. Przegląd jest istotnie mniejszy niż audyt przeprowadzany zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Audytu i w związku z tym nie pozwala mieć pewności świadomości wszelkich istotnych kwestii, które mogą zostać wykazane w czasie audytu. W związku z tym nie wyrażamy opinii z audytu.

### ***Podsumowanie***

Opierając się na naszym przeglądzie, nie stwierdziliśmy żadnych podstaw do stwierdzenia jakoby załączone niezbadane skondensowane skonsolidowane sprawozdanie finansowe nie prezentowało rzetelnych w każdym aspekcie danych dotyczących pozycji finansowej podmiotu na dzień 30 czerwca 2008 jego wyników finansowych oraz przepływów pieniężnych za zakończony okres sześciu miesięcy – zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej dla przygotowania śródrocznych sprawozdań finansowych.

**DELOITTE & TOUCHE LIMITED**  
**Biegli Rewidenci (Cypr)**

Limassol, 8 sierpnia 2008 roku

**ASBISC ENTERPRISES PLC**  
**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT**  
**ZA OKRES ZAKOŃCZONY**  
**30 CZERWCA 2008**

(Dane wyrażone w USD)

	Notes	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 US\$	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 US\$
<b>Przychody</b>		704.804.551	540.055.910
Koszty własne sprzedaży		(663.416.339)	(516.276.970)
<b>Zysk brutto na sprzedaży</b>		<b>41.388.212</b>	<b>23.778.940</b>
Koszty sprzedaży		(15.625.763)	(10.047.770)
Koszty ogólnego zarządu		(12.371.155)	(8.087.157)
<b>Zysk operacyjny</b>		<b>13.391.294</b>	<b>5.644.013</b>
Koszty finansowe	5	(3.278.364)	(2.298.329)
Przychody finansowe	5	221.784	381.347
Pozostałe przychody	4	186.931	119.623
Ujemna wartość firmy odpisana		89.715	-
<b>Zysk przed opodatkowaniem</b>	6	<b>10.611.360</b>	<b>3.846.654</b>
Podatek dochodowy	7	(3.303.425)	(678.483)
<b>Zysk netto (po opodatkowaniu)</b>		<b>7.307.935</b>	<b>3.168.171</b>
Udziały mniejszościowe		33.721	-
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego		7.274.214	3.168.171
		<b>7.307.935</b>	<b>3.168.171</b>
Ważony średni podstawowy i rozwodniony zysk na akcje z działalności kontynuowanej, w centach US\$		13,11	6,60

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZAUDYTOWANY SKONSOLIDOWANY BILANS  
NA DZIEŃ 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

	Noty	Niezaudytowane na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Zaudytowane na dzień 31 grudnia 2007 US\$
<b>Aktywa</b>			
<b>Aktywa obrotowe</b>			
Zapasy		100.229.104	88.279.393
Należności z tytułu dostaw i usług	8	210.621.110	209.740.666
Pozostałe aktywa obrotowe	9	13.114.809	5.150.240
Rezerwa na podatek dochodowy	7	1.215.926	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		24.911.810	45.197.152
<b>Aktywa obrotowe ogółem</b>		<b>350.092.759</b>	<b>348.367.451</b>
<b>Aktywa trwałe</b>			
Wartość firmy		504.660	-
Rzeczowe aktywa trwałe	10	22.245.239	16.190.268
Wartości niematerialne i prawne	11	1.241.349	1.014.383
Inwestycje	12	99.580	99.580
<b>Aktywa trwałe ogółem</b>		<b>24.090.828</b>	<b>17.304.231</b>
<b>Aktywa ogółem</b>		<b>374.183.587</b>	<b>365.671.682</b>
<b>ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁY WŁASNE</b>			
<b>ZOBOWIĄZANIA</b>			
<b>Zobowiązania krótkoterminowe</b>			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		185.116.608	181.850.153
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	13	31.463.317	44.635.126
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7	-	314.464
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasing finansowego	16	82.069	68.676
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	14	48.771.079	40.767.798
<b>Zobowiązania krótkoterminowe ogółem</b>		<b>265.433.073</b>	<b>267.636.217</b>
<b>Zobowiązania długoterminowe</b>			
Zobowiązania długoterminowe	15	7.390.755	2.257.497
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasing finansowego	16	173.192	54.878
Rezerwa na podatek odroczony		19.097	22.595
<b>Zobowiązania długoterminowe ogółem</b>		<b>7.583.044</b>	<b>2.334.970</b>
<b>Zobowiązania ogółem</b>		<b>273.016.117</b>	<b>269.971.187</b>
<b>Kapitały własne</b>			
Kapitał zakładowy	17	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Kapitały rezerwowe		66.458.355	61.082.252
Udziały mniejszościowe		90.872	-
<b>Kapitały własne ogółem</b>		<b>101.167.470</b>	<b>95.700.495</b>
<b>Pasywa ogółem</b>		<b>374.183.587</b>	<b>365.671.682</b>

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów dnia 8 sierpnia 2008.

Siarhei Kostevitch  
Dyrektor

Marios Christou  
Dyrektor

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

	Przypisane udziałowcom spółki holdingowej						
	Kapitał zakładowy US\$	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej US\$	Zyski zatrzymane US\$	Rezerwa walutowa US\$	Ogółem US\$	Udziały mniejszościowe US\$	Kapitały własne ogółem US\$
<b>Stan na 1 stycznia 2007</b>	9.600.000	8.138.039	41.082.228	1.332.299	60.152.566	-	60.152.566
Zysk za okres od 1 stycznia 2007 do 30 czerwca 2007	-	-	3.168.171	-	3.168.171	-	3.168.171
Wyplata dywidendy za 2006 rok	-	-	(960.000)	-	(960.000)	-	(960.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	127.579	127.579	-	127.579
<b>Stan na 30 czerwca 2007</b>	9.600.000	8.138.039	43.290.399	1.459.878	62.488.316	-	62.488.316
Zysk za okres od 1 lipca 2007 do 31 grudnia 2007	-	-	15.517.355	-	15.517.355	-	15.517.355
Emisja akcji	1.500.000	17.318.761	-	-	18.818.761	-	18.818.761
Koszty emisji akcji	-	(1.938.557)	-	-	(1.938.557)	-	(1.938.557)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	814.620	814.620	-	814.620
<b>Stan na 31 grudnia 2007</b>	11.100.000	23.518.243	58.807.754	2.274.498	95.700.495	-	95.700.495
Udziały mniejszościowe z przejęć spółek zależnych	-	-	-	-	-	56.750	56.750
Zysk za okres od 1 stycznia 2008 do 30 czerwca 2008	-	-	7.274.214	-	7.274.214	33.721	7.307.935
Wyplata dywidendy za 2007 rok	-	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	1.431.889	1.431.889	401	1.432.290
<b>Stan na 30 czerwca 2008</b>	<u>11.100.000</u>	<u>23.518.243</u>	<u>62.751.968</u>	<u>3.706.387</u>	<u>101.076.598</u>	<u>90.872</u>	<u>101.167.470</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPŁYWÓW PIENIĘŻNYCH  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

		Za okres sześciu miesiący zakończony 30 czerwca 2008	Za okres sześciu miesiący zakończony 30 June 2007
	Noty	US\$	US\$
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		10.611.360	3.846.654
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		(80.346)	240.780
Prognozowana wartość złych długów i należności do odpisania		349.477	-
Odzyskane złe długi		(80.674)	-
Amortyzacja środków trwałych	10	823.964	542.160
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	11	389.320	370.777
Odpisana ujemna wartość firmy		(89.715)	-
Odsetki otrzymane		(136.784)	-
Odsetki zapłacone		1.975.719	-
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(16.219)	(19.715)
<b>Zysk operacyjny przed zmianą stanu kapitału obrotowego</b>		13.746.102	4.980.656
Zwiększenie stanu zapasów		(8.278.741)	(13.356.390)
Zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług		1.744.170	14.669.531
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych aktywów obrotowych		(6.497.963)	214.119
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług		(2.396.154)	529.089
Zmniejszenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(12.787.246)	(2.218.749)
<b>Wydatki środków pieniężnych z działalności operacyjnej</b>		(14.469.832)	4.818.256
Podatki zapłacone netto	7	(4.845.514)	(622.378)
Zapłacone odsetki		(1.975.719)	-
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej</b>		(21.291.065)	4.195.878
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej</b>			
Odsetki otrzymane		136.784	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(6.764.013)	(1.152.420)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	11	(590.830)	(270.142)
Płatności za zakupy udziałów w spółkach zależnych		(158.371)	-
Gotówka netto uzyskana z zakupu spółek zależnych		600.925	-
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		305.565	108.368
<b>Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej</b>		(6.469.940)	(1.314.194)
<b>Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej</b>			
Wyplacona dywidenda		(3.330.000)	(960.000)
Wpływy/(spłaty) z tytułu kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego		4.070.336	(34.683)
Wpływy/(spłaty) z tytułu kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		1.140.308	(199.544)
<b>Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności finansowej</b>		1.880.644	(1.194.227)
<b>(Zmniejszenie)/zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów</b>		(25.880.361)	1.687.457
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu</b>		29.285.726	13.250.441
<b>Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu</b>	19	3.405.365	14.937.898



## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

**1. Utworzenie spółki i przedmiot jej działalności**

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Podmiotem dominującym Grupy jest K.S. Holdings Limited, spółka zawiązana na Cyprze.

**2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego**

Niniejsze niezbadane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa

**Główne zasady rachunkowości**

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2007 r. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

**3. Sezonowość sprzedaży**

Przychody Grupy Kapitałowej, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Wynika to ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

**4. Pozostałe przychody**

	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 US\$	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2007 US\$
Zysk ze sprzedaży środków trwałych	16.219	19.715
Odzyskane nieściągalne długi	80.674	32.654
Pozostałe przychody	90.038	67.254
	<u>186.931</u>	<u>119.623</u>

**5. Przychody/(koszty) finansowe netto**

	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 US\$	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2007 US\$
Przychody z tytułu odsetek	136.784	152.095
Zysk z tytułu różnic kursowych	85.000	229.252
	<u>221.784</u>	<u>381.347</u>
Odsetki na rzecz banków	1.975.719	1.122.526
Opłaty na rzecz banków	600.247	421.621
Odsetki z tytułu faktoringu	392.686	358.929
Opłaty z tytułu faktoringu	203.784	244.357
Pozostałe koszty finansowe	43.651	125.806
Pozostałe odsetki	62.277	25.090
	<u>(3.278.364)</u>	<u>(2.298.329)</u>
Netto	<u>(3.056.580)</u>	<u>(1.916.982)</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY WYJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008**  
(Dane wyrażone w USD)

**6. Zysk przed opodatkowaniem**

	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 US\$	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 US\$
Zysk brutto wykazywany jest po dodaniu:		
(a) Zysku z tytułu różnic kursowych	85.000	229.252
i po odliczeniu:		
(b) Amortyzacji	823.964	542.160
(c) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	389.320	370.777
(d) Odsetek i opłat na rzecz banków	2.575.966	1.544.147
(e) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	400.826	361.297
(f) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	403.874	343.113
(g) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	80.203	75.317

**7. Opodatkowanie**

	Za okres sześciu miesięcy zakończony 30 czerwca 2008 US\$	Za rok zakończony 31 grudnia 2007 US\$
Stan na 1 stycznia	314.464	278.181
Z akwizycji spółek zależnych	17.618	-
Rezerwa na bieżący okres/rok	3.299.333	2.729.389
Nadpłata rezerwy z lat ubiegłych	(1.827)	(6.114)
Kwoty zapłacone netto	(4.845.514)	(2.686.992)
Stan na 30 czerwca/31 grudnia	(1.215.926)	314.464

Na obciążenie podatkowe spółek Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

**8. Należności z tytułu dostaw i usług**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Należności z tytułu dostaw i usług	213.326.727	212.230.205
Rezerwa na należności wątpliwe	(2.705.617)	(2.489.539)
	210.621.110	209.740.666

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

<b>9. Pozostałe aktywa obrotowe</b>	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
	<u>                    </u>	<u>                    </u>
Pozostałe należności i zaliczki	3.559.727	2.201.394
Należności z tytułu VAT i innych podatków	6.784.529	1.883.234
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego	110.000	117.844
Pożyczki udzielone	35.126	39.367
Zaliczki dla dostawców	39.340	58.504
Zaliczki pracownicze	411.317	272.046
Depozyty	565.318	577.851
Przedpłaty na budynki	1.609.452	-
	<u>13.114.809</u>	<u>5.150.240</u>

Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy stanowi dobre przybliżenie ich wartości godziwej.

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008FOR  
(Dane wyrażone w USD)**

**10. Rzeczowe aktywa trwałe**

	Grunty i budynki	Aktywa w budowie	Maszyny i magazyn	Meble i wyposażenie	Sprzęt biurowy	Środki transportu	Sprzęt komputerowy	Ogółem
	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$
<b>Koszty</b>								
Stan na 1 stycznia 2007	5.148.022	-	143.590	962.773	1.230.324	1.764.373	3.224.811	12.473.893
Różnica kursowa	356.148	-	15.114	114.481	90.978	155.895	238.963	971.579
Nabycie podmiotu zależnego	-	-	-	8.511	9.604	59.602	21.328	99.045
Zwiększenia	944.549	6.474.166	6.083	184.293	602.649	772.047	748.270	9.732.057
Zmniejszenia	-	-	-	(13.123)	(106.842)	(424.116)	(640.088)	(1.184.169)
<b>Na 1 stycznia 2008</b>	<b>6.448.719</b>	<b>6.474.166</b>	<b>164.787</b>	<b>1.256.935</b>	<b>1.826.713</b>	<b>2.327.801</b>	<b>3.593.284</b>	<b>22.092.405</b>
Nabycie podmiotu zależnego	-	62.909	-	23.293	24.555	67.211	174.837	352.805
Zwiększenia	1.865.175	810.207	-	466.878	593.973	729.839	965.324	5.431.396
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	(1.263)	(111.677)	(39.676)	(10.690)	(192.334)	(355.640)
Transfery	4.263.010	(4.263.010)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa	1.414.392	592	10.037	47.669	139.335	227.729	202.818	2.042.572
<b>Na 30 czerwca 2008</b>	<b>13.991.296</b>	<b>3.084.864</b>	<b>173.561</b>	<b>1.683.041</b>	<b>2.544.845</b>	<b>3.341.890</b>	<b>4.743.929</b>	<b>29.563.426</b>
<b>Skumulowane umorzenie</b>								
Na 1 stycznia 2007	638.942	-	95.850	426.337	711.260	1.057.581	2.381.994	5.311.964
Różnica kursowa	52.708	-	11.899	30.671	80.542	107.169	195.959	478.948
Odpis za okres	147.561	-	25.404	127.806	145.944	285.066	395.609	1.127.390
Nabycie podmiotu zależnego	-	-	-	1.043	1.642	10.960	6.447	20.092
Zmniejszenia	-	-	-	(5.069)	(103.739)	(327.936)	(599.513)	(1.036.257)
<b>Na 1 stycznia 2008</b>	<b>839.211</b>	<b>-</b>	<b>133.153</b>	<b>580.788</b>	<b>835.649</b>	<b>1.132.840</b>	<b>2.380.496</b>	<b>5.902.137</b>
Nabycie podmiotu zależnego	-	-	-	7.188	15.451	10.697	92.965	126.301
Odpis za okres	115.476	-	21.521	79.984	140.130	227.065	239.788	823.964
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(41.932)	(10.556)	(74)	(13.731)	(66.293)
Różnica kursowa	85.242	-	8.893	24.472	130.840	121.133	161.610	532.190
<b>Na 30 czerwca 2008</b>	<b>1.039.929</b>	<b>-</b>	<b>163.567</b>	<b>650.443</b>	<b>1.111.459</b>	<b>1.491.661</b>	<b>2.861.128</b>	<b>7.318.187</b>
<b>Wartość księgowa netto</b>								
30 czerwca 2008	<u>12.951.367</u>	<u>3.084.864</u>	<u>9.995</u>	<u>1.032.597</u>	<u>1.433.386</u>	<u>1.850.229</u>	<u>1.882.801</u>	<u>22.245.239</u>
31 grudnia 2007	<u>5.609.508</u>	<u>6.474.166</u>	<u>31.634</u>	<u>676.147</u>	<u>991.064</u>	<u>1.194.961</u>	<u>1.212.788</u>	<u>16.190.268</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)

## 11. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe US\$	Patenty i licencje US\$	Ogółem US\$
<b>Koszty</b>			
Na 1 stycznia 2007	4,097,683	331,601	4,429,284
Różnica kursowa	110,709	5,506	116,215
Nabycie podmiotu zależnego	1,164	-	1,164
Zwiększenia	340,113	227,101	567,214
Zmniejszenia	(318,683)	(8,745)	(327,428)
<b>Na 1 stycznia 2008</b>	<b>4.230.986</b>	<b>555.463</b>	<b>4.786.449</b>
Nabycie podmiotu zależnego	26.245	-	26.245
Zwiększenia	545.517	45.313	590.830
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(2.475)	-	(2.475)
Różnica kursowa	36.932	11.280	48.212
<b>Na 30 czerwca 2008</b>	<b>4.837.205</b>	<b>611.726</b>	<b>5.448.931</b>
<b>Skumulowana amortyzacja</b>			
Na 1 stycznia 2007	2.955.641	205.393	3.161.034
Różnica kursowa	103.057	808	103.865
Odpis za rok	609.479	162.211	771.690
Nabycie podmiotu zależnego	752	-	752
Zmniejszenia	(263.526)	(1.749)	(265.275)
<b>Na 1 stycznia 2008</b>	<b>3.405.403</b>	<b>366.663</b>	<b>3.772.066</b>
Nabycie podmiotu zależnego	11.244	-	11.244
Odpis za okres	313.151	76.169	389.320
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(2.475)	-	(2.475)
Różnica kursowa	31.273	6.484	37.757
<b>Na 30 czerwca 2008</b>	<b>3.758.596</b>	<b>448.986</b>	<b>4.207.582</b>
<b>Wartość księgową netto</b>			
30 czerwca 2008	1.078.609	162.740	1.241.349
31 grudnia 2007	825.583	188.800	1.014.383

## 12. Inwestycje

	Kraj rejestracji	Udział w kapitale zakładowym	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Akcje i udziały wg cen nabycia				
Inwestycje w spółkach pozostających pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego				
E-Vision Limited	Cypr	18%	90.000	90.000
Other investments				
Asekol s.r.o.	Czechy	9.09%	9.580	9.580
			<u>99.580</u>	<u>99.580</u>

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

**13. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Zobowiązania z tytułu faktoringu (Nota a)	12.606.165	13.707.714
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	5.522.339	11.544.367
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.475.525	1.903.354
Podatek od towarów i usług	5.467.291	8.886.163
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – wykonawczym	289	38.318
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – niewykonawczym	40.005	28.411
Kredytodawcy budowy nowych budynków	849.406	2.182.023
Rozliczenia międzyokresowe bierne	5.502.297	6.344.776
	<u>31.463.317</u>	<u>44.635.126</u>

Nota a: Wg stanu na dzień 30 czerwca 2008 wartość umów faktoringowych wyniosła US\$ 30.181.305 (31 grudnia 2007: US\$ 32.008.699). Rodzaje zabezpieczeń tych umów opisano w Nocie 14.

**14. Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Kredyty w rachunkach bieżących	21.506.445	15.911.426
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	26.925.695	24.577.864
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	338.939	278.508
	<u>48.771.079</u>	<u>40.767.798</u>

Na dzień 30 czerwca 2008 r. w krajach, w których spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- Kredyty w rachunkach bieżących: US\$ 48.364.144 (31 grudnia 2007: US\$ 25.980.656)
- Kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne: US\$ 28.745.869 (31 grudnia 2007: US\$ 30.134.980)
- Gwarancje bankowe: US\$ 6.657.005 (31 grudnia 2007: US\$ 6.581.440)

W okresie zakończonym 30 czerwca 2008 grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty i kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym okresie 7,8% (2007: 8,6%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i inne kredyty udzielone spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw zmienny (first floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę w wysokości US\$ 2.000.000 wraz z odsetkami
- Zastaw zmienny (second floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę w wysokości US\$ 4.000.000
- Zastaw zmienny (third floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę US\$ 3.000.000
- Zastaw zmienny (fourth floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę US\$ 6.000.000
- Zastaw zmienny (fifth floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę US\$ 2.000.000
- Hipoteka na znajdującym się na Cyprze, w Czechach, na Ukrainie, na Słowacji i na Białorusi gruncie i budynkach będących własnością Grupy
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne i – w niektórych wypadkach – gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w kwocie US\$ 3.109.261 (31 grudnia 2007: US\$ 2.901.663)
- Gwarancje osobiste udzielone przez Dyrektora Naczelnego odnośnie pewnych kredytów udzielonych spółce zarejestrowanej na Cyprze

## ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)**

**15. Zobowiązania długoterminowe**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Kredyty bankowe	7.280.824	2.136.096
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	109.931	121.401
	<u>7.390.755</u>	<u>2.257.497</u>

Pożyczki długoterminowe są zabezpieczone tak, jak opisano w Nocie 14.

**16. Leasing finansowy**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Zobowiązania z tytułu leasing finansowego	255.261	123.554
Pomniejszone o: Kwotę płatną w ciągu jednego roku	(82.069)	(68.676)
Kwota płatna w okresie od 2 do 5 lat włącznie	<u>173.192</u>	<u>54.878</u>

**17. Kapitał zakładowy**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
<b>Kapitał statutowy</b>		
63.000.000 (2007: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej US\$0,20 każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
<b>Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony</b>		
55.500.000 (2007: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości nominalnej US\$0,20 each	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

**18. Sprawozdawczość według segmentów działalności**

Grupa prowadzi działalność jako dystrybutor komponentów sprzętu informatycznego oraz oprogramowania w szeregu regionów geograficznych. Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną sprzedaży realizowanej przez Grupę niezależnie od miejsca pochodzenia towaru.

## Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży

	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 US\$	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 US\$
Kraje byłego Związku Radzieckiego	306.787.258	252.843.644
Europa Wschodnia	232.771.533	173.977.705
Europa Zachodnia	65.864.285	55.751.240
Środkowy Wschód I Afryka	82.812.984	42.935.066
Pozostałe	16.568.491	14.548.255
Przychody ze sprzedaży ogółem	<u>704.804.551</u>	<u>540.055.910</u>

**ASBISC ENTERPRISES PLC**
**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA  
FINANSOWEGO**
**ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008**
**(Dane wyrażone w USD)**
**19. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty**

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	24.911.810	45.197.152
Kredyty w rachunkach bieżących - Nota 14	(21.506.445)	(15.911.426)
	<u>3.405.365</u>	<u>29.285.726</u>

Salda środków bieżących na rachunkach bankowych obejmują kwotę US\$ 3.109.261 (31 grudnia 2007: US\$ 2.901.663) stanowiącą zabezpieczenie zobowiązań.

**20. Transakcje i salda z kluczowymi pracownikami kierownictwa**

	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2008 US\$	Okres od 1 stycznia do 30 czerwca 2007 US\$
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	403.874	343.113
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	80.203	75.317
	<u>484.077</u>	<u>418.430</u>

	Na dzień 30 czerwca 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów		
- wykonawczym	289	38.318
- niewykonawczym	40.005	28.411
	<u>40.294</u>	<u>66.729</u>

**21. Zobowiązania warunkowe**

Na dzień 30 czerwca 2008 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów o łącznej wartości wg kosztów nabycia US\$ 5.482.872, które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 30 czerwca 2008 i zostały dostarczone w lipcu 2008. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawcy nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ – zgodnie z warunkami zakupu – tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę przed końcem okresu objętego sprawozdaniem.

Na dzień 30 czerwca 2008 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych na łączną kwotę US\$ 5.657.005 udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 30 czerwca 2008 Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

**22. Zdarzenia po dniu bilansu**

Po dniu bilansowym nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.



**ASBISC ENTERPRISES PLC****NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO  
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 CZERWCA 2008  
(Dane wyrażone w USD)****23. Dywidenda**

Rada Dyrektorów zaproponowała wypłatę dywidendy w wysokości US\$0.06 na akcję za rok zakończony 31 grudnia 2007 roku, co dawało łącznie kwotę US\$ 3.330,000. Wypłata dywidendy została zaaprobowana 7 maja 2008 na dorocznym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy spółki, a następnie zrealizowana w dniu 11 czerwca 2008 roku.