

**RAPORT KWARTALNY ZA OKRES
TRZECH MIESIĘCY ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.**

Limassol, 28 lutego 2008 r.

Spis treści

		Strona
CZĘŚĆ I	DODATKOWE INFORMACJE	5
CZĘŚĆ II	SPRAWOZDANIA FINANSOWE	19

Poniższy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 86 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie raportów bieżących i okresowych publikowanych przez emitentów papierów wartościowych.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport kwartalny zawiera sprawozdania finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera śródroczne skonsolidowane sprawozdania finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 31 grudnia 2007 r. Załączone sprawozdania finansowe zostały sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej ("IFRS") i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu w niektórych z przedstawionych w raporcie tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „CYP” i „funta cypryjskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego Republiki Cypryjskiej; wszystkie odniesienia do „PLN” i „złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, euro i złotych polskich wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i zysku na akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

Stwierdzenia odnoszące się do przyszłych oczekiwań

Niniejsze raport kwartalny zawiera stwierdzenia odnoszące się do przyszłych oczekiwań dotyczących naszej działalności, wyników finansowych i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie kwartalnym. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do przyszłych oczekiwań. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie sporządzania niniejszego Sprawozdania.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do przyszłych oczekiwań, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie wydania niniejszego raportu kwartalnego.

Część I Dodatkowe informacje

1. Wprowadzenie

Jesteśmy jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) w Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej. Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Polska, Czechy, Słowacja, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, Rosja, Ukraina, i kraje Bliskiego Wschodu (włączając między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie i Katar).

Jesteśmy dostawcą serwerów, komputerów stacjonarnych i laptopów dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów i sprzedawców detalicznych. Asortyment produktów informatycznych oferowany przez nas obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Samsung i Microsoft. Ponadto, coraz większa część przychodów Grupy pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon. Niektórym ze swych największych odbiorców oferujemy także produkty obcych producentów, sprzedawane pod własną marką naszych odbiorców (ang. white label).

Rozpoczęliśmy działalność w 1992 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez cztery główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Holandii, Finlandii i Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 31 magazynów w 19 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także do innych klientów w łącznie ok. 70 krajach.

Siedziba Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników naszej działalności w okresie trzech miesięcy i roku zakończonych 31 grudnia 2007 r.

Główne wydarzenia w okresie trzech miesięcy zakończonych 31 grudnia 2007 r.

- Przychody ze sprzedaży procesorów („CPUs”) wzrosły o 34,3% w porównaniu do analogicznego okresu 2006 r., do 140.484 USD .
- Przychody ze sprzedaży napędów dysku twardego („HDDs”) wzrosły o 2,2% w porównaniu do analogicznego okresu 2006 r., do 80.008 USD.
- Przychody netto wzrosły o 35,7% do 464.221 USD z 342.146 USD w analogicznym okresie 2006 r.
- Przychody ze sprzedaży produktów informatycznych pod własnymi markami, Canyon i Prestigio, wzrosły o 19,4% do 35.586 USD z 29.735 USD w analogicznym okresie 2006 .
- Zysk brutto na sprzedaży wzrósł o 43,7% do 25.651 USD z 17.856 USD w analogicznym okresie 2006 r. Marża zysku brutto na sprzedaży wzrosła do 5,5% w porównaniu do 5,2% w analogicznym okresie 2006 r.
- EBITDA wzrosła o 47,7% do 12.434 USD z 8.418 USD w analogicznym okresie 2006 r. Marża EBITDA wzrosła do 2,7% w porównaniu do 2,5% w analogicznym okresie 2006 r.
- Zysk netto, przed wyłączeniem kosztów wprowadzenia na Giełdę Papierów Wartościowych, wzrósł o 51,9% do 9.366 USD z 6.164 USD w analogicznym okresie 2006 r.

- Zysk na akcję wzrósł o 85,8% do 0,18 USD z 0,10 USD w analogicznym okresie 2006 r.
- 30 października 2007 r. zadebiutowaliśmy na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie.

Główne wydarzenia 2007 r.

- Przychody ze sprzedaży procesorów ("CPUs") wzrosły o 19,6% w porównaniu do 2006 r., do 402.843 USD.
- Przychody ze sprzedaży napędów dysku twardego ("HDDs") wzrosły o 21,4% w porównaniu do 2006 r., do 265.967 USD.
- Przychody netto wzrosły o 38,5% do 1.397.349 USD z 1.008.795 USD w 2006 r.
- Przychody ze sprzedaży produktów informatycznych pod własnymi markami, Canyon i Prestigio, wzrosły o 34,8% do 102.937 USD z 76.466 USD w 2006 r.
- Zysk brutto na sprzedaży wzrósł o 42,5% do 67.939 USD z 47.693 USD w 2006 r. Marża zysku brutto na sprzedaży wzrosła do 4,9% w porównaniu do 4,7% w 2006 r.
- EBITDA wzrosła o 54,2% do 27.636 USD z 17.927 USD w 2006 r. Marża EBITDA wyniosła 2% w porównaniu do 1,8% w 2006 r.
- Zysk netto, przed wyłączeniem kosztów wprowadzenia na Giełdę Papierów Wartościowych, wzrósł o 68,8% do 18.686 USD z 11.070 USD w 2006 r.
- Zysk na akcję wzrósł o 92,2% do 0,38 USD z 0,20 USD w 2006 r.

3. Wybrane dane finansowe

Poniższa tabela przedstawia wybrane skonsolidowane dane finansowe na prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w oparciu o punkt 12 niniejszego raportu kwartalnego oraz w kontekście sprawozdań finansowych załączonych do tego raportu kwartalnego.

Wybrane dane finansowe zostały przeliczone z USD na euro i złotówki po następujących kursach:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy, tzn. na dzień 31 grudnia 2006 r.: 1 US\$ = 2,9105 PLN i 1 EUR = 3,8312 złotego i na dzień 31 grudnia 2007 r.: 1 USD = 2,4350 PLN i 1 EUR = 3,5820 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2006 r. 1 US\$ = 3,0898 PLN i 1 EUR = 3,8991 PLN zaś dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 31 grudnia 2007 r. 1 US\$ = 2,7484 PLN i 1 EUR = 3,7768 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2006 r. 1 US\$ = 2,9549 PLN i 1 EUR = 3,8450 PLN zaś dla okresu pomiędzy 1 października a 31 grudnia 2007 r. 1 US\$ = 2,4698 PLN i 1 EUR = 3,6131 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 października do 31 grudnia 2007 r.			1 października do 31 grudnia 2006 r.		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody ze sprzedaży	464.221	1.146.532	317.327	342.146	1.011.008	262.941
Koszt własny sprzedaży	(438.569)	(1.083.179)	(299.792)	(324.291)	(958.247)	(249.219)
Zysk brutto na sprzedaży	25.651	63.354	17.534	17.856	52.761	13.722
Koszty sprzedaży	(9.138)	(22.570)	(6.247)	(5.675)	(16.771)	(4.362)
Koszty ogólnego zarządu	(4.573)	(11.293)	(3.126)	(4.308)	(12.728)	(3.310)
Zysk operacyjny	11.940	29.490	8.162	7.872	23.262	6.050
Koszty finansowe	(1.969)	(4.863)	(1.346)	(1.287)	(3.802)	(989)
Przychody finansowe	513	1.266	350	68	201	52
Pozostałe przychody	187	461	128	307	908	236
Odpis wartości firmy	(223)	(551)	(152)	0	0	0
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	10.448	25.804	7.142	6.961	20.569	5.349
Podatek dochodowy	(1.082)	(2.673)	(740)	(796)	(2.353)	(612)
Zysk/(strata) netto	9.366	23.131	6.402	6.164	18.215	4.737
Zamortyzowane koszty notowań na giełdzie	0	0	0	(1.597)	(4.720)	(1.228)
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego	9.366	23.131	6.402	4.567	13.495	3.510

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Zysk na akcję						
Średni ważony podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	17,67	43,64	12,08	9,51	28,10	7,31

	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	9.832	24.283	6.721	884	2.612	679
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(4.199)	(10.370)	(2.870)	(65)	(191)	(50)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	21.747	53.712	14.866	8.206	24.247	6.306

	Okres od			Okres od		
	1 października do 31 grudnia 2007 r.			1 października do 31 grudnia 2006 r.		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	27.380	67.624	18.716	9.024	26.665	6.935
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	1.905	4.706	1.303	4.226	12.487	3.248
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	29.286	72.330	20.019	13.250	39.154	10.183

Okres od

Okres od

	1 stycznia do 31 grudnia 2007 r.			1 stycznia do 31 grudnia 2006 r.		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody ze sprzedaży	1.397.349	3.840.473	1.016.859	1.008.795	3.116.974	801.464
Koszt własny sprzedaży	(1.329.409)	(3.653.749)	(967.419)	(961.102)	(2.969.612)	(763.573)
Zysk (strata) brutto na sprzedaży	67.939	186.724	49.440	47.693	147.361	37.891
Koszty sprzedaży	(25.358)	(69.693)	(18.453)	(17.291)	(53.425)	(13.737)
Koszty ogólnego zarządu	(16.845)	(46.296)	(12.258)	(14.318)	(44.241)	(11.376)
Zysk operacyjny	25.737	70.735	18.729	16.084	49.695	12.778
Koszty finansowe	(5.192)	(14.270)	(3.778)	(3.850)	(11.896)	(3.059)
Przychody finansowe	750	2.062	546	142	440	113
Pozostałe przychody	337	926	245	383	1.184	304
Odpis wartości firmy	(223)	(613)	(162)	0	0	0
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	21.409	58.840	15.579	12.759	39.423	10.137
Podatek dochodowy	(2.723)	(7.485)	(1.982)	(1.689)	(5.218)	(1.342)
Zysk/(strata) netto	18.686	51.355	13.598	11.070	34.205	8.795
Zamortyzowane koszty notowań na giełdzie	0	0	0	(1.597)	(4.935)	(1.269)
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego	18.686	51.355	13.598	9.473	29.270	7.526

	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)	USD (centy)	PLN (grosze)	EUR (centy)
Zysk na akcję						
Średni ważony podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	37,94	104,27	27,61	19,74	60,99	15,68
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	1.097	3.015	798	(8.779)	(27.124)	(6.974)
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	(7.612)	(20.920)	(5.539)	(1.060)	(3.276)	(842)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	22.550	61.976	16.410	10.911	33.712	8.668
Zmniejszenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	16.035	44.071	11.669	1.072	3.312	852
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	13.250	36.418	9.642	12.179	37.630	9.676
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	29.286	80.489	21.311	13.250	40.941	10.527

	Stan na 31 grudnia 2007 r.			Stan na 31 grudnia 2006 r.		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Aktywa obrotowe	348.367	848.275	236.816	227.622	662.494	172.921
Aktywa trwałe	17.304	42.136	11.763	8.530	24.826	6.480
Aktywa ogółem	365.672	890.411	248.579	236.152	687.320	179.401
Pasywa	269.971	657.380	183.523	175.999	512.246	133.704
Kapitał własny	95.700	233.031	65.056	60.153	175.074	45.697

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia spółki wchodzące w skład organizacji Grupy Asbis na dzień 31 grudnia 2007 r. wraz ze wskazaniem jednostek podlegających konsolidacji i określeniem metody konsolidacji:

Spółka	Metoda Konsolidacji
ASBISC Enterprises PLC	Spółka holdingowa
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallin, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis YU d.o.o (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubaj, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
ZAO Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited–Group (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ‘ Asbis’-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Fin OY (Helsinki, Finlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Marocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Warranty RU Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (99% spółka zależna)
Comptizon Ltd (Brytyjskie Wyspy Dziewicze)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware International S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovenia (Lubljana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware SP.Z.O.O (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Technologies (Cyprus) Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Canyon Technology Ltd (Hong Kong, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
Canyon Technology B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze Grupy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. nie było zmian w strukturze organizacyjnej naszej Grupy, poza dokonaniem zakupu Spółki Microval Commercial Ltd w dniu 26 października 2007 r. i zmiany nazwy tej Spółki na Asbis Kypros Ltd w dniu 13 grudnia 2007 r.

6. Stanowisko Grupy odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników finansowych

Nie publikowaliśmy prognoz wyników czwartego kwartału 2007 r.

7. Akcjonariusze posiadający, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy ASBISc Enterprises Plc na dzień przekazania raportu.

Tabela poniżej przedstawia akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki na dzień przekazania skonsolidowanego raportu kwartalnego za trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2007 r. i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od udziałowców zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25.676.361	46,26%	25.676.361	46,26%
Maizuri Enterprises Ltd	4.800.000	8,65%	4.800.000	8,65%
Alpha Ventures S.A.	3.200.000	5,76%	3.200.000	5,76%
Sangita Enterprises Ltd	2.800.000	5,05%	2.800.000	5,05%
Wolny obrót*	19.023.639	34,28%	19.023.639	34,28%
Razem	55.500.000	100,00%	55.500.000	100,00%

* Włączając akcjonariuszy posiadających więcej niż 1% kapitału akcyjnego, którzy są objęci zakazem sprzedaży akcji do 30 października 2008 r. (około 15% wolnego obrotu objęte jest zakazem sprzedaży akcji). Z wyłączeniem tych akcji, akcje w wolnym obrocie stanowiły około 20% kapitału akcyjnego.

8. Akcje w posiadaniu członków Rady Dyrektorów Asbis Enterprises Plc

Poniższa tabela przedstawia akcje w posiadaniu, pośrednio lub bezpośrednio, przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji raportu tj. 28 lutego 2008 r. Nie było zmian w stanie posiadania akcji przez poszczególnych członków Rady Dyrektorów do dnia publikacji poprzedniego raportu kwartalnego tj. 9 listopada 2007 r. Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału akcyjnego
Siarhei Kostevitch	25.676.361	46,26%
John Hirst	75.600	0,14%
Marios Christou	400.000	0,72%
Laurent Journoud	400.000	0,72%
Constantinos Tziamalis	35.000	0,06%

9. Informacje o istotnych postępowaniach dotyczących Asbis Enterprises Plc lub spółek zależnych podlegających konsolidacji

Na dzień 31 grudnia 2007 r. nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Asbis Enterprises Plc lub jednostek zależnych, których wartość przekraczałyby 10 % kapitałów własnych emitenta.

10. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostki zależne nietypowych transakcji z podmiotami powiązаныmi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. nie zawarliśmy żadnych nietypowych transakcji z podmiotami powiązаныmi, których wartość przekroczyła równowartość 500 euro.

11. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub spółki Grupy poręczeń kredytów lub pożyczek i udzieleniu gwarancji w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r.

Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliła poręczeń kredytów lub pożyczek, także gwarancji innemu podmiotowi, których wartość wynosiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r.

12. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki a także jej wyników finansowych

Istotne czynniki wpływające na sytuację finansową i wyniki działalności

Na nasze wyniki działalności wpływa i oczekuje się, że nadal będzie wpływać szereg czynników, w tym konkurencja presja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, zmiany kursów walut, wahania stóp procentowych, ryzyko kredytowe, rynki rosnące oraz sezonowość. Czynniki te zostały szerzej omówione poniżej.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. Na każdym ze swych rynków napotykamy konkurencję ze strony szeregu podmiotów, wśród których są zarówno dystrybutorzy międzynarodowi, tacy jak np. Avenet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od nas, ale ich zasięg geograficzny nie zawsze pokrywa się z naszym lokalnym zasięgiem, jak i dystrybutorzy regionalni bądź lokalni w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, Rosji, Ukrainie i regionie Adriatyku), Kvazar Micro i Millennium Distribution (na terenie byłego Związku Radzieckiego), ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i BGS-Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo niezależna od sprzedaży, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć wpływ spadku marży brutto w przyszłości.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Często musimy nabywać komponenty zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych komponentów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na niesprzedane zapasy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen. Nasza zdolność do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Niektóre spośród naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi najważniejszymi dostawcami zawierają korzystne postanowienia zapewniające nam ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz przestarzałych zapasów. Umowy zawarte przez nas przewidują szczególnie: (1) zasady ochrony cen, dające nam prawo żądania od dostawców zwrotu kosztów produktów w transporcie lub przechowywanych w naszych magazynach w wypadku spadku cen tych produktów; (2) zasady rotacji zapasów, dające nam prawo zwrotu dostawcy zapasów wolnorotujących w zamian za notę kredytową, co zmniejsza nasze ryzyko związane z przestarzałymi zapasami; oraz (3) zasady zwrotu materiałów, dzięki którym możemy zwracać do dostawców produkty wadliwe w zamian za notę kredytową lub wymieniony albo naprawiony produkt.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. Około połowa naszych przychodów jest denominowana w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro. Zasadniczo wszystkie nasze zobowiązania z tytułu dostaw i usług denominowane są w dolarach. Ponadto, około połowa naszych kosztów operacyjnych denominowana jest w dolarach, natomiast pozostała część denominowana jest w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro.

W związku z powyższym, na nasze wyniki finansowe wpływ mają zmiany kursów walut, zwłaszcza w relacjach dolar – euro oraz dolar – inne waluty krajów, w których prowadzimy działalność, takich jak korona słowacka, korona czeska czy złoty polski. Umocnienie kursu dolara wobec euro oraz innych

walut krajów, w których działamy, może spowodować spadek naszych przychodów wykazywanych w dolarach, co miałoby negatywny wpływ na wynik operacyjny oraz nasz wynik netto, pomimo pozytywnego wpływu na poziom kosztów operacyjnych. Z kolei spadek wartości dolara wobec euro oraz innych walut krajów, gdzie prowadzimy działalność, może wpłynąć korzystnie na wartość naszych przychodów wykazywanych w dolarach, a co za tym idzie, może przyczynić się do poprawy wyniku operacyjnego oraz wyniku netto, pomimo negatywnego wpływu na poziom kosztów operacyjnych, tak jak to miało miejsce w 2006 r.

Wahania kursów wymiany dolara amerykańskiego na waluty krajów, w których prowadzimy działalność, mogą skutkować powstaniem zysków lub strat z przeliczenia, wykazywanych w naszych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Ponadto, istotny spadek wartości którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowych rynkach walutowych oraz ograniczeniem możliwości transferu takiej waluty lub jej wymiany na dolary amerykańskie lub inne waluty.

Wahania stóp procentowych

Na dzień 31 grudnia 2007 r. suma naszych zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (z wyłączeniem zobowiązań z tytułu faktoringu) wyniosła 42.904 USD, natomiast poniesione przez nas w 2007 r. koszty odsetek z tytułu tych zobowiązań sięgnęły 2.778. USD, wobec zysku netto w wysokości 18.686 USD. Zasadniczo wszystkie udzielone nam kredyty i pożyczki oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, obliczanej na podstawie stopy LIBOR dla dolara amerykańskiego lub stóp bazowych obowiązujących w poszczególnych krajach, powiększonych o określoną marżę. Zmiany stopy LIBOR mającej zastosowanie dla dolara amerykańskiego lub zmiany wysokości innych stóp procentowych dla kredytów i pożyczek zaciągniętych przez nas miałyby wpływ na poziom jej kosztów finansowych. W szczególności podwyżki tych stóp procentowych mogłyby pociągnąć za sobą wzrost naszych kosztów finansowych, co z kolei wpłynęłoby niekorzystnie na jej działalność wyniki operacyjne i sytuację finansową.

Ryzyko kredytowe

Nabywamy komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 15 do 45 dni, a w niektórych wypadkach – do 90 dni. Nasze zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi z zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyska płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będzie ona w stanie uzyskać terminowej płatności od swoich klientów, to będzie narażona na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% jej przychodów.

Rynki rosnące

Rynki, na których działamy, charakteryzują się znacznie większym potencjałem rozwojowym dla informatyki niż bardziej dojrzałe rynki Europy Zachodniej. W konsekwencji wzrasta popyt na nasze produkty na tych rynkach, a Rada Dyrektorów spodziewa się ich dalszego wzrostu w dającej się przewidzieć przyszłości. Ponadto w przypadku wielu z tych rynków, m.in. rosyjskiego i ukraińskiego, spodziewamy się usprawnień w obowiązujących przepisach dotyczących importu, co pozytywnie wpłynie na popyt na jej produkty. Zamierzamy wykorzystać ten wzrost w celu zwiększenia przychodów, a potencjalnie także swojego udziału w rynku.

Sezonowość działalności

Rynek dystrybucji produktów i usług informatycznych, na którym działamy, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W przypadku dystrybutorów komponentów sprzętu informatycznego, takich jak my, popyt wykazuje tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku. W obu tych okresach wzrastają również zwykle ceny naszych produktów, co może mieć pozytywny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku brutto. Jednakże, jak miało to już miejsce w przeszłości, z powodu zwiększonego popytu w wymienionych okresach możemy mieć trudności z dostawą produktów.

Wyniki działalności

Porównanie wyników za okres trzech miesięcy zakończony 31 grudnia 2007 r. z wynikami za analogiczny okres 2006 r.

Przychody: Nasze przychody wzrosły o 35,7% do 464.221 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 342.146 USD w analogicznym okresie 2006 r. Wzrost ten odzwierciedla wzrost sprzedaży jednostkowej i niewielkiego, pozytywnego wpływu osłabienia kursu dolara amerykańskiego wobec euro oraz walut powiązanych z euro, częściowo zniwelowanego ogólnym spadkiem cen części dystrybuowanych produktów.

Poniższa tabela przedstawia przychody ze sprzedaży w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. i 2006 r. w podziale na produkty:

	Trzy miesiące zakończone 31 grudnia			
	2007		2006	
	USD tys.	% przychodów	USD tys.	% przychodów
Procesory(CPUs)	140.484	30,3%	104.641	30,6%
Napędy dysku twardego (HDDs)	80.008	17,2%	78.292	22,9%
Oprogramowanie	59.604	12,8%	22.934	6,7%
Komputery przenośne (laptopy)	48.815	10,5%	15.904	4,6%
Pozostałe	135.310	29,2%	120.375	35,2%
Przychody ze sprzedaży ogółem	464.221	100,0%	342.146	100,0%

Przychody ze sprzedaży procesorów wzrosły o 34,3% do 140.484 USD (30,3% przychodów ze sprzedaży ogółem) w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 104.641 USD (30,6% przychodów ze sprzedaży ogółem) w analogicznym okresie 2006 r., głównie na skutek wzrostu sprzedaży jednostkowej i wzrostu średniej ceny sprzedaży.

Przychody ze sprzedaży napędów dysku twardego wzrosły o 2,2% do 80.008 USD (17,2% przychodów ze sprzedaży ogółem) w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 78.292 USD (22,9% przychodów ze sprzedaży ogółem) w analogicznym okresie 2006 r., głównie na skutek wzrostu średniej ceny sprzedaży.

Przychody ze sprzedaży oprogramowania wzrosły o 159,9% do 59.604 USD (12,8% przychodów ze sprzedaży ogółem) w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 22.934 USD (6,7% przychodów ze sprzedaży ogółem) w analogicznym okresie 2006 r., głównie w wyniku rosnącego popytu na oprogramowanie Microsoft głównie w Rosji.

Przychody ze sprzedaży komputerów przenośnych (laptopów) wzrosły o 206,9% do 48.815 USD (10,5% przychodów ze sprzedaży ogółem) w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 15.904 (4,6% przychodów ze sprzedaży ogółem) w analogicznym okresie 2006 r., przede wszystkim w wyniku wzrostu sprzedaży laptopów firmy Toshiba i Dell.

Większość pozycji w powyższej tabeli uwzględnia również przychody ze sprzedaży produktów oferowanych pod własnymi markami. Dotyczy to w szczególności modułów pamięci *flash*, akcesoriów i multimediiów, które oferowane są niemal wyłącznie pod markami własnymi. W okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. przychody ze sprzedaży marek własnych osiągnęły poziom 35.586 USD (7,4% przychodów ze sprzedaży ogółem), w porównaniu do 29.736 USD (7,6% przychodów ze sprzedaży ogółem) w analogicznym okresie 2006 r.

Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną przychodów ze sprzedaży w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. i 2006 r.

	Trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2007		2006	
	USD tyś.	% przychodów	USD tyś.	% przychodów
Kraje byłego Związku Radzieckiego	233.905	50,4%	185.254	54,1%
Eurpa Wschodnia	152.472	32,9%	122.415	35,8%
Europa Zachodnia	35.199	7,6%	18.876	5,5%
Bliski Wschód i Afryka	39.166	8,4%	14.006	4,1%
Pozostałe	3.479	0,7%	1.595	0,5%
Przychody ze sprzedaży ogółem	464.221	100,0%	342.146	100,0%

Poniższa tabela przedstawia strukturę krajową przychodów ze sprzedaży na naszych najważniejszych rynkach w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. i 2006 r.

	Trzy miesiące zakończone 31 grudnia 2007		2006	
	USD tyś.	% przychodów	USD tyś.	% przychodów
Rosja	135.935	29,3%	102.152	29,9%
Ukraina	77.934	16,8%	64.519	18,9%
Słowacja	52.830	11,4%	35.527	10,4%
Polska	20.862	4,5%	18.274	5,3%
Zjednoczone Emiraty Arabskie	19.573	4,2%	10.077	2,9%
Czechy	19.186	4,1%	22.648	6,6%
Rumunia	17.415	3,8%	15.914	4,7%
Pozostałe	120.486	25,9%	73.035	21,3%
Przychody ze sprzedaży ogółem	464.221	100,0%	342.146	100,0%

Zysk brutto na sprzedaży: Nasz zysk brutto na sprzedaży wzrósł o 43,7% do 25.651 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 17.856 USD w analogicznym okresie 2006 r.

Marża zysku brutto na sprzedaży (zysk brutto na sprzedaży jako procent przychodów) wzrosła do 5,5% w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. w porównaniu do 5,2% w analogicznym okresie 2006 r. Wzrost marży zysku brutto wynikał głównie z poprawy asortymentu produktów, wzrostu sprzedaży laptopów, oprogramowania oraz wzrostu sprzedaży marek własnych. Przychody ze sprzedaży produktów oferowanych pod markami własnymi wzrosły o 19,4% ale ich udział w zysku brutto na sprzedaży spadł na skutek bardzo znaczącego wzrostu sprzedaży innych produktów (oprogramowania, laptopów).

Koszty sprzedaży: Na koszty sprzedaży składają się głównie wynagrodzenia i świadczenia na rzecz pracowników sprzedaży (pracowników działów sprzedaży, marketingu i logistyki), koszty marketingu i reklamy, prowizje i koszty podróży służbowych.

Koszty sprzedaży wzrosły o 61% do 9.138 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 5,675 USD w analogicznym okresie 2006 r. Wzrost ten był w głównej mierze spowodowany

zwiększeniem wydatków na marketing i reklamę marek własnych (Canyon i Prestigio) oraz wyższymi wynagrodzeniami i innymi świadczeniami na rzecz pracowników sprzedaży, co głównie wynikało ze wzrostu marży brutto na sprzedaży.

Koszty sprzedaży stanowiły odpowiednio 2% i 1,7% całkowitych przychodów w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. i 2006 r.

Koszty ogólnego zarządu: Na koszty ogólnego zarządu składają się głównie wynagrodzenia oraz koszty wynajmu.

Koszty ogólnego zarządu wzrosły o 6,2% do 4.573 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 4.308 USD w analogicznym okresie 2006 r.

Koszty ogólnego zarządu stanowiły odpowiednio 1% i 1.3% całkowitych przychodów w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. i 2006 r.

Zysk operacyjny: Zysk operacyjny wzrósł o 51,7% do 11.940 w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 7.872 w analogicznym okresie 2006 r.

Marża operacyjna (zysk operacyjny jako procent przychodów) wzrosła do 2,6% w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 2,3% w analogicznym okresie 2006 r., głównie na skutek wzrostu marży zysku brutto częściowo skompensowanego wzrostem kosztów operacyjnych jako procent przychodów.

Zysk przed opodatkowaniem: Zysk przed opodatkowaniem wzrósł o 50,1% do 10.448 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 6.961 USD w analogicznym okresie 2006 r.

Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego: Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego wzrósł ponad dwukrotnie do 9.366 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 4.567 USD w analogicznym okresie 2006 r.

Zysk na akcję: Zysk na akcję wzrósł o 85,8% do 0,18 USD w okresie trzech miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 0,10 USD w analogicznym okresie 2006 r.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości zaspokajaliśmy swoje zapotrzebowanie na środki finansowe (niezbędne m.in. do finansowania bieżących wydatków operacyjnych, nakładów kapitałowych i inwestycji) głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez kredyty i kapitały własne. Zamierzamy w dalszym ciągu zaspokajać swoje zapotrzebowanie na środki finansowe głównie poprzez wpływy pieniężne z działalności operacyjnej, kredyty i kapitały własne.

Poniższa tabela przedstawia przepływy pieniężne w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. i 2006 r.:

	Rok zakończony 31 grudnia	
	2007	2006
	<i>USD tyś.</i>	
Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej	1.097	(8.779)
Przepływy pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(7.612)	(1.060)
Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej	22.550	10.911
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	16.035	1.072

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej

Przepływy pieniężne netto z działalności operacyjnej wyniosły 1.097 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. w porównaniu do przepływów pieniężnych netto wykorzystanych w działalności operacyjnej w wysokości 8.779 USD w 2006 r. Wzrost ten wynikał głównie ze wzrostu rentowności oraz krótszego cyklu gotówkowego, częściowo skompensowanego wzrostem podatku.

Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej

Przepływy pieniężne netto wykorzystane w działalności inwestycyjnej wyniosły 7.612 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. w porównaniu do 1.060 USD w 2006 r. Wzrost ten wynika głównie z zakupu rzeczowych aktywów trwałych, przede wszystkim w Bratysławie i Dubaju.

Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej

Przepływy pieniężne netto z działalności finansowej wyniosły 22.550 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. w porównaniu do 10.911 USD w 2006 r. Wzrost ten wynikał przede wszystkim z wpływu z tytułu emisji akcji powyżej ich ceny nominalnej w wysokości 16.880 USD częściowo skompensowanego spadkiem wpływu z tytułu krótkoterminowych kredytów do 5.081 USD w okresie dwunastu miesięcy zakończonym 31 grudnia 2007 r. z 12.023 USD w 2006 r.

Zobowiązania pozabilansowe i warunkowe

W toku zwykłej działalności zawieramy transakcje finansowe skutkujące powstaniem ryzyka pozabilansowego.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. posiadaliśmy zobowiązania do nabycia zapasów o łącznej wartości 7.745 USD, które na dzień 31 grudnia 2007 r. znajdowały się w transporcie i zostały dostarczone w styczniu 2008 r.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. posiadaliśmy zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych na łączną kwotę 6.581 USD (4.211 USD na dzień 31 grudnia 2006 r.). Gwarancje te były udzielane głównie na rzecz naszych dostawców.

13. Czynniki, które mogą mieć wpływ na wyniki Grupy

Nasze działalność na Bliskim Wschodzie odnotowały znaczny wzrost, co było powodem zakupu magazynu w Dubaju (w strefie wolnego handlu Jebel Ali), aby wesprzeć ten rozwijający się region.

Rozważamy założenie nowej spółki zależnej w Królestwie Arabii Saudyjskiej. Działanie takie wydaje się być koniecznością po wybraniu nas jako głównego dystrybutora Toshiba w tym kraju. Oczekujemy, że posunięcie to przyczyni się do znacznego wzrostu przychodów i zysków z regionu Środkowego Wschodu, jako jednego z najszybciej rosnących rynków.

Jesteśmy na ostatnim etapie zakładania od podstaw spółki w Turcji. Oczekujemy, że kraj z ponad 60 milionami mieszkańców i całkowitym rynkiem sprzedaży komputerów osobistych przekraczającym 2 miliony sztuk, znacznie przyczyni się naszego dalszego rozwoju pod koniec obecnego roku i w latach kolejnych.

Jak już wspomnieliśmy w prospekcie z dnia 4 października 2007 r., zakupiliśmy grunty i rozpoczęliśmy budowę magazynu i powierzchni biurowych w Bratysławie, na Słowacji. Oczekujemy, że projekt ten poprawi naszą wydajność operacyjną. Jest on budowany z zachowaniem najwyższych standardów i znacznie poprawi działania wszystkich nowych linii biznesowych, w które ASBIS Słowacja

zainwestował w ciągu ostatnich trzech miesięcy. Nasza spółka zależna na Słowacji zawarła porozumienie z Sun Microsystems i dzięki temu, oczekujemy znacznego wzrostu jej marży zysku.

Większość zewnętrznych doradców (IDC oraz Gartner) poprawiły swoje szacunki rozwoju rynku komputerów przenośnych (laptopów), co może pozytywnie wpłynąć na wyniki naszych operacji, jako że zawarliśmy umowy z wiodącymi producentami laptopów (Toshiba i Dell).

Część II Sprawozdania finansowe

RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.

Spis treści	Strona
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	22
Niezbadany skonsolidowany bilans	23
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	24
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	25
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	26-35

ASBISC ENTERPRISES PLC
NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY
31 GRUDNIA 2007 R.

ASBISC ENTERPRISES PLC

**RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES
ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.**

Spis treści	Strona
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	22
Niezbadany skonsolidowany bilans	23
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	24
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	25
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	26-35

ASBISC ENTERPRISES PLC
**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.**
(Dane w USD)

	Nota	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 października do 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>
Przychody ze sprzedaży		464.220.786	342.146.251	1.397.348.678	1.008.794.597
Koszt własny sprzedaży		(438.569.449)	(324.290.726)	(1.329.409.427)	(961.101.730)
Zysk (strata) brutto na sprzedaży		25.651.337	17.855.525	67.939.251	47.692.867
Koszty sprzedaży		(9.138.434)	(5.675.494)	(25.357.804)	(17.290.825)
Koszty ogólnego zarządu		(4.572.617)	(4.307.549)	(16.844.589)	(14.318.319)
Zysk operacyjny		11.940.286	7.872.482	25.736.858	16.083.723
Koszty finansowe	5	(1.968.974)	(1.286.738)	(5.192.225)	(3.850.106)
Przychody finansowe	5	512.683	67.890	750.371	142.271
Pozostałe przychody	4	186.703	307.188	336.760	383.238
Odpis wartości firmy		(222.963)	-	(222.963)	-
Zysk/(strata) przed opodatkowaniem	6	10.447.735	6.960.822	21.408.801	12.759.126
Podatek dochodowy	7	(1.082.200)	(796.383)	(2.723.275)	(1.688.816)
Zysk/(strata) netto		9.365.535	6.164.439	18.685.526	11.070.310
Zamortyzowane koszty notowań na giełdzie		-	(1.597.310)	-	(1.597.310)
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego		9.365.535	4.567.129	18.685.526	9.473.000
Średnia ważona podstawowa i rozwodniona liczba akcji w obrocie		53.000.000	48.000.000	49.250.000	48.000.000
Średni ważony podstawowy i rozwodniony zysk/(strata) na akcję z działalności kontynuowanej w centach US		17,67	9,51	37,94	19,74

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY BILANS
WEDŁUG STANU NA 31 GRUDNIA 2007 R.
(dane w USD)**

		Dane niezbadane wg stanu na 31 Grudnia 2007 r. <i>USD</i>	Dane zbadane wg stanu na 31 Grudnia 2006 r. <i>USD</i>
AKTYWA	Nota		
Aktywa obrotowe			
Zapasy		88.279.393	46.177.803
Należności z tytułu dostaw i usług	8	209.740.666	148.790.371
Pozostałe aktywa obrotowe	9	5.150.240	4.726.356
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	20	45.197.152	27.927.606
Aktywa obrotowe ogółem		348.367.451	227.622.136
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	10	16.190.268	7.161.929
Inwestycje	12	99.580	99.580
Wartości niematerialne i prawne	11	1.014.383	1.268.250
Aktywa trwałe ogółem		17.304.231	8.529.759
Aktywa ogółem		365.671.682	236.151.895
PASYWA			
Zobowiązania			
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		181.850.153	117.453.360
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	14	44.635.126	22.960.319
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7	314.464	278.181
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	17	68.676	144.527
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	15	40.767.798	34.377.172
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		267.636.217	175.213.559
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania długoterminowe	16	2.257.497	666.058
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	17	54.878	74.715
Rezerwa na podatek odroczony		22.595	44.997
Zobowiązania długoterminowe ogółem		2.334.970	785.770
Zobowiązania ogółem		269.971.187	175.999.329
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	18	11.100.000	9.600.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	8.138.039
Kapitały rezerwowe		61.082.252	42.414.527
Kapitał własny ogółem		95.700.495	60.152.566
Pasywa ogółem		365.671.682	236.151.895

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 r.**

(dane w USD)

	Kapitał zakładowy USD	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ceny nominalnej USD	Zyski zatrzymane USD	Rezerwa Walutowa USD	Ogółem USD
Stan na 1 stycznia 2006 r.	9.600.000	8.138.039	32.531.547	690.051	50.959.637
Zysk Okres od 1 stycznia 2006 r. do 30 września 2006 r.	-	-	9.473.000	-	9.473.000
Nadwyżka wartości godziwej aktywów netto przeniesionych na rzecz Grupy nad ceną nabycia jednostek zależnych	-	-	37.681	-	37.681
Dywidendy za 2005 r.	-	-	(960.000)	-	(960.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	642.248	642.248
Stan na 31 grudnia 2006 r./ 1 Stycznia 2007 r.	9.600.000	8.138.039	41.082.228	1.332.299	60.152.566
Zysk Okres od 1 stycznia 2007 r. do 31 grudnia 2007 r.	-	-	18.685.526	-	18.685.526
Emisja akcji	1.500.000	17.318.761	-	-	18.818.761
Koszty emisji akcji	-	(1.938.557)	-	-	(1.938.557)
Dywidenda za 2006 r.	-	-	(960.000)	-	(960.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	942.199	942.199
Stan na 31 grudnia 2007 r.	11.100.000	23.518.243	58.807.754	2.274.498	95.700.495

ASBISC ENTERPRISES PLC
**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.**

(dane w USD)

	Okres od 1 października do 31 grudnia 2007 r.	Okres od 1 października do 31 grudnia 2006 r.	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r.	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r.
Noty	USD	USD	USD	USD
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowe	10.447.735	6.960.822	21.408.801	12.759.126
Korekty:				
Różnice kursowe z konsolidacji	47.563	(201.570)	309.552	117.254
Odpisane koszty notowania na giełdzie	-	(1.597.310)	-	(1.597.310)
Amortyzacja środków trwałych	10 287.350	360.642	1.127.390	1.133.232
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	11 207.144	185.202	771.690	710.085
Odpis wartości firmy	222.963	(39.031)	222.963	-
Odsetki otrzymane	(86.196)	(67.890)	(415.417)	(115.831)
Odsetki zapłacone	930.336	693.277	2.777.555	1.620.161
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych	(29.492)	(1.416)	(54.668)	(11.546)
Zysk z działalności operacyjnej przed zmianą stanu kapitału obrotowego	12.027.403	6.292.726	26.147.867	14.615.171
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu zapasów	(8.235.345)	44.318.124	(42.101.590)	13.284.743
(Zwiększenie)/zmniejszenie stanu należności z tytułu dostaw i usług	(747.724)	(15.312.102)	(60.950.295)	(37.604.098)
(Zwiększenie)/ zmniejszenie stanu pozostałych aktywów obrotowych	(789.111)	2.333.175	(423.885)	(558.828)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług	(6.660.668)	(36.685.510)	64.396.793	1.949.308
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych	16.367.619	1.458.953	19.492.784	2.427.870
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych z działalności operacyjnej	11.962.174	2.405.366	6.561.674	(5.885.834)
Podatki zapłacone netto	7 (1.200.055)	(828.455)	(2.686.991)	(1.272.515)
Zapłacone odsetki	(930.336)	(693.277)	(2.777.555)	(1.620.161)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności operacyjnej	9.831.783	883.634	1.097.128	(8.778.510)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej				
Odsetki otrzymane	86.196	67.890	415.417	115.831
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych	10 (4.147.027)	(379.155)	(7.550.034)	(1.104.675)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	11 (96.798)	(161.542)	(567.214)	(526.349)
Płatności za zakup udziałów w spółce zależnej	(49.447)	(21.047)	(49.447)	(21.047)
Gotówka netto uzyskana z zakupu spółki zależnej	(125.217)	430.963	(125.217)	430.963
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych				
I wartości niematerialnych i prawnych	133.435	(1.836)	264.734	54.435
Zwiększenie inwestycji	-	-	-	(9.580)
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej	(4.198.858)	(64.727)	(7.611.761)	(1.060.422)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej				
Dywidendy wypłacone	23 -	-	(960.000)	(960.000)
Wpływy netto z tytułu emisji akcji powyżej ich ceny nominalnej	16.880.205	-	16.880.205	-
Wpływy/wydatki z tytułu kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego	1.583.755	94.506	1.549.200	(152.397)
Wpływy/wydatki z tytułu kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego	3.283.353	8.111.064	5.080.514	12.023.147
Wpływy/wydatki środków pieniężnych netto z działalności finansowej	21.747.313	8.205.570	22.549.919	10.910.750
Zwiększenie netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	27.380.238	9.024.477	16.035.285	1.071.818
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu	20 1.905.488	4.225.964	13.250.441	12.178.623
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	20 29.285.726	13.250.441	29.285.726	13.250.441

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R. (dane w USD)

1. Utworzenie Spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Podmiotem dominującym Grupy jest K.S. Holdings Limited, spółka zawiązana na Cyprze.

2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze niezbadane sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowym Standardem Rachunkowości (MSR) 34 Śródroczna Sprawozdawczość Finansowa

Główne zasady rachunkowości

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2006 r.

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

3. Sezonowość sprzedaży

Przychody Grupy Kapitałowej, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Wynika to ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

4. Pozostałe przychody

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>
Odzyskane należności nieściągalne	98,208	77,360
Pozostałe przychody	238,552	305,878
	<u>336,760</u>	<u>383,238</u>

5. Przychody/(koszty) finansowe netto

	Okres od 1 stycznia do 31 stycznia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 <i>USD</i>
Przychody z tytułu odsetek	415.417	115.831
Pozostałe przychody finansowe	6.070	6.629
Zysk netto z tytułu różnic kursowych	328.884	19.811
	<u>750.371</u>	<u>142.271</u>
Odsetki na rzecz banków	2.777.555	1.620.161
Oplaty na rzecz banków	857.155	609.832
Odsetki z tytułu faktoringu	692.965	573.451
Oplaty z tytułu faktoringu	560.986	552.045
Pozostałe koszty finansowe	116.509	266.405
Odsetki dla dostawców	187.055	228.212
	<u>(5.192.225)</u>	<u>(3.850.106)</u>
Netto	<u>(4.441.854)</u>	<u>(3.707.835)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.
(dane w USD)**

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Okres od 1 stycznia do 31 stycznia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>
Zysk brutto wykazywany jest po dodaniu:		
(a) Zysku z tytułu różnic kursowych i po odliczeniu:	328.884	19.811
(b) Amortyzacji	1.127.390	1.133.232
(c) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych oraz wartości firmy	771.690	710.085
(d) Odsetek i opłat na rzecz banków	3.634.710	2.229.993
(e) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	639.066	630.681
(f) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	622.707	562.709
(g) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	136.178	21.000

7. Podatki

	Okres od 1 stycznia do 31 stycznia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>
Stan na 1 stycznia	278.181	(76.446)
Rezerwa na bieżący okres/rok	2.729.389	1.622.736
Deficyt/nadpłata rezerwy z lat ubiegłych	(6.114)	4.406
Kwoty zapłacone netto	(2.686.991)	(1.272.515)
Stan na 31 grudnia	314.464	278.181

Na obciążenie podatkowe spółek Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

Na skonsolidowany podatek w bieżącym okresie składają się następujące pozycje:

	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>
Podatek dochodowy od osób prawnych za bieżący okres	2.729.389	1.622.736
Deficyt rezerwy z lat ubiegłych	(6.114)	4.406
Obciążenie podatkiem odroczonym	-	61.674
Rezerwa na bieżący okres	2.723.275	1.688.816

ASBISC ENTERPRISES PLC**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.**

(dane w USD)

8. Należności z tytułu dostaw i usług

	Na dzień 31 Grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 Grudnia 2006 r. USD
Należności z tytułu dostaw i usług	212.230.205	150.948.946
Rezerwa na należności wątpliwe	(2.489.539)	(2.158.575)
	<u>209.740.666</u>	<u>148.790.371</u>

9. Pozostałe aktywa obrotowe

	Na dzień 31 Grudnia 2007 USD	Na dzień 31 Grudnia 2006 USD
Pozostałe należności i zaliczki	2.201.394	2.070.308
Należności z tytułu VAT i innych podatków	1.883.234	1.878.527
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego	117.844	118.096
Pożyczki udzielone	39.367	24.165
Zaliczki dla dostawców	58.504	114.802
Rozliczenia kwot wypłaconych zaliczkowo pracownikom	272.046	137.511
Depozyty	577.851	199.612
Należność od jednostki dominującej najwyższego szczebla	-	63.205
Kwoty należne od członków Zarządu - wykonawczych	-	120.130
	<u>5.150.240</u>	<u>4.726.356</u>

Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy stanowi dobre przybliżenie ich wartości godziwej.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 grudnia 2007 r.
(dane w USD)

10. Rzeczowe aktywa trwałe

	Grunty i budynki <i>USD</i>	Maszyny magazyny <i>USD</i>	Meble i wyposażenie <i>USD</i>	Sprzęt biurowy <i>USD</i>	Środki transportu <i>USD</i>	Sprzęt Komputer. <i>USD</i>	Ogółem <i>USD</i>
Koszty							
Stan na 1 stycznia 2006 r.	4.734.874	85.619	662.465	1.034.362	1.441.501	2.754.356	10.713.177
Różnica kursowa							
W bilansie otwarcia	349.604	13.544	49.217	89.571	154.027	194.770	850.733
Zwiększenia z tytułu nabycia podmiotu zależnego	-	44.427	1.601	1.194	61.314	4.488	113.024
Zwiększenia	63.544	-	251.445	138.828	265.711	385.147	1.104.675
Zmniejszenia	-	-	(1.955)	(33.631)	(158.180)	(113.950)	(307.716)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	5.148.022	143.590	962.773	1.230.324	1.764.373	3.224.811	12.473.893
Różnica kursowa							
w bilansie otwarcia	356.148	15.114	114.481	90.978	155.895	238.963	971.579
Zwiększenia z tytułu nabycia podmiotu zależnego	-	-	8.511	9.604	59.602	21.328	99.045
Zwiększenia	7.418.715	6.083	184.293	602.649	772.047	748.270	9.732.057
Zmniejszenia	-	-	(13.123)	(106.842)	(424.116)	(640.088)	(1.184.169)
Stan na 31 grudnia 2007 r.	12.922.885	164.787	1.256.935	1.826.713	2.327.801	3.593.284	22.092.405
Skumulowane umorzenie							
Stan na 1 stycznia 2006 r.	462.487	43.837	319.135	546.338	836.038	1.841.702	4.049.537
Skumulowana amortyzacja							
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	34.037	6.400	23.474	64.590	83.092	147.882	359.475
Odpis za rok	142.418	31.545	85.436	131.714	243.163	498.956	1.133.232
Nabycie jednostki zależnej	-	14.068	114	131	19.149	1.085	34.547
Zmniejszenia	-	-	(1.822)	(31.513)	(123.861)	(107.631)	(264.827)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	638.942	95.850	426.337	711.260	1.057.581	2.381.994	5.311.964
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	52.708	11.899	30.671	80.542	107.169	195.959	478.948
Odpis za rok	147.561	25.404	127.806	145.944	285.066	395.609	1.127.390
Nabycie jednostki zależnej	-	-	1.043	1.642	10.960	6.447	20.092
Zmniejszenia	-	-	(5.069)	(103.739)	(327.936)	(599.513)	(1.036.257)
Stan na 31 grudnia 2007 r.	839.211	133.153	580.788	835.649	1.132.840	2.380.496	5.902.137
Wartość księgową netto							
31 grudnia 2007 r.	<u>12.083.674</u>	<u>31.634</u>	<u>676.147</u>	<u>991.064</u>	<u>1.194.961</u>	<u>1.212.788</u>	<u>16.190.268</u>
31 grudnia 2006 r.	<u>4.509.080</u>	<u>47.740</u>	<u>536.436</u>	<u>519.064</u>	<u>706.792</u>	<u>842.817</u>	<u>7.161.929</u>

Grunty i budynki zawierają aktywa w trakcie budowy o wartości 6.474.166 USD

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 r.**

(dane w USD)

11. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe <i>USD</i>	Patenty i licencje <i>USD</i>	Ogółem <i>USD</i>
Koszty			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	3.594.088	220.654	3.814.742
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	94.014	-	94.014
Zwiększenia	415.402	110.947	526.349
Zmniejszenia	(5.821)	-	(5.821)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	4.097.683	331.601	4.429.284
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	110.709	5.506	116.215
Zwiększenia z tytułu nabycia spółki zależnej	1.164	-	1.164
Zwiększenia	340.113	227.101	567.214
Zmniejszenia	(318.683)	(8.745)	(327.428)
Stan na 31 grudnia 2007 r.	4.230.986	555.463	4.786.449
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2006 r.	2.315.571	55.946	2.371.517
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	85.253	-	85.253
Odpis za rok	560.638	149.447	710.085
Zmniejszenia	(5.821)	-	(5.821)
Stan na 1 stycznia 2007 r.	2.955.641	205.393	3.161.034
Różnica kursowa w bilansie otwarcia	103.057	808	103.865
Odpis za rok	609.479	162.211	771.690
Nabycie spółki zależnej	752	-	752
Zmniejszenia	(263.526)	(1.749)	(265.275)
Stan na 31 grudnia 2007 r.	3.405.403	366.663	3.772.066
Wartość księgowa netto			
31 Grudnia 2007 r.	825.583	188.800	1.014.383
31 Grudnia 2006 r.	1.142.042	126.208	1.268.250

12. Inwestycje

	Kraj rejestracji	Udział w kapitale zakładowym (%)	Na dzień 31 grudnia 2007 r. <i>USD</i>	Na dzień 31 grudnia 2006 r. <i>USD</i>
Akcje i udziały wg cen nabycia				
Inwestycje w spółkach pozostających pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego				
E-Vision Limited	Cypr	18%	90.000	90.000
Pozostałe inwestycje				
Asekol s.r.o.	Czechy	9,09%	9.580	9.580
			99.580	99.580

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R. (dane w USD)

13. Przejęcia

W ciągu roku spółka przejęła 100% kapitału akcyjnego Asbis Kypros Limited (uprzednio "Microval Commercial Limited"). Różnica pomiędzy wartością księgową pasywów netto przekazanych a kwotą zapłaconą, wynikała ze straty poniesionej przez powyższą spółkę zależną przed datą przejęcia, w wys. USD 222.963, która została spisana.

Wartość księgową netto podstawowych, odrębnie identyfikowanych pozycji aktywów i pasywów przekazanych do grupy w ciągu roku była następująca:

	Na dzień 31 Grudnia 2007
Rzeczowe aktywa trwałe i wartości niematerialne i prawne	79.364
Zapasy	548.548
Należności z tytułu dostaw i usług	619.014
Pozostałe należności	17.875
Zobowiązania i rozliczenia międzyokresowe	(1.313.099)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(125.217)
Identyfikowalne aktywa i pasywa netto	(173.516)
Udział grupy w aktywach pozyskanych netto	222.963
Całkowita kwota zakupu	49.447

Wypływ gotówkowy netto wynikający z transferu:

Całkowity koszt nabycia	(49.447)
Przekazane środki pieniężne i ich ekwiwalenty	(125.217)
Wypływ gotówki netto	(174.664)

Różnica pomiędzy wartością księgową pasywów netto przekazanych do grupy i kwotą zapłaconą stanowią wartość firmy w wysokości USD 222 963.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R. (dane w USD)

14. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe

	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2006 r. USD
Zobowiązania z tytułu faktoringu (Nota a)	13.707.714	9.670.740
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.903.354	605.448
Podatek od towarów i usług	8.886.163	4.265.374
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – wykonawczym	38.318	53.366
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – niewykonawczym	28.411	21.000
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	13.726.390	3.228.154
Rozliczenia międzyokresowe bierne	6.344.766	5.116.237
	<u>44.635.126</u>	<u>22.960.319</u>

Nota a: Wg stanu na 31 grudnia 2007 r. wartość umów faktoringowych wyniosła 32.008.699 USD (w 2006 r.: 25.030.728 USD).

Rodzaje zabezpieczeń tych umów opisano w Nocie 15.

15. Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe

	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2006 r. USD
Kredyty w rachunkach bieżących	15.911.426	14.677.165
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	24.577.864	19.494.450
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	278.508	205.557
	<u>40.767.798</u>	<u>34.377.172</u>

Na 31 grudnia 2007 r. w krajach, w których Spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność Grupa korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- kredyty w rachunkach bieżących 25.980.656 USD (31 grudnia 2006 r.: 16.590.934 USD)
- kredyty krótkoterminowe/kredyty odnawialne 30.134.980 USD (31 grudnia 2006 r.: 19.819.699 USD)
- gwarancje bankowe 6.581.440 USD (31 grudnia 2006 r.: USD 4.210.843)

W okresie zakończonym 31 grudnia 2007 r. Grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty, kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym okresie 8,5% (w 2006 r.: 9,0%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i inne kredyty udzielone Spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw zmienny (first floating charge) na wszystkich aktywach Spółki na łączną kwotę w wysokości 4.000.000 USD
- Zastaw zmienny (second floating charge) na całości przedsiębiorstwa, w tym na nieopłaconym kapitale Spółki, wartości firmy i zadłużeniu w wartości księgowej, na kwotę 2.000.000 USD plus odsetki.
- Zastaw zmienny (third floating charge) na wszystkich aktywach Spółka na łączną kwotę 1.200.000 USD
- Zastaw zmienny (fourth floating charge) na wszystkich aktywach Spółka na łączną kwotę 1.000.000 USD
- Hipoteka na ¼ nieruchomości spółki Diamond Properties Ltd. (podmiot wynajmujący zakupioną w Limassol nieruchomość wykorzystywaną na potrzeby siedziby Spółki) na kwotę 2.800.000 USD oraz cesja praw i zobowiązań z tytułu umowy sprzedaży zawartej pomiędzy Diamond Properties Ltd. a Spółką
- Hipoteka na znajdującym się w Czechach, Ukrainie i Słowacji gruncie i budynkach będących własnością Grupy.
- Gwarancje osobiste udzielone przez Dyrektora Naczelnego odnośnie pewnych kredytów udzielonych spółce zarejestrowanej na Cyprze.
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne i – w niektórych wypadkach – gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem: 2.901.663 USD (na dzień 31 grudnia 2006 r.: 3.885.064 USD)

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.
(dane w USD)**

16. Zobowiązania długoterminowe

	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2006 r. USD
Kredyty bankowe	2,136,096	612,602
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	121,401	53,456
	<u>2,257,497</u>	<u>666,058</u>

17. Leasing finansowy

	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2006 r. USD
Zobowiązanie z tytułu leasingu finansowego	123,554	219,242
Minus: Kwota płatna w ciągu jednego roku	(68,676)	(144,527)
Kwota płatna w latach od 2. do 5. (włącznie)	<u>54,878</u>	<u>74,715</u>

18. Kapitał zakładowy

	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2006 r. USD
Kapitał statutowy 63.000.0000 akcji o wartości nominalnej 0,20 USD każda (2006: 48.000.000 akcji zwykłych o wartości 0,20 USD)	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony 55.500.000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda	<u>11.100.000</u>	<u>9.600.000</u>

Dnia 17 września 2007 r. Rada Dyrektorów podjęła decyzję o emisji 7.500.000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda z premią nad ceną nominalną w wysokości 17.318.761 USD.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony kapitał akcyjny wynosił 55.500.000 akcji zwykłych o wartości nominalnej 0,20 USD każda.

19. Sprawozdawczość wg segmentów działalności

Grupa prowadzi działalność w jednym segmencie rynkowym (dystrybucja komponentów sprzętu informatycznego) w szeregu regionów geograficznych.

Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną sprzedaży realizowanej przez Grupę, niezależnie od miejsca pochodzenia towaru.

	Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży	
	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2007 r. USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. USD
Kraje byłego Związku Radzieckiego	681.730.050	491.246.643
Europa Wschodnia	452.913.972	342.540.983
Europa Zachodnia	124.738.564	88.783.690
Bliski Wschód i Afryka	111.642.542	68.656.262
Pozostałe	<u>26.323.550</u>	<u>17.567.019</u>
Przychody ze sprzedaży ogółem	<u>1.397.348.678</u>	<u>1.008.794.597</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R.
(dane w USD)**

20. Środki pieniężne i inne aktywa pieniężne

	Na dzień 31 grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 grudnia 2006 r. USD
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	45.197.152	27.927.606
Kredyty w rachunkach bieżących – Nota 15	(15.911.426)	(14.677.165)
	29.285.726	13.250.441

Salda środków pieniężnych na rachunkach bankowych obejmują kwotę 2.901.663 USD (31 grudnia 2006 r.: 3.885.064 USD) stanowiącą zabezpieczenie zobowiązań.

21. Transakcje i salda z podmiotami powiązаныmi

Podmiotem dominującym Grupy jest K.S. Holdings Limited, spółka zarejestrowana na Cyprze. Transakcje pomiędzy K.S. Holdings Limited a jej podmiotami zależnymi podlegały wyłączeniom konsolidacyjnym. W toku zwykłej działalności Grupa zawarła w ciągu roku na warunkach rynkowych następujące transakcje z E-Vision Limited, spółką pozostającą pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego, oraz jej podmiotami zależnymi:

	Okres od 1 stycznia do 31 stycznia 2007 r. USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. USD
Zakup usług i oprogramowania komputerowego – E-Vision Limited	575.000	570.000
Przychody z tytułu odsetek	7.844	8.096

Salda z podmiotami powiązаныmi

	Na dzień 31 Grudnia 2007 r. USD	Na dzień 31 Grudnia 2006 r. USD
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego E-Vision Limited	117.844	118.096

Pożyczka udzielona E-Vision Limited jest niezabezpieczona i oprocentowana wg trzymiesięcznej stopy LIBOR + marża w wysokości 2% rocznie.

Transakcje i salda z kluczowymi członkami kierownictwa

	Okres od 1 stycznia do 31 stycznia 2007 r. USD	Okres od 1 stycznia do 31 grudnia 2006 r. USD
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	622.707	562.709
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	136.178	21.000
	758.885	583.709

	Na dzień 31 Grudnia 2007 USD	Na dzień 31 Grudnia 2006 USD
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów - wykonawczym	38.318	53.366
- niewykonawczym	28.411	21.000
	66.729	74.366

Kwoty należne od członków Rady Dyrektorów	-	120.130
---	---	---------

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO ZA OKRES ZAKOŃCZONY 31 GRUDNIA 2007 R. (dane w USD)

22. Zobowiązania warunkowe

Na dzień 31 grudnia 2007 r. Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów o łącznej wartości wg kosztu nabycia wynoszącej 7.744.576 USD, które to zapasy znajdowały się w drodze na 31 grudnia 2007 r. i zostały dostarczone w styczniu 2008 r. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawcy nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ – zgodnie z warunkami zakupu – tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę przed końcem okresu objętego sprawozdaniem.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych na łączną kwotę 6.581.440 USD udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. Grupa posiadała zobowiązania kapitałowe w wysokości około 1.570.000 USD reprezentujące szacowany koszt zakończenia budowy na Słowacji.

Na dzień 31 grudnia 2007 r. Grupa nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

23. Dywidendy

Za rok zakończony 31 grudnia 2006 r. Zarząd zaproponował wypłatę dywidendy w ostatecznej wysokości 0,02 USD na akcję, całkowita wartość dywidendy wyniosła 960.000 USD. Proponowana dywidenda została zatwierdzona na Zwyczajnym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy, które odbyło się w 23 kwietnia 2007 r. i została wypłacona 11 maja 2007 r.

24. Zdarzenia po dniu bilansowym

Po dniu bilansowym nie wystąpiły żadne istotne zdarzenia.