

**RAPORT OKRESOWY
ZA OKRES TRZECH I DZIEWIĘCIU MIESIĘCY
ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008**

Limassol, 4 listopada 2008

SPIS TREŚCI

	Page
CZĘŚĆ I INFORMACJE DODATKOWE	4
CZĘŚĆ II SPRAWOZDANIE FINANSOWE	16

Poniższy raport został przygotowany zgodnie z artykułem 86 ustęp 1 punkt 1 Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 października 2005 r. w sprawie raportów bieżących i okresowych publikowanych przez emitentów papierów wartościowych.

PREZENTACJA DANYCH FINANSOWYCH I POZOSTAŁYCH DANYCH

Zawarte w niniejszym raporcie odwołania do Spółki dotyczą spółki ASBISc Enterprises Plc, natomiast wszelkie odwołania do Grupy dotyczą ASBISc Enterprises Plc oraz skonsolidowanych z nią podmiotów zależnych. Wyrażenia „my”, „nas”, „nasz” oraz podobne, co do zasady, odnoszą się do Grupy (w tym do jej odpowiednich podmiotów zależnych, w zależności od kraju, o którym mowa), chyba że z kontekstu jasno wynika, że odnoszą się one tylko do samej Spółki.

Dane finansowe i operacyjne

Niniejszy raport zawiera sprawozdania finansowe Grupy i inne dane finansowe w odniesieniu do Grupy. W szczególności zawiera okresowe skonsolidowane sprawozdania finansowe za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2008 r. Załączone sprawozdania finansowe zostały sporządzone według Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej ("IFRS") i zaprezentowane w dolarach amerykańskich.

Walutą funkcjonalną oraz walutą prezentacji naszego skonsolidowanego sprawozdania finansowego jest dolar amerykański. Z tego względu transakcje w walutach innych niż nasza waluta funkcjonalna są przeliczane na dolary amerykańskie zgodnie z kursem wymiany obowiązującym w dniu danej transakcji.

Niektóre dane arytmetyczne zawarte w niniejszym raporcie kwartalnym, w tym dane finansowe i operacyjne, zostały zaokrąglone. Z tego powodu w niektórych z przedstawionych w raporcie tabel suma kwot w danej kolumnie lub wierszu może różnić się nieznacznie od wartości łącznej podanej dla danej kolumny lub wiersza.

Prezentacja walut

O ile nie wskazano inaczej, wszystkie odniesienia w niniejszym raporcie kwartalnym do „USD” i „dolara amerykańskiego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Stanach Zjednoczonych; wszystkie odniesienia do „EUR” i „euro” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w państwach członkowskich Unii Europejskiej, które przyjęły jednolitą walutę zgodnie z Traktatem WE, czyli Traktatem ustanawiającym Wspólnotę Europejską, podpisanym 25 marca 1957 r. w Rzymie, zmienionym Traktatem o Unii Europejskiej, podpisanym 7 lutego 1992 r. w Maastricht i Traktatem z Amsterdamu podpisanym 2 października 1997 r. w Amsterdamie, z uwzględnieniem Rozporządzeń Rady (WE) nr 1103/97 i 974/98; wszystkie odniesienia do „PLN” i „złotego” są odniesieniami do prawnego środka płatniczego w Polsce.

Wszystkie kwoty w dolarach amerykańskich, złotych polskich i euro wyrażone są w tysiącach, z wyjątkiem danych dotyczących liczby akcji i wartości przypadających akcję, o ile nie zaznaczono inaczej.

STWIERDZENIA ODNOSZĄCE SIĘ DO PRZYSZŁOŚCI

Niniejszy raport zawiera stwierdzenia dotyczące oczekiwań związanych z przyszłością naszej działalności, wyników finansowych i wyników operacyjnych. Wiele stwierdzeń tego typu zawiera się w określeniach takich jak „może”, „będzie”, „oczekiwać”, „przewidywać”, „uważać”, „szacować” oraz podobnych, użytych w niniejszym raporcie. Z natury stwierdzenia te podlegają wielu założeniom, ryzyku i niepewności. W związku z tym rzeczywiste wyniki mogą zasadniczo różnić się od tych, które wyrażono, lub których można oczekiwać na podstawie stwierdzeń odnoszących się do oczekiwań co do przyszłości. Zwracamy uwagę czytelników, aby zbytnio nie polegali na takich stwierdzeniach, gdyż są one aktualne jedynie w momencie sporządzania niniejszego Sprawozdania.

Powyższe zastrzeżenia należy uwzględnić w związku z wszelkimi dalszymi pisemnymi lub ustnymi stwierdzeniami odnoszącymi się do oczekiwań wobec przyszłości, wydanymi przez nas lub przez osoby działające w naszym imieniu. Nie bierzemy na siebie żadnego zobowiązania do weryfikacji ani do potwierdzenia oczekiwań analityków lub danych szacunkowych, ani też do publicznego wydania jakichkolwiek korekt do tego typu stwierdzeń w celu odzwierciedlenia zdarzeń lub okoliczności zachodzących po dacie wydania niniejszego raportu.

Część I Informacje dodatkowe

1. Wprowadzenie

ASBISc Enterprises Plc jest jednym z czołowych dystrybutorów produktów branży informatycznej („IT”) na rynkach Wschodzących Europy i Azji: Europie Środkowo-Wschodniej, republikach nadbałtyckich, krajach byłego Związku Radzieckiego, na Bliskim Wschodzie i w Afryce Północnej łączącym szeroki zasięg geograficzny działalności z szerokim portfolio produktów dystrybuowanych w modelu "one-stop-shop". Działalność Spółki koncentruje się w następujących krajach: Polska, Czechy, Słowacja, Rumunia, Chorwacja, Słowenia, Bułgaria, Serbia, Węgry, Rosja, Ukraina, i kraje Bliskiego Wschodu (włączając między innymi Zjednoczone Emiraty Arabskie, Arabia Saudyjska, Katar i Kuwejt).

Grupa jest dystrybutorem serwerów, komputerów stacjonarnych i laptopów dla podmiotów zajmujących się montażem sprzętu, integratorów systemów i sprzedawców detalicznych. Asortyment produktów informatycznych oferowany przez nas obejmuje szerokie spektrum komponentów, modułów, urządzeń peryferyjnych oraz mobilnych systemów informatycznych. Większość oferowanych produktów nabywamy od wiodących międzynarodowych producentów, takich jak Intel, Advanced Micro Devices („AMD”), Seagate, Samsung, Microsoft, Toshiba, Dell i Hitachi. Ponadto, coraz większa część naszych przychodów pochodzi ze sprzedaży produktów informatycznych pod markami własnymi Prestigio i Canyon. Dodatkowo oferujemy produkty typu "white label", dystrybuowane przez Grupę oraz brandowane nazwami niektórych naszych największych klientów.

Rozpoczęliśmy działalność w 1992 r. na Białorusi. W 1995 r. założona została spółka holdingowa na Cyprze, a Grupa przeniosła siedzibę do Limassol. Poprzez cztery główne centra dystrybucyjne (w Czechach, Holandii, Finlandii i Zjednoczonych Emiratach Arabskich) nasza cypryjska centrala wspiera i nadzoruje działalność sieci placówek, składającej się z 33 magazynów w 26 krajach. Za pośrednictwem naszej sieci dystrybucyjnej dostarczamy produkty do krajów, w których prowadzimy bezpośrednio działalność operacyjną, a także bezpośrednio do klientów łącznie w ok. 70 krajach.

Siedziba Spółki mieści się w Diamond Court, 43 Kolonakiou Street, Ayios Athanasios, CY-4103 Limassol, Cypr.

2. Podsumowanie wyników działalności w okresie trzech i dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008

Główne wydarzenia w okresie trzech i dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 roku:

- Przychody wzrosły o 8,7% do U.S. \$ 427,254 z U.S. \$ 393,072 w analogicznym okresie 2007 roku. Łącznie po dziewięciu miesiącach 2008 roku przychody wzrosły o 21,3% do U.S. \$ 1,132,058 z U.S. \$ 933,128 w analogicznym okresie 2007 roku.
- Przychody wzrosły we wszystkich głównych regionach naszego działania, zarówno w okresie trzech jak i dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 – w porównaniu do analogicznego okresu 2007 roku.

Region	Q3 2008	Q3 2007	Q1 - Q3 2008	Q1 - Q3 2007
Kraje byłego ZSRR	211,844	199,823	518,632	452,667
Europa Środkowa i Wschodnia	123,466	122,556	356,238	296,534
Europa Zachodnia	36,983	33,764	102,848	89,515
Środkowy Wschód i Afryka	45,996	32,630	128,809	75,565
Pozostałe	8,964	4,299	25,532	18,847
Razem	427,254	393,072	1,132,058	933,128

- Zysk brutto za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2008 wzrósł o 15,1% do U.S. \$ 21,304 z U.S. \$ 18,509 w analogicznym okresie 2007 roku. Marża zysku brutto osiągnęła poziom 5.0% w porównaniu do 4.7% w analogicznym okresie 2007 roku.

Łącznie w okresie dziewięciu miesięcy 2008 roku zysk brutto wzrósł o 48,3% do U.S. \$ 62,692 z U.S. \$ 42,288 w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dziewięciu miesięcy 2008 roku marżę zysku brutto wzrosła do 5.5% w porównaniu do 4.5% w analogicznym okresie 2007 roku.

- EBITDA w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 osiągnęła U.S. \$ 5,982 w porównaniu do U.S. \$ 8,644 w analogicznym okresie 2007 roku. Marża EBITDA wyniosła 1.4% w porównaniu do 2,2% w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 roku EBITDA wzrosła o 36,6% do U.S. \$ 20,767 z U.S. \$ 15,201 w analogicznym okresie 2007 roku. Marża EBITDA w okresie dziewięciu miesięcy 2008 roku wyniosła 1,8% w porównaniu do 1,6% w analogicznym okresie 2007 roku.
- Zysk netto po opodatkowaniu wyniósł U.S. \$ 3,222 w porównaniu do U.S. \$ 6,152 w analogicznym okresie 2007 roku. Łącznie po dziewięciu miesiącach 2008 roku zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 13% do U.S. \$ 10,530 w porównaniu do U.S. \$ 9,320 w analogicznym okresie 2007 roku.

3. Wybrane dane finansowe

Poniższa tabela przedstawia wybrane skonsolidowane dane finansowe za prezentowane okresy. Dane te powinny być analizowane w połączeniu ze skonsolidowanym sprawozdaniem finansowym oraz sprawozdaniem finansowym z działalności załączonymi do tego raportu.

Wartości wyrażone w dolarach amerykańskich odnoszące się do okresu trzech miesięcy zakończonego 30 września 2008 i 2007 roku, zostały przeliczone na Euro i PLN zgodnie z następującymi zasadami:

- Poszczególne pozycje bilansu – przeliczone po kursie średnim Narodowego Banku Polskiego na dzień bilansowy 31 grudnia 2007: 1 US\$ = 2.4350 PLN oraz 1 EUR = 3.5820 PLN i na dzień 30 września 2008: 1 US\$ = 2.3708 PLN oraz 1 EUR = 3.4083 PLN
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 stycznia a 30 września 2007: 1 US\$ = 2.8412 PLN oraz 1 EUR = 3.8314 PLN i dla okresu 1 stycznia do 30 września 2008: 1 US\$ = 2.2455 PLN oraz 1 EUR = 3.4247 PLN.
- Poszczególne pozycje rachunku zysków i strat oraz rachunku przepływów pieniężnych – przeliczone po kursie reprezentującym średnią arytmetyczną średnich kursów Narodowego Banku Polskiego na ostatni dzień każdego z miesięcy w danym okresie, tzn. dla okresu pomiędzy 1 lipca a 30 września 2007: 1 US\$ = 2.7430 PLN oraz 1 EUR = 3.7968 PLN i dla okresu pomiędzy 1 lipca a 30 września 2008: 1 US\$ = 2.2303 PLN and 1 EUR = 3.3190 PLN.

	Okres od			Okres od		
	1 lipca do 30 września 2008			1 lipca do 30 września 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przychody	427,254	952,904	287,106	393,072	1,078,197	283,975
Koszt własny sprzedaży	-	-	-	-	-	-
	405,950	-905,390	272,790	374,563	1,027,426	270,603
Zysk brutto na sprzedaży	21,304	47,514	14,316	18,509	50,770	13,372
Koszty sprzedaży	-8,139	-18,152	-5,469	-6,172	-16,929	-4,459
Koszty ogólnego zarządu	-7,929	-17,684	-5,328	-4,185	-11,479	-3,023
Zysk operacyjny	5,236	11,679	3,519	8,153	22,363	5,890
Koszty finansowe	-2,061	-4,596	-1,385	-1,069	-2,931	-772
Przychody finansowe	32	72	22	0	0	0
Pozostałe przychody	2	3	1	30	84	22
Ujemna wartość firmy i wartość firmy odpisana netto	0	0	0	0	0	0
Zysk przed opodatkowaniem	3,209	7,158	2,157	7,114	19,515	5,140
Podatek dochodowy	13	-29	-9	-963	-2,640	-695
Zysk netto (po opodatkowaniu)	3,222	7,187	2,165	6,152	16,874	4,444
Udziały mniejszościowe	-65	-145	-44	0	0	0
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego	3,157	7,042	2,122	6,152	16,874	4,444

	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)	USD (cents)	PLN (grosz)	EUR (cents)
Podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej	5,69	12,69	3,82	12,82	35,17	9,26

	Okres od			Okres od		
	1 stycznia do			1 stycznia do		
	30 września 2008			30 września 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
Przepływy (wydatki) pieniężne netto z działalności operacyjnej	-5,368	-12,053	-3,520	-8,405	-23,882	-6,233
Przepływy (wydatki) pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	-12,045	-27,047	-7,898	-3,742	-10,632	-2,775
Przepływy (wydatki) pieniężne netto z działalności finansowej	-784	-1,760	-514	803	2,280	595
Zwiększenie (zmniejszenie) netto stanu środków pieniężnych i ich ekwiwalentów	-18,197	-40,861	-11,931	-11,345	-32,233	-8,413
Środki pieniężne na początek okresu	29,286	65,761	19,202	13,250	37,646	9,826
Środki pieniężne na koniec okresu	11,089	24,900	7,271	1,906	5,414	1,413

	Na dzień 30 września 2008			Na dzień 31 grudnia 2007		
	USD	PLN	EUR	USD	PLN	EUR
	Aktywa obrotowe	412,751	978,549	287,108	348,367	848,275
Aktywa trwałe	27,059	64,152	18,822	17,304	42,136	11,763
Aktywa ogółem	439,810	1,042,702	305,930	365,672	890,411	248,579
Pasywa	336,687	798,216	234,198	269,971	657,380	183,523
Kapitał własny	103,123	244,485	71,732	95,700	233,031	65,056

4. Struktura organizacyjna Grupy ASBIS

Poniższa tabela przedstawia spółki wchodzące w skład organizacji Grupy Asbis:

Spółka	Metoda konsolidacji
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Spółka holdingowa
ISA Hardware Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis PL Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
AS Asbis Baltic (Tallinn, Estonia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Romania S.R.L (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Cr d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Hungary Commercial Limited (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Bulgaria Limited (Sofia, Bułgaria)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis CZ, spol.s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
UAB Asbis Vilnius (Wilno, Litwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Slovenia d.o.o (Trzin, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Middle East FZE (Dubai, Zjednoczone Emiraty Arabskie)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis SK sp.l sr.o (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Europe B.V (Schiphol, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Limited (Charlestown, Irlandia)	Pełna (100% spółka zależna)
FPUE Automatic Systems of Business Control (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Limited–Group (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
OOO ‘ Asbis’-Moscow (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Nordic AB (Jaelfaella, Szwecja)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Marocco Limited (Casablanca, Maroko)	Pełna (100% spółka zależna)
Warranty RU Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (99% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o (Zagrzeb, Chorwacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware Hungary Commercial Limited Liability Co (Budapeszt, Węgry)	Pełna (100% spółka zależna)
Euro-Mall SRL(wcześniej ISA Hardware International S.R.L) (Bukareszt, Rumunia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovakia (Bratysława, Słowacja)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware d.o.o Beograd (Belgrad, Serbia)	Pełna (100% spółka zależna)
ISA Hardware s.r.o Slovenia (Lublana, Słowenia)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Sp.z.o.o (Warszawa, Polska)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Plaza Ltd (wcześniej Prestigio Technologies) (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Europe s.r.o (Praga, Czechy)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Limited (Moskwa, Rosja)	Pełna (100% spółka zależna)
Prestigio Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	Pełna (100% spółka zależna)
Canyon Technology Ltd (Hong Kong, Chiny)	Pełna (100% spółka zależna)
ASBIS NL.B.V. (Amsterdam, Holandia)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Kypros Ltd (Limassol, Cypr)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis TR Bilgisayar Limited Sirketi (Istanbul, Turcja)	Pełna (100% spółka zależna)
SIA “ASBIS LV” Latvia (Ryga, Łotwa)	Pełna (100% spółka zależna)
Megatrend d.o.o. (Sarajewo, Bośnia i Hercegowina)	Pełna (100% spółka zależna)
PTUE IT-MAX (Mińsk, Białoruś)	80% udziałów
CZAO ASBIS (Mińsk, Białoruś)	Pełna (100% spółka zależna)
Asbis Ukraine Limited (Kijów, Ukraina)	66.6% udziałów
ASBIS IT S.R.L.” (Rzym, Włochy)	Pełna (100% spółka zależna)

5. Zmiany w strukturze

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 zarejestrowana została nowa spółka zależna, ASBIS IT S.R.L., z siedzibą w Rzymie, we Włoszech. ASBIS IT S.R.L. został zarejestrowany w celu dystrybucji we Włoszech produktów ASBISc Enterprises Plc sprzedawanych pod markami własnymi Canyon i Prestigio (np. nawigacja GPS, odtwarzacze mp3 i mp4, inne produkty). Powołanie nowej spółki zależnej jest częścią strategii ASBISc Enterprises Plc, obejmującej wzrost sprzedaży produktów pod markami własnymi i wzrost marż. Na dzień 30 września 2008 roku ASBISc Enterprises Plc posiada biura i spółki zależne w 26 krajach.

6. Stanowisko Grupy odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników finansowych

Nie publikowaliśmy prognoz czy szacunków wyników finansowych. Jednakże w trakcie roku niezależni analitycy opublikowali kilka raportów. Wierzymy, że biorąc pod uwagę aktualne otoczenie finansowe (które jest omówione w punkcie 13 – wyniki działalności) możemy nie zrealizować oczekiwań tych niezależnych analityków.

Naszą intencją jest przedstawienie informacji na ten temat, natychmiast po uzyskaniu wszystkich istotnych informacji dotyczących finansów w bieżącym roku.

7. Informacja o wypłacie dywidendy

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 dywidenda nie była wypłacana.

8. Akcjonariusze posiadający, co najmniej 5% akcji ASBISc Enterprises Plc na dzień publikacji raportu

Tabela poniżej przedstawia akcjonariuszy posiadających co najmniej 5% akcji Spółki na dzień publikacji niniejszego raportu i zgodnie z naszą najlepszą wiedzą. Informacje zawarte w tabeli oparte są o informacje otrzymane od udziałowców zgodnie z artykułem 69 par. 1 pkt 2 Ustawy o ofercie publicznej i warunkach wprowadzania instrumentów finansowych do zorganizowanego systemu obrotu oraz o spółkach publicznych.

Akcjonariusz	Liczba akcji	% kapitału zakładowego	Liczba głosów	% głosów
KS Holdings Ltd	25,676,361	46.26%	25,676,361	46.26%
Maizuri Enterprises Ltd	4,800,000	8.65%	4,800,000	8.65%
Alpha Ventures S.A.	3,200,000	5.76%	3,200,000	5.76%
Sangita Enterprises Ltd	2,800,000	5.05%	2,800,000	5.05%
Free float*	19,023,639	34.28%	19,023,639	34.28%
Razem	55,500,000	100.00%	55,500,000	100.00%

* Włączając akcjonariuszy posiadających więcej niż 1% kapitału zakładowego, którzy byli objęci zakazem sprzedaży akcji do 30 października 2008 r. (około 15% wolnego obrotu objęte było zakazem sprzedaży akcji). Z wyłączeniem tych akcji, na dzień 30 września 2008 r. akcje w wolnym obrocie stanowiły około 20% kapitału zakładowego.

9. Zmiany w ilości akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów Asbis Enterprises Plc

Poniższa tabela prezentuje informację o liczbie akcji posiadanych przez członków Rady Dyrektorów na dzień publikacji tego raportu. Dwoch członków Rady Dyrektorów nabyło akcje Spółki w okresie pomiędzy 12 sierpnia 2008 (data publikacji raportu za drugi kwartał 2008) i 4 listopada 2008 (data publikacji niniejszego raportu).

W dniu 3 września 2008 Spółka została poinformowana przez dwóch dyrektorów niewykonawczych o nabyciu w dniu 28 września 2008 akcji Spółki. Dyrektor niewykonawczy Paul Swigart nabył w dniu 28 sierpnia 2008: 15,171 (piętnaście tysięcy sto siedemdziesiąt jeden) akcji po cenie PLN 7.00 za akcję (łącznie cena wszystkich nabytych akcji wyniosła PLN 106,197). Akcje zostały nabyte poza rynkiem regulowanym i nie są przedmiotem obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Przed tą transakcją Paul Swigart nie posiadał akcji Spółki. W rezultacie transakcji Paul Swigart posiada 15,171 (piętnaście tysięcy sto siedemdziesiąt jeden) akcji, które reprezentują 0,03% kapitału zakładowego Spółki i dają prawo do 0,03% wszystkich głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Dyrektor Niewykonawczy John Hirst nabył w dniu 28 września 2008 9,031 (dziewięć tysięcy trzydzieści jeden) akcji po cenie PLN 7.00 za akcję (łącznie cena wszystkich nabytych akcji wyniosła PLN 63,217). Akcje zostały nabyte poza rynkiem regulowanym i nie są przedmiotem obrotu na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Przed transakcją John Hirst posiadał 75,600 akcji Spółki, które reprezentowały 0,14% kapitału zakładowego Spółki i dawały prawo do 0,14% wszystkich głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy. W rezultacie transakcji John Hirst posiada 84,631 akcji, które reprezentują 0,15% kapitału zakładowego Spółki i dają prawo do 0,15% wszystkich głosów na Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy.

Informacje zawarte w tabeli oparte są na informacjach otrzymanych od członków Rady Dyrektorów, zgodnie z Art. 160 par. 1 Ustawy o obrocie instrumentami finansowymi.

Imię i nazwisko	Liczba akcji	% kapitału zakładowego
Siarhei Kostevitch	25,676,361	46.26%
John Hirst	84,631	0.15%
Marios Christou	400,000	0.72%
Laurent Journoud	400,000	0.72%
Constantinos Tziamalis	35,000	0.06%
Paul Swigart	15,171	0,03%

10. Informacje o istotnych postępowaniach administracyjnych lub sądowych dotyczących Asbis Enterprises Plc lub spółek zależnych podlegających konsolidacji

Na dzień 30 września 2008 r. nie toczyły się żadne postępowania sądowe, arbitrażowe lub przed organem administracji dotyczące zobowiązań lub wierzytelności Asbis Enterprises Plc lub jednostek zależnych, których wartość przekraczała 10% kapitałów własnych emitenta.

11. Informacje o zawarciu przez Emitenta lub jednostki zależne transakcji z podmiotami powiązanymi

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 nie zawarliśmy z podmiotami powiązanymi żadnych transakcji innych niż typowe, których wartość przekroczyła ekwiwalent 500 Euro wyrażony w złotych polskich.

12. Informacje o udzieleniu przez Emitenta lub spółki Grupy poręczeń kredytów lub pożyczek i udzieleniu gwarancji

W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 Asbis Enterprises Plc, ani żadna ze spółek zależnych nie udzieliła poręczeń kredytów lub pożyczek, także gwarancji innemu podmiotowi, których wartość wynosiłaby co najmniej 10% kapitałów własnych Spółki.

13. Pozostałe informacje istotne dla oceny sytuacji kadrowej, gospodarczej i finansowej Spółki a także jej wyników finansowych

Istotne czynniki wpływające na sytuację finansową i wyniki działalności

Na nasze wyniki działalności wpływa i oczekuje się, że nadal będzie wpływać szereg czynników, w tym konkurencja cenowa ze strony innych podmiotów, niskie marże zysku brutto, potencjalne starzenie się zapasów i spadek cen, zmiany kursów walut, wahania stóp procentowych, rynki rosnące oraz sezonowość działalności. Czynniki te zostały szerzej omówione poniżej.

Światowy kryzys finansowy

Światowy kryzys finansowy, który doprowadził globalną ekonomię do dramatycznego spowolnienia wpłynął na naszą dotychczasową działalność i jest spodziewane, że będzie miał na nią wpływ w przyszłości. Kryzys finansowy, który pojawił się na rynkach naszej działalności może mieć wpływ na wielkość naszych przychodów i zysków.

Kryzys może spowodować – wśród innych rzeczy – zacieśnienie polityki kredytowej, co może mieć również wpływ na niektórych z naszych klientów. To w efekcie, może spowodować zmniejszenie popytu i niższy od oczekiwanego poziom generowanych zysków.

W tym momencie bardzo istotne jest aby podkreślić, że władze Spółki wierzą, że dotychczas sytuacja finansowa Grupy jest nienaruszona i nie przewidujemy żadnych problemów z utrzymaniem zdolności Grupy do utrzymania dotychczasowej sytuacji finansowej.

Konkurencja i presja cenowa

Rynek dystrybucji produktów informatycznych jest rynkiem silnie konkurencyjnym, zwłaszcza pod względem asortymentu i jakości produktów, poziomu zapasów, cen, zakresu usług dla klientów oraz dostępności kredytu kupieckiego. W związku z tym na rynku tym obserwuje się presję na marże ze strony konkurujących podmiotów oraz nowych uczestników rynku. Konkurujemy w skali międzynarodowej z wieloma różnej wielkości podmiotami prowadzącymi działalność na różnych rynkach geograficznych i oferującymi różne kategorie produktów. Na każdym ze swych rynków napotykamy konkurencję ze strony szeregu podmiotów, wśród których są zarówno dystrybutorzy międzynarodowi, tacy jak np. Avenet Inc., Tech Data Corp., Ingram Micro Inc. czy Arrow Electronics Inc., z których każdy jest znacznie większy od nas, ale ich zasięg geograficzny nie zawsze pokrywa się z naszym lokalnym zasięgiem, jak i dystrybutorzy regionalni bądź lokalni w rodzaju Elko (obecny głównie w krajach bałtyckich, Rosji, Ukrainie i regionie Adriatyku), Kvazar Micro i Millennium Distribution (na terenie byłego Związku Radzieckiego), ABC Data i Action (w Polsce) oraz ATC i BGS-Levi w Czechach i na Słowacji.

Konkurencja i presja cenowa ze strony konkurujących podmiotów i nowych uczestników rynku mogą spowodować znaczny spadek oferowanych przez nas cen sprzedaży. Wspomniana presja może również doprowadzić do zmniejszenia naszego udziału rynkowego na niektórych z naszych rynków. Presja cenowa może wywrzeć istotny, niekorzystny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku i naszą ogólną rentowność, w szczególności ze względu na fakt, że notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w wypadku większości podmiotów obecnych na rynku – stosunkowo niskie i wrażliwe na zmiany cen sprzedaży.

Niskie marże zysku brutto

Notowane przez nas marże zysku brutto są – podobnie, jak w przypadku innych dystrybutorów – niskie i przewidujemy, że taki stan utrzyma się w przyszłości. Rosnąca konkurencja związana z konsolidacją branży i niskim popytem na niektóre produkty informatyczne może utrudnić nam utrzymanie lub podwyższenie marż. Część naszych kosztów operacyjnych jest stosunkowo niezależna od sprzedaży, a wydatki planuje się częściowo na podstawie wartości spodziewanych zamówień, prognozowanych w warunkach ograniczonej znajomości przyszłego popytu. W związku z tym możemy nie być w stanie zmniejszyć procentowego udziału kosztów operacyjnych w przychodach, aby ograniczyć wpływ spadku marży brutto w przyszłości.

Starzenie się zapasów i spadek cen

Często musimy nabywać komponenty zgodnie z przewidywanymi wymaganiami i zamówieniami swych klientów oraz oczekiwanym popytem na rynku. Rynek produktów i komponentów informatycznych charakteryzuje się szybkimi zmianami technologii i krótkimi cyklami życia produktów, co powoduje, że zapasy szybko się starzeją. Przy szybkim tempie zmian technologicznych w branży występuje czasem deficyt, a czasem nadmiar pewnych komponentów. W miarę zwiększania przez nas zakresu działalności i wzrostu znaczenia efektywnego zarządzania zapasami, rośnie potrzeba utrzymywania pewnego poziomu zapasów zabezpieczających przyszłe potrzeby klientów. Taka sytuacja zwiększa ryzyko, że zgromadzone zapasy utracą wartość lub staną się przestarzałe, co może mieć negatywny wpływ na nasz zysk ze względu na szybki spadek cen albo konieczność tworzenia rezerw na niesprzedane zapasy. W sytuacji nadmiernej podaży inni dystrybutorzy mogą obniżyć ceny, aby pozbyć się zapasów, zmuszając nas w ten sposób do redukcji stosowanych cen. Nasza zdolność do właściwego zarządzania zapasami i zabezpieczenia się przed erozją cen produktów handlowych jest niezwykle ważnym czynnikiem wpływającym na powodzenie jej działalności.

Niektóre spośród naszych najistotniejszych umów zawartych z naszymi najważniejszymi dostawcami zawierają korzystne postanowienia zapewniające nam ochronę przed ryzykiem wahań cen, wadliwych produktów oraz przestarzałych zapasów. Umowy zawarte przez nas przewidują szczególnie: (1) zasady ochrony cen, dające nam prawo żądania od dostawców zwrotu kosztów produktów w transporcie lub przechowywanych w naszych magazynach w wypadku spadku cen tych produktów; (2) zasady rotacji zapasów, dające nam prawo zwrotu dostawcy zapasów wolnorotujących w zamian za notę kredytową, co zmniejsza nasze ryzyko związane z przestarzałymi zapasami; oraz (3) zasady zwrotu materiałów, dzięki którym możemy zwracać do dostawców produkty wadliwe w zamian za notę kredytową lub wymieniony albo naprawiony produkt.

Wahania kursów walut

Naszą walutą sprawozdawczą jest dolar amerykański. Około 40% naszych przychodów jest denominowanych w dolarach amerykańskich, natomiast pozostała część w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro. Zasadniczo wszystkie nasze zobowiązania z tytułu dostaw i usług denominowane są w dolarach.

Ponadto, około połowa naszych kosztów operacyjnych denominowana jest w dolarach, natomiast pozostała część denominowana jest w euro lub w innych walutach, w tym walutach powiązanych z euro.

W związku z powyższym, na nasze wyniki finansowe wpływ mają zmiany kursów walut, zwłaszcza w relacjach Dolar amerykański – Euro oraz Dolar amerykański – inne waluty krajów w których działamy, wliczając w to Rubla rosyjskiego, Koronę słowacką, Koronę czeską i polską złotówkę. W szczególności, umocnienie dolara amerykańskiego wobec Euro i innych walut krajów w których operujemy może skutkować zmniejszeniem naszych przychodów raportowanych w dolarach amerykańskich, co mogłoby mieć negatywny wpływ na nasz zysk operacyjny i netto, niezależnie od pozytywnego wpływu na wydatki operacyjne. Z drugiej strony, osłabienie dolara amerykańskiego wobec Euro i innych walut krajów w których działamy może mieć pozytywny wpływ na wielkość naszych przychodów raportowanych w dolarach amerykańskich, na zysk operacyjny i zysk netto, przy jednoczesnym negatywnym wpływie na wielkość kosztów operacyjnych – tak jak to miało miejsce w 2007 roku.

Wahania kursów wymiany dolara amerykańskiego na waluty krajów, w których prowadzimy działalność, mogą skutkować powstaniem zysków lub strat z przeliczenia, wykazywanych w naszych skonsolidowanych sprawozdaniach finansowych.

Ponadto, istotny spadek wartości którejkolwiek z walut może skutkować zakłóceniami na międzynarodowych rynkach walutowych oraz ograniczeniem możliwości transferu takiej waluty lub jej wymiany na dolary amerykańskie lub inne waluty.

Obserwowany w ostatnim okresie kryzys finansowy spowodował istotne umocnienie dolara amerykańskiego wobec Euro, walut powiązanych z Euro oraz innych walut lokalnych (np. rosyjski Rubel).

Grupa wykorzystuje szereg środków by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut:

- a) Zabezpieczamy bilanse spółek zależnych konwertując ich aktywa i zobowiązania w walutach lokalnych,
- b) Niektóre niezabezpieczone pozycje spółek zależnych pokrywamy kontraktami na przyszłość,
- c) Na poziomie Grupy podejmujemy wysiłki dla zabezpieczenia wszelkich niezabezpieczonych pozycji konwertując niektóre zobowiązania Grupy na Euro, w związku z jego osłabianiem względem dolara amerykańskiego.

Wahania stóp procentowych

Na dzień 30 września suma naszych zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek (z wyłączeniem zobowiązań z tytułu faktoringu) wynosiła U.S. \$ 54,136 , natomiast poniesione przez nas w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 czerwca 2008 roku koszty odsetek z tytułu tych zobowiązań sięgnęły U.S. \$ 1,135 wobec zysku netto w wysokości U.S. \$ 3,222. Zasadniczo wszystkie udzielone nam kredyty i pożyczki oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, obliczanej na podstawie stopy LIBOR dla dolara amerykańskiego lub stóp bazowych obowiązujących w poszczególnych krajach, powiększonych o określoną marżę. Zmiany stopy LIBOR mającej zastosowanie dla dolara amerykańskiego lub zmiany wysokości innych stóp procentowych dla kredytów i pożyczek zaciągniętych przez nas miałyby wpływ na poziom jej kosztów finansowych. W szczególności podwyżki tych stóp procentowych mogłyby pociągnąć za sobą wzrost naszych kosztów finansowych, co z kolei wpłynęłoby niekorzystnie na jej działalność wyniki operacyjne i sytuację finansową.

Ryzyko kredytowe

Nabywamy komponenty i sprzęt informatyczny od dostawców na własny rachunek i rozprowadza je wśród swoich klientów. Niektórym klientom udzielamy kredytu kupieckiego na okres od 15 do 45 dni, a w niektórych wypadkach – do 90 dni. Nasze zobowiązania wobec dostawców z tytułu umów zakupu komponentów są zobowiązaniami odrębnymi, niezwiązanymi z zobowiązaniami klientów do zapłaty za nabywany od nas towar, z wyjątkiem nielicznych przypadków, gdzie umowa pomiędzy nami a dostawcą dotyczy sprzedaży towaru na rzecz określonych dalszych dystrybutorów. Tak więc mamy obowiązek regulować swoje zobowiązania wobec dostawców niezależnie od tego, czy uzyska płatność od swoich klientów za sprzedany im towar, a ponieważ nasze marże brutto są stosunkowo niskie w porównaniu z ceną sprzedawanych produktów, jeżeli nie będzie ona w stanie uzyskać terminowej płatności od swoich klientów, to będzie narażona na ryzyko utraty płynności finansowej. Zawarliśmy umowy ubezpieczenia kredytu, które chronią nas przed takim ryzykiem, przy czym ubezpieczeniem tym objęte jest około 50% jej przychodów.

Rynki rosnące

Stopień nasycenia IT na rynkach naszej działalności jest cały czas istotnie niższy niż w przypadku bardziej dojrzałych rynków Europy Zachodniej. W konsekwencji wzrasta popyt na nasze produkty na tych rynkach, a Rada Dyrektorów spodziewa się ich dalszego wzrostu w dającej się przewidzieć przyszłości. Ponadto w przypadku wielu z tych rynków, m.in. rosyjskiego i ukraińskiego, spodziewamy się usprawnień w obowiązujących przepisach

dotyczących importu, co pozytywnie wpłynie na popyt na jej produkty. Zamierzamy wykorzystać ten wzrost w celu zwiększenia przychodów, a potencjalnie także swoich udziałów w rynku.

Sezonowość działalności

Rynek dystrybucji produktów i usług informatycznych, na którym działamy, charakteryzuje nasilony popyt w okresie poprzedzającym święta Bożego Narodzenia i Nowy Rok. W przypadku dystrybutorów komponentów sprzętu informatycznego, takich jak my, popyt wykazuje tendencję wzrostową w okresie od września do końca roku. W obu tych okresach wzrastają również zwykle ceny naszych produktów, co może mieć pozytywny wpływ na osiągnięte przez nas marże zysku brutto. Jednakże, jak miało to już miejsce w przeszłości, z powodu zwiększonego popytu w wymienionych okresach możemy mieć trudności z dostawą produktów.

Wyniki działalności

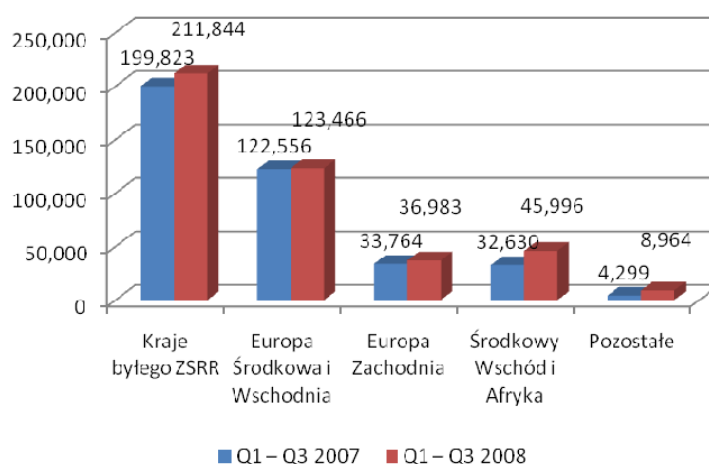
Porównanie wyników za okres trzech i dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 z wynikami za analogiczny okres 2007 roku

Przychody: Przychody wzrosły o 8.7% do U.S. \$ 427,254 w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 z U.S. \$ 393,072 w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 przychody wzrosły o 21,3% do U.S. \$ 1,132,058 z U.S. \$ 933,128 w analogicznym okresie 2007 roku. Wzrost ten odzwierciedla wzrost sprzedaży jednostkowej częściowo zniwelowanego ogólnym spadkiem cen części dystrybuowanych produktów.

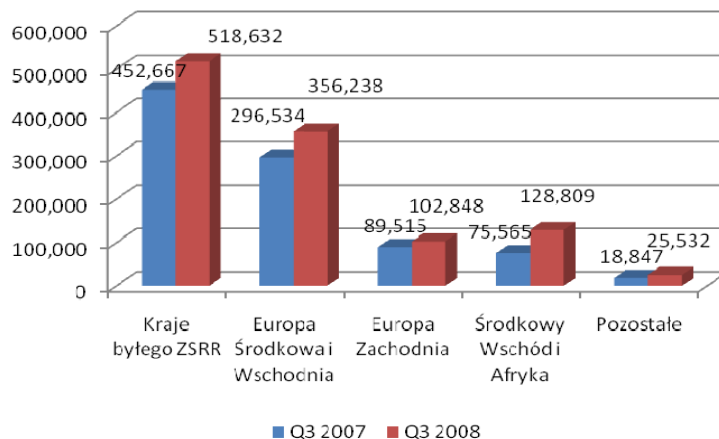
W okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 zanotowaliśmy dalszy wzrost sprzedaży oprogramowania (Microsoft), głównie w Federacji Rosyjskiej, oraz istotny wzrost sprzedaży laptopów. Jest to efekt starań Grupy o odejście z segmentu tradycyjnych komponentów komputerowych i zmniejszenie zależności od segmentu komputerów stacjonarnych. Uważamy że dzisiejsze wysokie marże ze sprzedaży produktów Microsoft są nie do utrzymania i będą one spadały stopniowo. Grupa przygotowuje się do tej sytuacji poszerzając portfolio oprogramowania w sprzedaży. Grupa stara się również uzyskać korzyści z dobrej współpracy z Microsoft podpisując umowy dystrybucyjne na nowe kraje. Władze spółki szacują, że biorąc pod uwagę aktualny kryzys finansowy, przychody z większości kategorii produktów będą rosły wolniej niż oczekiwali to analitycy w następnym kwartale i w przyszłym roku.

Poniższe wykresy prezentują podział przychodów ze względu na region, w trzecim kwartale 2008 roku oraz w ciągu pierwszych dziewięciu miesięcy 2008 roku:

Przychody ze sprzedaży wg regionów w III kw. 2007 i III kw. 2008 (tys. USD)

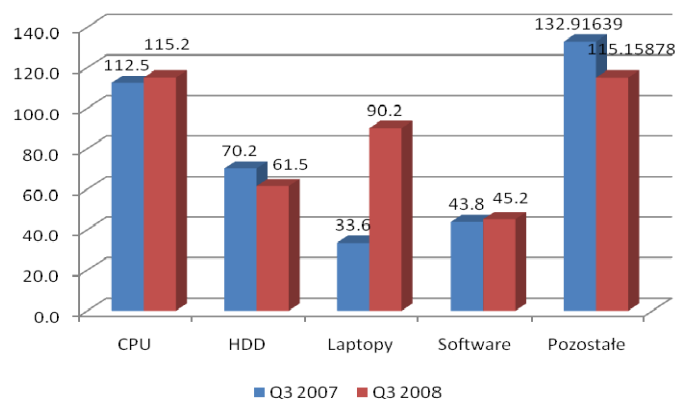


**Przychody ze sprzedaży wg regionów
w I-III kw. 2007 i I-III kw. 2008 (tys. USD)**

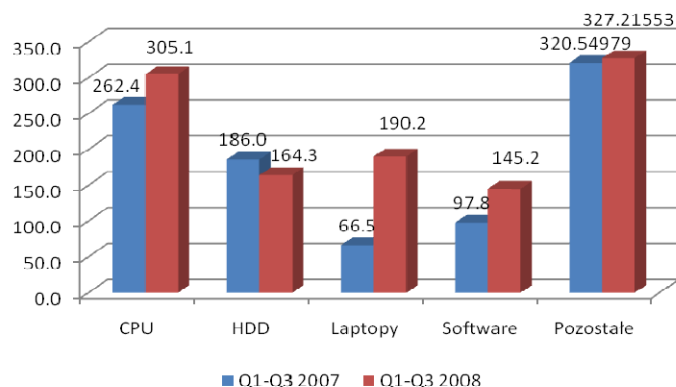


Poniższe wykresy przedstawiają podział przychodów ze względu na sprzedawane grupy produktowe, w trzecim kwartale 2008 roku oraz w okresie pierwszych dziewięciu miesięcy 2008 roku:

**Przychody ze sprzedaży wg grup produktów
w III kw. 2007 i 2008 (tys. USD)**



**Przychody ze sprzedaży wg grup produktów
w I-III kw. 2007 i I-III kw. 2008 (tys. USD)**



Zysk po opodatkowaniu: Zysk po opodatkowaniu spadł o 47,6% do U.S. \$ 3,222 w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 z U.S. \$ 6,152 w analogicznym okresie 2007 roku.

W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 zysk netto po opodatkowaniu wzrósł o 13% do U.S. \$ 10,530 z U.S. \$ 9,320 w analogicznym okresie 2007 roku. Na wyniki trzeciego kwartału 2008 roku w negatywny sposób wpłynął niższy niż spodziewany poziom sprzedaży, wyższe koszty (np. finansowe i inne koszty) oraz straty w związku z kursami walut.

Grupa wykorzystuje szereg środków by minimalizować ryzyko zmiany kursów walut:

- a) Zabezpieczamy bilanse spółek zależnych konwertując ich aktywa i zobowiązania w walutach lokalnych,
- b) Niektóre niezabezpieczone pozycje spółek zależnych pokrywamy kontraktami na przyszłość,
- c) Na poziomie Grupy podejmujemy wysiłki dla zabezpieczenia wszelkich niezabezpieczonych pozycji konwertując niektóre zobowiązania Grupy na Euro, w związku z jego osłabaniem względem dolara amerykańskiego.

Zysk brutto: Zysk brutto w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 wzrósł o 15,1% do U.S. \$21,304 z U.S. \$ 18,509 w analogicznym okresie 2007 roku. Zysk brutto w okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 wzrósł o 48,3% do U.S. \$62,692 z U.S. \$ 42,288 w analogicznym okresie 2007 roku.

Marża zysku brutto (zysk brutto jako procent przychodów) wzrosła do 5.0% w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008, w porównaniu do 4.7% w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 marżą zysku brutto wzrosła do 5,5%, w porównaniu do 4,5% w analogicznym okresie 2007 roku. Ten wzrost spowodowany był głównie ulepszonym portfolio produktowym oraz wzrostem sprzedaży i marż na sprzedaży oprogramowania i laptopów.

Zysk operacyjny: Zysk operacyjny w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 sięgnął U.S. \$ 5,236, w porównaniu do U.S. \$ 8,153 w analogicznym okresie 2007 roku. Na zysk operacyjny za trzeci kwartał 2008 negatywnie wpłynęło znacznie umocnienie dolara amerykańskiego wobec Euro, walut powiązanych z Euro oraz innych walut lokalnych (np. Rubel rosyjski). W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 zysk operacyjny wzrósł o 35% do U.S. \$ 18,628 z U.S. \$ 13,797 w analogicznym okresie 2007 roku.

Zysk przed opodatkowaniem: Zysk przed opodatkowaniem sięgnął U.S. \$ 3,209 w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 w porównaniu do U.S. \$ 7,114 w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 roku zysk przed opodatkowaniem wzrósł o 26% do U.S. \$ 13,821 z U.S. \$ 10,961 w analogicznym okresie 2007 roku.

Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego: Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego wzrósł o 11,9% do U.S. \$ 10,432 w okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 z U.S. \$ 9,320 w analogicznym okresie 2007 roku.

Zysk na akcję: Zysk na akcję wyniósł U.S. \$ 0.0569 w okresie trzech miesięcy zakończonym 30 września 2008 w porównaniu do U.S. \$ 0.1282 w analogicznym okresie 2007 roku. W okresie dziewięciu miesięcy zakończonym 30 września 2008 zysk na akcję sięgnął U.S. \$ 0.1880 w porównaniu do U.S. \$0.1942 w analogicznym okresie 2007 roku.

Płynność i zasoby kapitałowe

W przeszłości zaspokajaliśmy swoje zapotrzebowanie na środki finansowe (niezbędne m.in. do finansowania bieżących wydatków operacyjnych, nakładów kapitałowych i inwestycji) głównie z przepływów pieniężnych z działalności operacyjnej, a także poprzez kredyty i kapitały własne. Zamierzamy zaspokajać swoje zapotrzebowanie na środki finansowe głównie poprzez wpływy pieniężne z działalności operacyjnej, kredyty i kapitały własne.

14. Czynniki, które mogą mieć wpływ na wyniki Grupy w przyszłości

Jak zostało wspomniane wcześniej, głównym czynnikiem, który może wpływać na nasze wyniki w przyszłości jest kontynuacja światowego kryzysu ekonomicznego jak również zmniejszenie popytu wynikające z tego kryzysu. Grupa utrzymuje bardzo mocną pozycję na wszystkich rynkach swojej działalności, aczkolwiek czynniki zewnętrzne, takie jak dostępność kredytów, wahania kursów walut i niestabilność polityczna na niektórych rynkach (np. Ukraina) mogą negatywnie wpłynąć na nasze wyniki w przyszłości.

Władze spółki podejmują działania wyprzedzające w celu podtrzymania silnej pozycji i podtrzymania dobrego poziomu wzrostu w przyszłości. Największy wzrost sprzedaży notowany jest na Środkowym Wschodzie i w Afryce (region MEA) gdzie Grupa koncentruje się na zwiększaniu zakresu działalności inwestując w magazyn w Dubaju (Jebel Ali – strefa wolnego handlu) aby wesprzeć rosnące zaangażowanie biznesowe w tym regionie. Region MEA wydaje się być jednym z regionów w najmniejszym stopniu dotkniętych przez światowy kryzys finansowy i jest to region, w którym Grupa wkłada więcej wysiłku w generowanie popytu a przez to zwiększanie zyskowności. Oczekujemy, że nowe biura i magazyn rozpoczną działalność operacyjną przed końcem tego roku.

Rozpoczęliśmy działalność w Turcji, która zgodnie z oczekiwaniami Grupy ma wnieść wartość jeszcze w tym roku lub na początku przyszłego roku, jako że kraj ten również został doświadczony kryzysem finansowym i lir turecki YTL był jedną z walut, które straciły najwięcej w stosunku do dolara amerykańskiego. Pracujemy nad rozwojem infrastruktury w Turcji oraz zwiększeniu zatrudnienia pracowników sprzedaży, którzy będą w stanie obsłużyć tak duży kraj.

Podjmując działania w celu agresywnego gospodarowania kosztami na coraz bardziej niepewnym rynku, Grupa zdecydowała się na centralizację europejskich operacji logistycznych w centrum dystrybucyjnym w Pradze. Oznacza to, że zamknięte zostanie holenderskie centrum dystrybucyjne. Grupa oczekuje w związku z tym korzyści po stronie kosztów.

Grupa zainwestowała również we Włoszech otwierając spółkę zależną w 100% i oczekuje się, że prowadzone przez nią operacje wpłyną pozytywnie na wyniki finansowe Grupy od początku przyszłego roku.

Wskazane turbulencje rynkowe wpłynęły na wiele parametrów wpływających na działalność Grupy:

- a) Umocnienie dolara amerykańskiego wobec Euro, walut powiązanych z Euro oraz innych walut lokalnych (np. Rubel rosyjski) może w dalszym ciągu wpływać na nasze wyniki, jako że praktycznie cały nasz bilans zobowiązań handlowych i 40% przychodów denominowanych jest w dolarach amerykańskich, podczas gdy bilans denominowany jest w Euro, walutach powiązanych z Euro i innych walutach. W rezultacie jeśli dolar amerykański będzie się w dalszym ciągu umacniał względem tych walut, Grupa może być narażona na straty w związku z kursami walut
- b) Rynki stały się mało płynne i w związku wzrosło oprocentowanie i koszt pożyczek (oprocentowanie bazowe i/lub spread banków). Utrzymanie takich warunków rynkowych może negatywnie wpłynąć na Grupę
- c) Popyt zmniejszył się. Jest zbyt wczesnie by określić kiedy zmniejszony popyt wróci do pierwotnego stanu, ale obserwowane znaki rynkowe wskazują, a analitycy oczekują, że potrwa to do drugiej połowy 2009 roku.

15. Informacja na temat istotnych wydarzeń, które wystąpiły po 30 września 2008, a przed datą publikacji niniejszego raportu.

Zgodnie z naszą najlepszą wiedzą, w okresie pomiędzy 30 września 2008 a 4 listopada 2008 nie zaistniały istotne wydarzenia.

Część II Sprawozdanie finansowe

Sprawozdanie finansowe ASBISc Enterprises Plc przedstawiane jako część tego raportu zawiera:

Raport i Niezbadane Sprawozdanie Finansowe za okres zakończony 30 września 2008

Spis treści	Strona
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Niezbadany skonsolidowany bilans	2
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	3
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	4
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	5-13

ASBISC ENTERPRISES PLC
NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY
30 WRZEŚNIA 2008

ASBISC ENTERPRISES PLC

**RAPORT I NIEZBADANE SPRAWOZDANIE FINANSOWE
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008**

Spis treści	Strona
Niezbadany skonsolidowany rachunek zysków i strat	1
Niezbadany skonsolidowany bilans	2
Niezbadane skonsolidowane zestawienie zmian w kapitale własnym	3
Niezbadany skonsolidowany rachunek przepływów pieniężnych	4
Noty objaśniające do niezbadanego skonsolidowanego sprawozdania finansowego	5-13

ASBISC ENTERPRISES PLC

NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK ZYSKÓW I STRAT
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

	Nota	Okres od 1 lipca do 30 września 2008 US\$	Okres od 1 lipca do 30 września 2007 US\$	Okres od 1 stycznia do 30 września 2008 US\$	Okres od 1 stycznia do 30 września 2007 US\$
Przychody		427.253.643	393.071.982	1.132.058.195	933.127.893
Koszty własne sprzedaży		(405.950.027)	(374.563.008)	(1.069.366.367)	(890.839.978)
Zysk brutto na sprzedaży		21.303.616	18.508.974	62.691.828	42.287.915
Koszty sprzedaży		(8.138.512)	(6.171.600)	(23.764.275)	(16.219.370)
Koszty ogólnego zarządu		(7.928.741)	(4.184.815)	(20.299.896)	(12.271.973)
Zysk operacyjny		5.236.363	8.152.559	18.627.657	13.796.572
Koszty finansowe	5	(2.060.500)	(1.068.581)	(5.253.864)	(3.223.251)
Przychody finansowe	5	32.072	-	168.855	237.688
Pozostałe przychody	4	1.454	30.434	188.385	150.057
Ujemna wartość firmy odpisana		-	-	89.715	-
Zysk przed opodatkowaniem	6	3.209.389	7.114.412	13.820.748	10.961.066
Podatek dochodowy	7	12.857	(962.593)	(3.290.567)	(1.641.076)
Zysk netto po opodatkowaniu		3.222.246	6.151.819	10.530.181	9.319.990
Udziały mniejszościowe		64.810	-	98.531	-
Zysk akcjonariuszy podmiotu dominującego		3.157.436	6.151.819	10.431.650	9.319.990
		3.222.246	6.151.819	10.530.181	9.319.990
Ważony średni podstawowy i rozwodniony zysk na akcję z działalności kontynuowanej, w centach US\$		5,69	12,82	18,80	19,42

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZAUDYTOWANY SKONSOLIDOWANY BILANS
NA DZIEŃ 30 WRZEŚNIA 2008
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Niezaudytowane na dzień 30 września 2008 US\$	Zaudytowane na dzień 31 grudnia 2007 US\$
AKTYWA			
Aktywa obrotowe			
Zapasy		114.350.542	88.279.393
Należności z tytułu dostaw i usług	8	248.319.177	209.740.666
Pozostałe aktywa obrotowe	9	14.621.800	5.150.240
Rezerwa na podatek dochodowy	7	2.087.436	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty		33.371.726	45.197.152
Aktywa obrotowe ogółem		412.750.681	348.367.451
Aktywa trwałe			
Wartość firmy		504.660	-
Rzeczowe aktywa trwałe	10	24.967.995	16.190.268
Wartości niematerialne i prawne	11	1.487.046	1.014.383
Inwestycje	12	99.580	99.580
Aktywa trwałe ogółem		27.059.281	17.304.231
Aktywa ogółem		439.809.962	365.671.682
ZOBOWIĄZANIA I KAPITAŁY WŁASNE			
Zobowiązania			
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług		248.263.905	181.850.153
Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	13	33.863.634	44.635.126
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	7	-	314.464
Zobowiązania krótkoterminowe z tytułu leasingu finansowego	16	81.361	68.676
Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	14	46.905.873	40.767.798
Zobowiązania krótkoterminowe ogółem		329.114.773	267.636.217
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania długoterminowe	15	7.354.919	2.257.497
Zobowiązania długoterminowe z tytułu leasingu finansowego	16	186.737	54.878
Rezerwa na podatek odroczony		30.107	22.595
Zobowiązania długoterminowe ogółem		7.571.763	2.334.970
Zobowiązania ogółem		336.686.536	269.971.187
Kapitały własne			
Kapitał zakładowy	17	11.100.000	11.100.000
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej		23.518.243	23.518.243
Kapitały rezerwowe		68.351.151	61.082.252
Udziały mniejszościowe		154.032	-
Kapitały własne ogółem		103.123.426	95.700.495
Pasywa ogółem		439.809.962	365.671.682

Sprawozdanie finansowe zostało zaakceptowane przez Radę Dyrektorów 04 listopada 2008.

Siarhei Kostevitch
Dyrektor

Marios Christou
Dyrektor

ASBISC ENTERPRISES PLC

NIEZBADANE SKONSOLIDOWANE ZESTAWIENIE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM ZA OKRES
ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

	Przypisane udziałowcom spółki holdingowej						
	Kapitał zakładowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej US\$	Zyski zatrzymane US\$	Rezerwa walutowa US\$	Ogółem US\$	Udziały mniejszościowe US\$	Kapitały własne ogółem US\$	
Stan na 1 stycznia 2007	9.600.000	8.138.039	41.082.228	1.332.299	60.152.566	-	60.152.566
Zysk za okres od 1 stycznia 2007 do 30 września 2007	-	-	9.319.990	-	9.319.990	-	9.319.990
Wypłata dywidendy za 2006 rok	-	-	(960.000)	-	(960.000)	-	(960.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	337.119	337.119	-	337.119
Stan na 30 września 2007	9.600.000	8.138.039	49.442.218	1.669.418	68.849.675	-	68.849.675
Zysk za okres od 1 października 2007 do 31 grudnia 2007	-	-	9.365.536	-	9.365.536	-	9.365.536
Emisja akcji	1.500.000	17.318.761	-	-	18.818.761	-	18.818.761
Koszty emisji akcji	-	(1.938.557)	-	-	(1.938.557)	-	(1.938.557)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	605.080	605.080	-	605.080
Stan na 31 grudnia 2007	11.100.000	23.518.243	58.807.754	2.274.498	95.700.495	-	95.700.495
Odsetki udziałowców mniejszościowych na akwizycji spółek zależnych	-	-	-	-	-	56.750	56.750
Zysk za okres od od 1 stycznia 2008 do 30 września 2008	-	-	10.431.650	-	10.431.650	98.531	10.530.181
Wypłata dywidendy za 2007 rok	-	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)	-	(3.330.000)
Różnice kursowe z konsolidacji	-	-	-	167.249	167.249	(1.249)	166.000
Balance at 30 September 2008	11.100.000	23.518.243	65.909.404	2.441.747	102.969.394	154.032	103.123.426

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NIEZBADANY SKONSOLIDOWANY RACHUNEK PRZEPIŃWÓW PIENIĘŻNYCH
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008
(Dane wyrażone w USD)**

	Nota	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2007 US\$
Zysk za okres przed opodatkowaniem i udziałami mniejszościowymi		13.820.748	10.961.066
Korekty:			
Różnice kursowe z konsolidacji		(363.916)	261.989
Prognozowana wartość złych długów i należności do odpisania		463.357	-
Odzyskane złe długi		(80.674)	-
Amortyzacja środków trwałych	10	1.328.917	840.040
Amortyzacja wartości niematerialnych i prawnych	11	630.457	564.546
Odpisana ujemna wartość firmy		(89.715)	-
Odsetki otrzymane		(168.855)	-
Odsetki zapłacone		3.110.392	-
Zysk ze zbycia rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych i prawnych		(16.219)	(25.176)
Zysk operacyjny przed zmianą stanu kapitału obrotowego		18.634.492	12.602.466
Zwiększenie stanu zapasów		(22.400.179)	(33.866.246)
Zwiększenie stanu należności z tytułu dostaw i usług (Zwiększenie)/zmniejszenie stanu pozostałych aktywów obrotowych		(36.067.776)	(60.202.571)
Zwiększenie/(zmniejszenie) stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług (Zmniejszenie)/zwiększenie stanu pozostałych zobowiązań krótkoterminowych		(8.004.954)	365.226
		60.751.143	71.057.461
		(9.473.217)	3.125.165
Wpływy/(wydatki) środków pieniężnych z działalności operacyjnej		3.439.509	(6.918.498)
Podatki zapłacone netto	7	(5.696.907)	(1.486.936)
Zapłacone odsetki		(3.110.392)	-
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności activities		(5.367.790)	(8.405.434)
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Odsetki otrzymane		168.855	-
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych		(11.453.269)	(3.403.007)
Nabycie wartości niematerialnych i prawnych	11	(1.086.723)	(470.416)
Płatności za zakupy udziałów w spółkach zależnych		(525.207)	-
Gotówka netto uzyskana z zakupu spółek zależnych		600.925	-
Wpływy ze sprzedaży rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych i prawnych		250.326	131.299
Wydatki środków pieniężnych netto z działalności inwestycyjnej		(12.045.093)	(3.742.124)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Wyplacona dywidenda		(3.330.000)	(960.000)
Wpływy/(spłaty) z tytułu kredytów długoterminowych oraz zobowiązań długoterminowych z tytułu leasingu finansowego (Spłaty)/wpływy z tytułu kredytów krótkoterminowych oraz zobowiązań krótkoterminowych z tytułu leasingu finansowego		4.048.042	(34.555)
		(1.501.908)	1.797.159
(Wydatki)/wpływy środków pieniężnych netto z działalności finansowej		(783.866)	802.604
Zmniejszenie neto stanu środków finansowych i ich ekwiwalentów		(18.196.749)	(11.344.953)
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na początek okresu		29.285.726	13.250.441
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty na koniec okresu	19	11.088.977	1.905.488

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008
(Dane wyrażone w USD)**

1. Utworzenie spółki i przedmiot jej działalności

Spółka Asbisc Enterprises Plc została utworzona 9 listopada 1995 r. na Cyprze jako spółka z ograniczoną odpowiedzialnością. Przedmiotem działalności Grupy Kapitałowej i Spółki jest obrót i dystrybucja sprzętu i oprogramowania komputerowego. Podmiotem dominującym Grupy jest K.S. Holdings Limited, spółka zawiązana na Cyprze.

2. Podstawa sporządzenia sprawozdania finansowego

Niniejsze niezbadane sprawozdanie finansowe zostało przygotowane w zgodzie z Międzynarodowymi Standardami Rachunkowości (International Accounting Standard 34, Interim Financial Reporting).

Główne zasady rachunkowości

Przyjęte zasady rachunkowości są zgodne z zasadami stosowanymi przy sporządzaniu rocznego sprawozdania finansowego Grupy za rok zakończony 31 grudnia 2007 r. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego.

3. Sezonowość sprzedaży

Przychody Grupy Kapitałowej, a co za tym idzie również jej zyski, są znacznie niższe w pierwszej połowie roku. Wynika to ze zwiększonych wydatków gospodarstw domowych w okresie świąt Bożego Narodzenia, jak również z rozpoczęcia roku akademickiego w drugiej połowie roku, co korzystnie wpływa na popyt na produkty Grupy.

4. Pozostałe przychody

	Za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2007 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2007 US\$
Zysk ze sprzedaży środków trwałych	-	5.461	16.219	25.176
Odzyskane złe dłużni	-	-	80.674	32.654
Pozostałe przychody	1.454	24.973	91.492	92.227
	<u>1.454</u>	<u>30.434</u>	<u>188.385</u>	<u>150.057</u>

5. Przychody/(koszty) finansowe netto

	Za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$
Przychody z tytułu odsetek	32.072	80.156	168.855	232.251
Zysk z tytułu różnic kursowych	-	(223.815)	-	5.437
	<u>32.072</u>	<u>(143.659)</u>	<u>168.855</u>	<u>237.688</u>
Odsetki na rzecz banków	1.134.673	445.171	3.110.392	1.567.697
Oplaty na rzecz banków	381.990	156.247	982.237	577.868
Odsetki z tytułu factoringu	245.649	193.232	638.335	552.161
Oplaty z tytułu factoringu	109.757	131.076	313.541	375.433
Pozostałe koszty finansowe	1.420	(804)	45.070	125.002
Pozostałe odsetki	40.769	-	103.046	25.090
Straty z tytułu różnic kursowych	146.242	-	61.242	-
	<u>(2.060.500)</u>	<u>(924.922)</u>	<u>(5.253.863)</u>	<u>(3.223.251)</u>
Netto	<u>(2.028.428)</u>	<u>(1.068.581)</u>	<u>(5.085.008)</u>	<u>(2.985.563)</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

6. Zysk przed opodatkowaniem

	Za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres trzech miesięcy zakończony 30 września 2007 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2007 US\$
Zysk brutto wykazywany jest po dodaniu:				
(a) Zysku z tytułu różnic kursowych i po odliczeniu:	-	(223.815)	-	5.437
(b) Amortyzacji	504.953	297.880	1.328.917	840.040
(c) Amortyzacji wartości niematerialnych i prawnych	241.137	193.769	630.457	564.546
(d) Odsetek i opłat na rzecz banków	1.516.663	601.418	4.092.629	2.145.565
(e) Wynagrodzenia biegłych rewidentów	132.959	131.863	533.784	493.160
(f) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	200.758	207.570	604.632	550.683
(g) Wynagrodzenia członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	39.142	28.412	119.345	103.729

7. Opodatkowanie

	Za okres dziewięciu miesięcy zakończony 30 września 2008 US\$	Za rok zakończony 31 grudnia 2007 US\$
Stan na 1 stycznia	314.464	278.181
Z akwizycji spółek zależnych	17.618	-
Rezerwa na bieżący okres/rok	3.345.834	2.751.791
Nadpłata rezerwy z lat ubiegłych	(68.445)	(6.114)
Kwoty zapłacone netto	(5.696.907)	(2.709.394)
Stan na 30 września/31 December	(2.087.436)	314.464

Na obciążenie podatkowe spółek Grupy składa się należny na Cyprze podatek dochodowy od osób prawnych od podlegającego opodatkowaniu zysku Spółki i tych jej jednostek zależnych, które podlegają opodatkowaniu na Cyprze, oraz podatek dochodowy od osób prawnych pod innymi jurysdykcjami od wyników zagranicznych jednostek zależnych.

8. Należności z tytułu dostaw i usług

	Na dzień 30 września 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
Należności z tytułu dostaw i usług	250.884.156	212.230.205
Rezerwa na należności wątpliwe	(2.564.979)	(2.489.539)
	248.319.177	209.740.666

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

9. Pozostałe aktywa obrotowe

	Na dzień 30 września 2008 US\$	Na dzień 31 grudnia 2007 US\$
	<u> </u>	<u> </u>
Pozostałe należności i zaliczki	3.748.051	2.201.394
Należności z tytułu VAT i innych podatków	8.419.472	1.883.234
Pożyczka udzielona spółce będącej pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego	110.000	117.844
Pożyczki udzielone	58.667	39.367
Zaliczki dla dostawców	1.428.224	58.504
Zaliczki pracownicze	367.467	272.046
Depozyty	489.919	577.851
	<u>14.621.800</u>	<u>5.150.240</u>

Dyrektorzy uważają, że wartość księgowa pozostałych aktywów obrotowych Grupy stanowi dobre przybliżenie ich wartości godziwej.

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

10. Rzeczowe aktywa trwałe								
	Grunty i budynki	Aktywa w budowie	Maszyny i magazyn	Meble i wyposażenie	Sprzęt biurowy	Środki transportu	Sprzęt komputerowy	Ogółem
	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$	US\$
Koszty								
Stan na 1 stycznia 2007	5.148.022	-	143.590	962.773	1.230.324	1.764.373	3.224.811	12.473.893
Różnica kursowa	356.148	-	15.114	114.481	90.978	155.895	238.963	971.579
Nabycie podmiotu zależnego	-	-	-	8.511	9.604	59.602	21.328	99.045
Zwiększenia	944.549	6.474.166	6.083	184.293	602.649	772.047	748.270	9.732.057
Zmniejszenia	-	-	-	(13.123)	(106.842)	(424.116)	(640.088)	(1.184.169)
Stan na 1 stycznia 2008	6.448.719	6.474.166	164.787	1.256.935	1.826.713	2.327.801	3.593.284	22.092.405
Nabycie podmiotu zależnego	-	62.909	-	23.293	24.555	67.211	174.837	352.805
Zwiększenia	2.300.924	3.007.781	64.911	632.541	655.345	1.198.327	1.716.806	9.576.635
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(34.134)	(35.801)	(31.769)	(179.575)	(281.279)
Transfery	4.263.010	(4.263.010)	-	-	-	-	-	-
Różnica kursowa	522.777	1.013	(3.814)	(91.005)	115.219	67.370	2.037	613.597
Stan na 30 września 2008	13.535.430	5.282.859	225.884	1.787.573	2.585.976	3.628.940	5.307.389	32.354.051
Skumulowane umorzenie								
Stan na 1 stycznia 2007	638.942	-	95.850	426.337	711.260	1.057.581	2.381.994	5.311.964
Różnica kursowa	52.708	-	11.899	30.671	80.542	107.169	195.959	478.948
Odpis za okres	147.561	-	25.404	127.806	145.944	285.066	395.609	1.127.390
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	-	-	1.043	1.642	10.960	6.447	20.092
Zmniejszenia	-	-	-	(5.069)	(103.739)	(327.936)	(599.513)	(1.036.257)
Stan na 1 stycznia 2008	839.211	-	133.153	580.788	835.649	1.132.840	2.380.496	5.902.137
Nabycie podmiotu zależnego	-	-	-	7.188	15.451	10.697	92.965	126.301
Odpis za okres	192.678	-	15.695	125.994	175.173	370.076	449.301	1.328.917
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	-	-	(57)	(55)	-	-	(112)
Zmniejszenia	-	-	-	(7.106)	(8.956)	(13.796)	(14.470)	(44.328)
Różnica kursowa	23.347	-	(3.400)	(44.437)	54.675	25.681	17.275	73.141
Stan na 30 września 2008	1.055.236	-	145.448	662.370	1.071.937	1.525.498	2.925.567	7.386.056
Wartość księgowa netto								
30 września 2008	12.480.194	5.282.859	80.436	1.125.203	1.514.040	2.103.442	2.381.822	24.967.995
31 grudnia 2007	5.609.508	6.474.166	31.634	676.147	991.064	1.194.961	1.212.788	16.190.268

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

11. Wartości niematerialne i prawne

	Oprogramowanie komputerowe US\$	Patenty i licencje US\$	Ogółem US\$
Koszty			
Stan na 1 stycznia 2007	4.097.683	331.601	4.429.284
Różnica kursowa	110.709	5.506	116.215
Nabycie podmiotu zależnego	1.164	-	1.164
Zwiększenia	340.113	227.101	567.214
Zmniejszenia	(318.683)	(8.745)	(327.428)
Stan na 1 stycznia 2008	4.230.986	555.463	4.786.449
Nabycie podmiotu zależnego	26.245	-	26.245
Zwiększenia	1.060.945	25.778	1.086.723
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(219)	-	(219)
Różnica kursowa	(34.340)	874	(33.466)
Stan na 30 września 2008	5.283.617	581.785	5.865.402
Skumulowana amortyzacja			
Stan na 1 stycznia 2007	2.955.641	205.393	3.161.034
Różnica kursowa	103.057	808	103.865
Odpis za rok	609.479	162.211	771.690
Nabycie podmiotu zależnego	752	-	752
Zmniejszenia	(263.526)	(1.749)	(265.275)
Stan na 1 stycznia 2008	3.405.403	366.663	3.772.066
Nabycie podmiotu zależnego	11.244	-	11.244
Odpis za okres	522.904	107.553	630.457
Zmniejszenia ze względu na podmioty zależne	-	(330)	(330)
Zmniejszenia	(202)	-	(202)
Różnica kursowa	(33.364)	(1.515)	(34.879)
Stan na 30 września 2008	3.905.985	472.371	4.378.356
Wartość księgową netto			
30 września 2008	1.377.631	109.414	1.487.046
31 grudnia 2007	825.583	188.800	1.014.383

12. Inwestycje

	Kraj Rejestracji	Udział w kapitale Zakładowym	Stan na 30 września 2008 US\$	Stan na 31 grudnia 2007 US\$
Akcje i udziały wg cen nabycia				
Inwestycje w spółkach pozostających pod kontrolą tego samego podmiotu dominującego				
E-Vision Limited	Cypr	18%	90.000	90.000
Pozostałe inwestycje				
Asekol s.r.o.	Czechy	9.09%	9.580	9.580
			<u>99.580</u>	<u>99.580</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

13. Pozostałe zobowiązania krótkoterminowe	Stan na	Stan na
	30 września	31 grudnia
	2008	2007
	US\$	US\$
Zobowiązania z tytułu faktoringu (Nota a)	15.672.972	13.707.714
Zobowiązania inne niż z tytułu dostaw i usług	4.856.206	11.544.367
Wynagrodzenia i powiązane koszty	1.462.730	1.903.354
Podatek od towarów i usług	6.471.758	8.886.163
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – wykonawczym	16.203	38.318
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów – niewykonawczym	79.147	28.411
Kredytodawcy budowy nowych budynków	302.530	2.182.023
Rozliczenia międzyokresowe i odroczone przychody	5.002.088	6.344.776
	<u>33.863.634</u>	<u>44.635.126</u>

Nota a: Wg stanu na 30 września 2008 wartość umów faktoringowych wynosiła US\$33.451.023 (31 grudnia 2007: US\$32.008.699). Rodzaje zabezpieczeń tych umów opisano w nocie 14.

14. Krótkoterminowe pożyczki i kredyty bankowe	Na dzień	Na dzień
	30 września	31 grudnia
	2008	2007
	US\$	US\$
Kredyty w rachunkach bieżących	22.282.749	15.911.426
Krótkoterminowe pożyczki bankowe	24.317.895	24.577.864
Długoterminowe kredyty w okresie spłaty	305.229	278.508
	<u>46.905.873</u>	<u>40.767.798</u>

Na dzień 30 września 2008 r., w krajach w których spółka i jej podmioty zależne prowadzą działalność Grupa Korzystała z następujących instrumentów finansowania działalności oferowanych przez banki:

- Kredyty w rachunkach bieżących: US\$47.160.267 (31 grudnia 2007: US\$25.980.656)
- Kredyty krótkoterminowe/odnawialne: US\$29.512.099 (31 grudnia 2007: US\$30.134.980)
- Gwarancje bankowe: US\$7.364.539 (31 December 2007: US\$6.581.440)

W okresie zakończonym 30 września 2008 grupa korzystała z instrumentów kredytowych (kredyty w rachunkach bieżących, kredyty i kredyty odnawialne) i umów faktoringu.

Średni ważony koszt zadłużenia (uwzględniając instrumenty kredytowe i umowy faktoringu) wyniósł w tym okresie 7,5% (2007: 8,6%).

Umowy faktoringu, kredyty w rachunkach bieżących, kredyty odnawialne i inne kredyty udzielone spółce i jej podmiotom zależnym przez banki są zabezpieczone w następujący sposób:

- Zastaw zmienny (first floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę w wysokości US\$2.000.000 wraz z odsetkami
- Zastaw zmienny (second floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę w wysokości US\$4.000.000
- Zastaw zmienny (third floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę US\$3.000.000
- Zastaw zmienny (fourth floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę US\$6.000.000
- Zastaw zmienny (fifth floating charge) na wszystkich aktywach spółki na łączną kwotę US\$2.000.000
- Hipoteka na znajdującym się na Cyprze, w Czechach, na Ukrainie, na Słowacji i na Białorusi gruncie i budynkach będących własnością Grupy.
- Zastaw na należnościach i zapasach
- Gwarancje korporacyjne i – w niektórych wypadkach – gwarancje wzajemne udzielone przez wszystkie podmioty wchodzące w skład Grupy w zakresie zawartych umów kredytowych
- Cesja praw z polis ubezpieczeniowych
- Środki pieniężne objęte zastawem w kwocie US\$3.056.355 (31 grudnia 2007: US\$2.901.663)

ASBISC ENTERPRISES PLC

NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008

(Dane wyrażone w USD)

15. Zobowiązania długoterminowe

	Stan na 30 września 2008 US\$	Stan na 31 grudnia 2007 US\$
Kredyty bankowe	7.229.610	2.136.096
Pozostałe zobowiązania długoterminowe	125.309	121.401
	<u>7.354.919</u>	<u>2.257.497</u>

Pożyczki długoterminowe są zabezpieczone tak, jak opisano w Nocie 14.

16. Leasing finansowy

	Stan na 30 września 2008 US\$	Stan na 31 grudnia 2007 US\$
Zobowiązania z tytułu leasing finansowego	268.098	123.554
Pomniejszone o: Kwotę płatną w ciągu jednego roku	(81.361)	(68.676)
Kwota płatna w okresie od 2 do 5 lat włącznie	<u>186.737</u>	<u>54.878</u>

17. Kapitał zakładowy

	Stan na 30 września 2008 US\$	Stan na 31 grudnia 2007 US\$
Kapitał statutowy		
63.000.000 (2007: 63.000.000) akcji o wartości nominalnej US\$0,20 każda	<u>12.600.000</u>	<u>12.600.000</u>
Kapitał wyemitowany, objęty i w pełni opłacony		
55.500.000 (2007: 55.500.000) akcji zwykłych o wartości nominalnej US\$0,20 każda	<u>11.100.000</u>	<u>11.100.000</u>

18. Sprawozdawczość według segmentów działalności

Grupa prowadzi działalność jako dystrybutor komponentów sprzętu informatycznego oraz oprogramowania w szeregu regionów geograficznych.

Poniższa tabela przedstawia strukturę geograficzną sprzedaży realizowanej przez Grupę niezależnie od miejsca pochodzenia towaru.

	Struktura geograficzna przychodów ze sprzedaży			
	Okres od 1 lipca do 30 września 2008 US\$	Okres od 1 lipca do września 2007 US\$	Okres od 1 stycznia do września 2008 US\$	Okres od 1 stycznia do września 2007 US\$
Kraje byłego Związku Radzieckiego	211.844.349	199.822.894	518.631.607	452.666.538
Europa Wschodnia	123.466.336	122.555.954	356.237.869	296.533.659
Europa Zachodnia	36.983.374	33.764.156	102.847.659	89.515.397
Środkowy Wschód i Afryka	45.995.761	32.630.059	128.808.746	75.565.125
Pozostałe	<u>8.963.823</u>	<u>4.298.919</u>	<u>25.532.314</u>	<u>18.847.174</u>
Przychody ze sprzedaży ogółem	<u>427.253.643</u>	<u>393.071.982</u>	<u>1.132.058.195</u>	<u>933.127.893</u>

ASBISC ENTERPRISES PLC

**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008
(Dane wyrażone w USD)**
19. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty

	Stan na 30 września 2008 US\$	Stan na 31 grudnia 2007 US\$
Środki pieniężne na rachunkach bankowych	33.371.726	45.197.152
Kredyty w rachunkach bieżących - Nota 14	(22.282.749)	(15.911.426)
	<u>11.088.977</u>	<u>29.285.726</u>

Salda środków bieżących na rachunkach bankowych obejmują kwotę US\$3.056.355 (31 grudnia 2007: US\$2.901.663) stanowiącą zabezpieczenie zobowiązań.

20. Transakcje i salda z kluczowymi pracownikami kierownictwa

	Trzy miesiące zakończone 30 września 2008	Trzy miesiące zakończone 30 września 2007	Dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2008	Dziewięć miesięcy zakończonych 30 września 2007
	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>	<u>US\$</u>
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – wykonawczych	200.758	207.570	604.632	550.683
Wynagrodzenie członków Rady Dyrektorów – niewykonawczych	39.142	28.412	119.345	103.729
	<u>239.900</u>	<u>235.982</u>	<u>723.977</u>	<u>654.412</u>

	Stan na 30 września 2008 US\$	Stan na 31 grudnia 2007 US\$
Kwoty należne członkom Rady Dyrektorów		
- wykonawczym	16.203	38.318
- niewykonawczym	79.147	28.411
	<u>95.350</u>	<u>66.729</u>

21. Zobowiązania warunkowe

Na dzień 30 września 2008 Grupa posiadała zobowiązania z tytułu kupna zapasów o łącznej wartości wg kosztów nabycia US\$854.486, które to zapasy znajdowały się w drodze na dzień 30 września 2008 i zostały dostarczone w październiku 2008. Takie zapasy i zobowiązania z ich tytułu wobec dostawcy nie zostały wykazane w niniejszym sprawozdaniu finansowym, ponieważ – zgodnie z warunkami zakupu – tytuł prawny do tych towarów nie przeszedł na Spółkę przed końcem okresu objętego sprawozdaniem.

Na dzień 30 września 2008 Grupa posiadała zobowiązania warunkowe z tytułu gwarancji bankowych na łączną kwotę US\$7.364. udzielonych głównie na rzecz dostawców.

Na dzień 30 września 2008 nie miała żadnych innych zobowiązań ani zobowiązań warunkowych.

22. Zdarzenia po dniu bilansu

Po dniu bilansowym nie wystąpiły żadne istotne wydarzenia.

ASBISC ENTERPRISES PLC**NOTY OBJAŚNIAJĄCE DO NIEZBADANEGO SPRAWOZDANIA FINANSOWEGO
ZA OKRES ZAKOŃCZONY 30 WRZEŚNIA 2008
(Dane wyrażone w USD)****23. Dywidenda**

Rada Dyrektorów zaproponowała wypłatę dywidendy w wysokości US\$0.06 na akcję za rok zakończony 31 grudnia 2007 roku, co dawało łącznie kwotę US\$ 3.330,000. Wypłata dywidendy została zaaprobowana 7 maja 2008 na dorocznym Walnym Zgromadzeniu Akcjonariuszy spółki, a następnie zrealizowana w dniu 11 czerwca 2008 roku.